

LATAM reporta utilidad neta de US\$1,5 mil millones junto con un aumento de capacidad del 8,2% para todo el año, lo que refleja un continuo crecimiento rentable

Santiago, Chile, 3 de febrero de 2026 – LATAM Airlines Group SA (NYSE: LTM; SSE: LTM) anunció hoy sus resultados financieros consolidados para el cuarto trimestre finalizado el 31 de diciembre de 2025. Las referencias a "LATAM", "LATAM Airlines Group", la "Compañía" o la "compañía matriz" pertenecen a LATAM Airlines Group SA, y las referencias a "el grupo LATAM", "nosotros", "nos", "nuestro" o el "grupo" se refieren a LATAM Airlines Group SA y sus filiales consolidadas, tanto de pasajeros como de carga. LATAM prepara sus estados financieros bajo las NIIF emitidas por el IASB; sin embargo, para facilitar su presentación y comparación, el Estado de Resultados en este informe se presenta en un Formato Estadounidense adaptado. En algunas ocasiones, se realizan ajustes a estas cifras del Estado de Resultados por Partidas Especiales. Al final del informe se puede encontrar una tabla que concilia las cifras ajustadas por Partidas Especiales con sus cifras NIIF reportadas. Todas las cifras en este informe están expresadas en dólares estadounidenses. Los porcentajes y ciertas cantidades en dólares estadounidenses, pesos chilenos y reales brasileños que aparecen en este informe se han redondeado para facilitar su presentación. Cualquier discrepancia en las tablas entre los totales y las sumas de los importes indicados se debe al redondeo. El tipo de cambio promedio del real brasileño/dólar estadounidense para el trimestre fue de 5,39 BRL por USD (en comparación con 5,83 BRL por USD en el cuarto trimestre de 2024).

HITOS

Resultados e indicadores financieros clave (Año completo)	2025	2024	Var.
Ingresos totales (US\$ millones)	14.495	13.034	+11,2%
EBITDAR ajustado (US\$ millones)	4.091	3.108	+31,6%
Margen EBITDAR ajustado	28,2%	23,8%	+4,4pp
Resultado operacional ajustado (US\$ millones)	2.355	1.660	+41,8%
Margen operacional ajustado	16,2%	12,7%	+3,5pp
Utilidad neta atribuible a los propietarios de la controladora (US\$ millones)	1.460	977	+49,4%
Margen de utilidad neta	11,2%	6,9%	+4,3pp
Ganancias diluidas por ADS (US\$)	4,95	3,23	+53,3%
RASK de pasajeros (US\$ centavos)	7,4	7,1	+3,8%
CASK de pasajeros ex-fuel ajustado (US\$ centavos)	4,4	4,2	+4,6%

- El grupo LATAM transportó 87,4 millones de pasajeros en 2025, gracias a un aumento del 8,2% en su capacidad, consolidando su operación como el mayor grupo aéreo del hemisferio sur. En promedio, más de 239.000 pasajeros eligen volar con aerolíneas afiliadas del grupo LATAM, lo que refleja una fuerte preferencia por parte de los clientes.
- Las filiales de carga del grupo LATAM transportaron más de 1 millón de toneladas en 2025, siendo el grupo de carga más grande de la región.
- LATAM generó US\$4,1 mil millones en EBITDAR ajustado durante 2025, un aumento del 31,6% con respecto a 2024, con un margen EBITDAR ajustado de 28,2%, lo que representa una expansión de 4,4 puntos porcentuales. El EBITDAR ajustado del cuarto trimestre alcanzó los US\$1,1 mil millones con un margen de 28,6%, lo que demuestra la continua solidez del rendimiento operativo y la generación de caja.
- La utilidad neta atribuible a los propietarios de la controladora del año ascendió a US\$1,5 mil millones, lo que representa un margen de 11,2% y un incremento de +49,4% versus los resultados de 2024, demostrando la capacidad de LATAM de convertir un sólido desempeño operativo en crecimiento de resultados de última línea.
- La sólida generación de caja de US\$1,4 mil millones durante 2025 permitió a LATAM destinar US\$585 millones a recompra de acciones. De manera separada, LATAM distribuyó un dividendo provisorio de US\$400 millones en diciembre, además de US\$293 millones en dividendos mínimos obligatorios pagados en el segundo trimestre, todo ello manteniendo la solidez del balance.

- Durante 2025, el grupo LATAM recibió múltiples premios internacionales por su desempeño líder en la industria y la experiencia del cliente. En diciembre, el grupo recibió la distinción "Marca con Mayor Mejora" a nivel mundial y el premio "Aerolínea de Diseño del Año - Sudamérica" de TheDesignAir™, lo que representa su octava victoria regional. Estos galardones complementan el cuarto reconocimiento consecutivo de LATAM como "Aerolínea Global Cinco Estrellas" otorgado por APEX y su sexto premio consecutivo como "Mejor Aerolínea de Sudamérica" otorgado por Skytrax. En el segmento de carga, el LATAM Cargo Group fue nombrado "Aerolínea de Carga del Año 2025" por Air Carga News, el único ganador sudamericano en todas las categorías, en reconocimiento a su excelencia operativa, innovación y servicio al cliente.

COMENTARIOS DE LA GERENCIA - AÑO COMPLETO 2025

LATAM cerró con fuerza el 2025, con resultados que reflejan la solidez estructural que el grupo LATAM ha construido durante los últimos tres años. En el centro de estos logros se encuentran las más de 41.000 personas empleadas por las diferentes filiales del grupo, cuyo compromiso diario, tanto en cada punto de contacto con el cliente como detrás de escena, es lo que diferencia el grupo LATAM. Durante 2025, el clima organizacional, la motivación y el compromiso, medidos por el Índice de Salud Organizacional (OHI), alcanzó un récord de 83 puntos, lo que situó el grupo LATAM en el decil superior del índice de referencia global por primera vez.

La cultura de personas apasionadas y comprometidas se refleja directamente en la experiencia de los pasajeros. La satisfacción del cliente (medido por el Net Promoter Score, NPS) del grupo alcanzó 54 puntos durante el año completo, un aumento de 3 puntos con respecto a 2024 y el resultado anual más alto del grupo, lo que confirma que cuando los empleados están comprometidos y motivados, los clientes lo perciben en cada interacción.

"Cerramos el 2025 satisfechos por el avance en la consolidación de LATAM. Los resultados reflejan un modelo de negocio fortalecido, sustentado en una propuesta de valor diferenciada, una ejecución operacional consistente y una disciplina financiera que le ha permitido crecer de manera rentable y sostenida", señaló Roberto Alvo, CEO de LATAM Airlines Group.

En los últimos años, LATAM ha demostrado expansión interanual de márgenes, independientemente de los ciclos favorables del sector. Esto es consecuencia de una propuesta de valor diferenciada basada en tres pilares: *care, choice and dependability*, junto con un enfoque en la eficiencia de costos y rentabilidad. Estos elementos resuenan en todos los mercados donde opera el grupo, con resultados sólidos y consistentes en todas las geografías, lo que demuestra que el desempeño del grupo LATAM es amplio y no depende de un solo mercado.

La evolución del segmento premium ilustra la solidez de esta estrategia. Los ingresos premium en 2025 representan casi el doble de los de 2019, un avance que valida el éxito del grupo LATAM en la diferenciación de su producto. Esta no es simplemente una estrategia de añadir asientos premium; es el resultado de una ejecución superior y consistente en cada punto de contacto, desde la decisión de volar con el grupo LATAM hasta la llegada del equipaje a su destino final. El lanzamiento en el cuarto trimestre del rediseño de la experiencia de la cabina premium business es la actualización más reciente. Las próximas iniciativas incluyen la implementación de Wi-Fi a bordo de aviones de fuselaje ancho a partir de 2026, la cabina Premium Comfort en 2027 y un nuevo Signature Lounge en São Paulo.

La fortaleza del excelente desempeño de LATAM se complementa con un control de costos igualmente riguroso para respaldar la expansión de márgenes. El grupo mantiene un enfoque constante en la eficiencia operativa, con cientos de iniciativas activas en todo momento impulsando mejoras continuas en todos los aspectos de la operación. Desde la optimización de la utilización de la flota hasta la simplificación de los procesos de mantenimiento, el grupo LATAM encuentra de manera constante formas de hacer más con menos, sin comprometer la experiencia del cliente.

El resultado de este doble enfoque en la calidad de los ingresos y la eficiencia de costos se traduce directamente en fortaleza financiera. Durante 2025, el grupo generó más de US\$1.500 millones en flujo de caja libre apalancado ajustado, permitiendo la distribución de un dividendo interino por US\$400 millones en diciembre, y al mismo tiempo, fortaleciendo el balance. El apalancamiento neto ajustado mejoró a 1,5x y la liquidez se mantuvo sólida, alcanzando el 25,7% de los ingresos de los últimos doce meses. Esta posición financiera otorga a LATAM una fortaleza incuestionable; la capacidad de invertir en crecimiento, tecnología y experiencia del cliente.

COMENTARIOS Y ANÁLISIS DE LA ADMINISTRACIÓN SOBRE LOS RESULTADOS DEL CUARTO TRIMESTRE DE 2025

Los ingresos operacionales totales ascendieron a US\$3.949 millones en el cuarto trimestre, un aumento del 16,3% en comparación con el mismo período de 2024, explicado por un aumento del 20,3% en los ingresos de pasajeros y una disminución del 9,6% en los ingresos por carga. En el cuarto trimestre de 2025, los ingresos de pasajeros y carga representaron el 87,4% y el 10,8% de los ingresos operacionales totales, respectivamente.

- **Los ingresos de pasajeros** ascendieron a US\$3.450 millones en el cuarto trimestre, aumentando 20,3% frente al mismo período de 2024. Los ingresos unitarios de pasajeros (PRASK) alcanzaron los US\$7,8 centavos, lo que representa un aumento del 11,7% frente al mismo período de 2024, junto con un crecimiento de la capacidad del 7,7%, lo que indica un sólido desempeño del yield y un fuerte crecimiento de los ingresos premium.
- **Los ingresos de carga** ascendieron a US\$425 millones en el cuarto trimestre, disminuyendo un 9,6% en comparación con el mismo período de 2024, dado la normalización de las condiciones de mercado tras el sólido desempeño a fines de 2024. La capacidad de carga, medida en ATK, se mantuvo esencialmente estable, mientras que los ingresos unitarios de carga (RATK) disminuyeron un 9,4% interanual.
- **Otros ingresos** ascendieron a US\$74 millones en el cuarto trimestre, un aumento de US\$17 millones en comparación con el mismo período de 2024, respaldado por un sólido desempeño en las ventas de servicios auxiliares del negocio LATAM Travel.

Los gastos operacionales ajustados totales alcanzaron los US\$3.288 millones durante el trimestre, un aumento del 12,1% frente al 4T24. Este aumento se debió principalmente a una expansión del 7,7% en las operaciones de pasajeros y a la apreciación de las monedas locales, principalmente del real brasileño (BRL), que se fortaleció aproximadamente un 8% frente al dólar estadounidense, y parcialmente compensado por una reducción del 2,1% en los precios promedio del jet fuel (incluyendo coberturas). El CASK de pasajeros ex-fuel ajustado aumentó un 7,9% hasta los US\$4,7 centavos en el trimestre, con la apreciación de las monedas locales que contribuyó aproximadamente US\$0,2 centavos al aumento, y otros US\$0,2 centavos relacionados con otros costos no recurrentes en salarios y beneficios, que incluyen un bono especial único. Para todo el año 2025, el CASK de pasajeros ex-fuel ajustados fue de US\$4,4 centavos, en línea con el rango de guidance actualizado de la compañía para 2025.

Las variaciones en los gastos operacionales ajustados durante el trimestre se explicaron principalmente por:

- **Los salarios y beneficios** aumentaron un 31,2% interanual, gracias a un crecimiento eficiente de aproximadamente 2.500 empleados adicionales en promedio, lo que respaldó el crecimiento operativo. Este aumento se vio amplificado por la apreciación de las monedas locales y una mayor remuneración pagada por las respectivas filiales a sus empleados, incluyendo una bonificación única de US\$40 millones en reconocimiento a los sólidos resultados de la compañía en los últimos años. Además, se revirtió una provisión relacionada con el concepto llamado Plan de Incentivos Corporativos por un total de US\$13 millones.
- **Los costos del combustible** aumentaron 4,1% con respecto al mismo período de 2024, impulsado por una disminución de 2,1% en el precio promedio del jet fuel (incluyendo coberturas) y parcialmente compensado por un aumento de 6,3% en el consumo de combustible asociado a la expansión de las operaciones.
- **Las comisiones a agentes** aumentaron 36,8% en comparación con el 4T24, impulsado principalmente por mayores volúmenes de ventas corporativas, una mayor combinación de ingresos del segmento internacional y una expansión del RASK de pasajeros del 11,7% año contra año.
- **La depreciación y amortización** aumentó un 16,3% con respecto al 4T24, principalmente debido a un mayor número promedio de aeronaves en la flota. Durante el cuarto trimestre de 2025, el grupo LATAM operó un promedio de 368 aeronaves, frente a las 344 del mismo período del año anterior. Este aumento también refleja la incorporación de aeronaves más nuevas y de mayor valor como parte de la estrategia de renovación de la flota.
- **Otros arriendos y tasas de aterrizaje** aumentaron 13,4% interanual, debido principalmente a la mayor actividad operativa y a la apreciación de las monedas locales, particularmente del real brasileño.

- **Los gastos por servicios a pasajeros** aumentaron un 17,9% en comparación con el mismo período de 2024, impulsado por el crecimiento del tráfico internacional de pasajeros y un mayor segmento de viajeros premium.
- **Los gastos de mantenimiento** totalizaron US\$265 millones, lo que corresponde a un aumento de 13,3% versus el 4T24, impulsado principalmente por el aumento de la operación y la expansión de la flota.
- **Otros gastos operacionales** se mantuvieron estables, aumentando solo 0,2% en comparación con el 4T24, y ascendiendo a US\$422, impulsado principalmente por mayores servicios de software e infraestructura, marketing, gastos de ventas y costos variables de tripulación, y compensado por menores costos del sistema de reservas y contingencias tributarias.
- **Otras ganancias y pérdidas** totalizaron una pérdida de US\$18 millones en el cuarto trimestre, explicada por contingencias laborales en Argentina.

Resultados no operacionales

- **Ingresos financieros** ascendieron a US\$46 millones en el trimestre, aumentando US\$12 millones año tras año debido a mayores saldos de efectivo promedio en comparación con el 4T24.
- **Gastos financieros** disminuyeron 48,6% en comparación con el cuarto trimestre de 2024, alcanzando los US\$157 millones. El trimestre del año anterior incluyó un cargo único de US\$134 millones relacionado con la gestión de refinanciamiento finalizada en octubre de 2024, mientras que el trimestre actual refleja una disminución significativa en los gastos por intereses debido al menor costo de la deuda.
- **Las ganancias y pérdidas por tipo de cambio** ascendieron a US\$5 millones en ganancias en el cuarto trimestre de 2025, impulsado principalmente por la depreciación del real brasileño desde BRL 5,32 por dólar estadounidense al 30 de septiembre de 2025 a BRL 5,50 por dólar al 31 de diciembre de 2025.
- **El resultado de las unidades de indexación** ascendieron a US\$0,05 millones en el trimestre.
- **El resultado neto atribuible a los propietarios de la controladora** durante el trimestre ascendió a US\$484 millones, lo que representa un aumento interanual de 78,1%. La utilidad neta atribuible a los propietarios de la matriz sirve de base para el cálculo de la distribución de dividendos.

FINANCIAMIENTO Y LIQUIDEZ

LATAM Airlines Group cerró el período con efectivo y equivalentes de efectivo por US\$2.150 millones (+9,8% vs. 31 de diciembre de 2024). A lo largo del año, LATAM generó más de US\$1.382 millones en efectivo, antes de recompras de acciones por US\$585 millones y, por separado, dividendos por un total de US\$693 millones. LATAM distribuyó US\$293 millones en dividendos mínimos obligatorios en el segundo trimestre y un dividendo provisorio de US\$400 millones aprobado en diciembre. Además, LATAM cuenta con US\$1.575 millones en líneas de crédito rotativas (RCF) disponibles y no utilizadas. La liquidez como porcentaje de los ingresos de los últimos doce meses se situó en el 25,7%.

Al cierre del año, LATAM tenía una deuda financiera de US\$4,3 mil millones y pasivos por arrendamientos de 3,8 mil millones, lo que resultó en una deuda contable total de US\$8,1 mil millones y una deuda neta de US\$5,9 mil millones. Al final del período, el apalancamiento neto ajustado de LATAM se situó en 1,5x.

Composición de la deuda total	Deuda nominal (millones)	Deuda contable (millones)	Tasa de interés	Vencimiento
Bonos sénior garantizados 2030	US\$1.400	US\$1.398	7,875%	2030
Bonos sénior garantizados 2031	US\$800	US\$814	7,625%	2031
Instalación de motores de repuesto	US\$275	US\$276	Term SOFR 3M + 2,1%	2028
Bono UF	US\$164	US\$165	UF + 2,0%	2042
Deuda financiera de la flota	US\$1.643	US\$1.642	5,37%	—
Deuda financiera total	US\$4.283	US\$4.296	6,6%	—

RIESGOS DE MERCADO

La política de cobertura de combustible de LATAM tiene como principal objetivo protegerse del riesgo de liquidez a mediano plazo derivado del aumento del precio del combustible, a la vez que se beneficia de las reducciones en dicho precio. Por consiguiente, LATAM cubre una parte de su consumo estimado de combustible. Las posiciones de cobertura por trimestre para los próximos 12 meses, al 30 de enero de 2025, se muestran en la siguiente tabla:

Cobertura de combustible	1T26	2T26	3T26	4T26
Posiciones de cobertura				
Consumo estimado de combustible cubierto	48%	44%	31%	22%

Por otro lado, el riesgo cambiario de LATAM proviene principalmente de operaciones en divisas distintas a su moneda funcional, el dólar estadounidense. La mayor exposición al flujo de caja operativo proviene de la concentración de negocios en Brasil por parte de LATAM Airlines Brasil, que en su mayoría están denominados en reales brasileños. En menor medida, LATAM también está expuesta a otras divisas como el euro, la libra esterlina y varias monedas latinoamericanas. Las posiciones de cobertura de flujo de caja en reales brasileños por trimestre para los próximos meses, al 30 de enero de 2025, se muestran en la siguiente tabla:

Cobertura de divisas (BRL)	1T26	2T26	3T26	4T26
Posiciones de cobertura				
Desajuste estimado del flujo de caja cubierto	56%	38%	20%	2%

PLAN DE FLOTA LATAM

La flota del grupo LATAM está compuesta por 291 aviones Airbus de fuselaje estrecho, tres Airbus de fuselaje ancho en arrendamiento a corto plazo, 57 Boeing de fuselaje ancho y 20 cargueros Boeing, totalizando un total de 371 aeronaves. Durante el cuarto trimestre, el grupo recibió cinco A320Neo, dos A321Neo y un B787-9. En total, se recibieron 26 aeronaves durante el año, incluyendo 21 A320Neo, tres A321Neo, un B787-9 y un A330 en arrendamiento a corto plazo.

A la fecha de publicación, el grupo LATAM mantiene acuerdos de compromiso de flota con Airbus, Boeing y Embraer para nuevas aeronaves. Además, el grupo ha firmado varios contratos con arrendadores para recibir aeronaves de fuselaje estrecho y de fuselaje ancho de Boeing en los próximos años, como se detalla a continuación:

Plan de Flota	Proyectado a fin de año			
	2025	2026	2027	2028
Aviones de Pasajeros				
Narrow Body				
Airbus Ceo Family	223	223	210	198
Airbus Neo Family	68	94	109	144
Embraer E2 Family		12	24	24
Total NB	291	329	343	366
Wide Body				
Boeing 787	38	41	41	47
Otros	22	21	19	19
Total WB	60	62	60	66
TOTAL	351	391	403	432
Aviones de Carga				
Boeing 767-300F	20	19	19	19
TOTAL	20	19	19	19
TOTAL FLOTA (Al final del periodo)	371	410	422	451
FLOTA PROMEDIO	358	388	419	433

Nota: Este plan de flota considera las mejores estimaciones del grupo LATAM sobre llegadas comprometidas, decisiones actuales sobre venta de aeronaves, retiros y extensiones de arrendamiento. En los Estados Financieros, la Nota 13 describe las aeronaves actualmente disponibles para la venta.

2026 GUIDANCE

El guidance para el año completo 2026 se publicó el 3 de diciembre de 2025, como se detalla a continuación:

Indicador	Guidance	2026E
Indicadores Operacionales	Crecimiento ASKs Total vs 2025	8,0% - 10,0%
	Crecimiento ASKs Doméstico Brasil vs 2025	6,0% - 8,0%
	Crecimiento ASKs Doméstico Países de Habla Hispana vs 2025	5,0% - 7,0%
	Crecimiento ASKs Internacional vs 2025	11,0% - 13,0%
	Crecimiento ATKs Totales vs 2025	5,0% - 7,0%
Indicadores Financieros	Ingresos (US\$ miles de millones)	15,5 - 16,0
	CASK ex fuel Ajustado ¹ (US\$ centavos)	4,75 - 4,95
	CASK de Pasajeros ex fuel Ajustado ¹ (US\$ centavos)	4,30 - 4,50
	Resultado Operacional Ajustado ² (US\$ miles de millones)	2,35 - 2,65
	Margen Operacional Ajustado ²	15,0% - 17,0%
	EBITDA Ajustado ² (US\$ miles de millones)	4,20 - 4,60
	Margen EBITDA Ajustado ²	27,0% - 29,0%
	Flujo de Caja Libre Apalancado Ajustado ³ (US\$ miles de millones)	>1,7
	Liquidez ⁴ (US\$ miles de millones)	>5,0
	Deuda Neta Total ⁵	<6,2
	Deuda Neta Total/EBITDAR Ajustado (x)	≤1,4x
Supuestos		
Tipo de cambio promedio (BRL/USD)		5,5
Precio combustible Jet (US\$/bbl)		90

1) CASK ex fuel ajustado se ajusta para descontar los efectos de otras ganancias y pérdidas, y compensaciones de empleados asociadas al Plan de Incentivos Corporativos. CASK de Pasajeros ex fuel Ajustado además excluye costos de carga asociados a operaciones belly y operaciones de aviones cargueros.

2) Resultado Operacional Ajustado se ajusta para descontar los efectos de otras ganancias y pérdidas, y compensaciones de empleados asociadas al Plan de Incentivos Corporativos. EBITDA ajustado además se ajusta para excluir costos por fluctuaciones cambiarias y costos de indexación.

3) Flujo de Caja Libre Apalancado Ajustado calculado como la suma de las entradas (salidas) de efectivo netas de las actividades operacional y de inversión, agregando los pagos de los pasivos por arrendamiento (amortización e intereses) y los pagos de preentrega de financiamiento, excluyendo los montos obtenidos de la venta de propiedad, planta y equipo, agregando los intereses de financiamiento de aeronaves y no aeronaves.

4) La liquidez se define como el efectivo y equivalentes de efectivo, así como las líneas de crédito rotativas comprometidas y no dispuestas. Se asume una distribución mínima de dividendos legal equivalente al 30% de los ingresos netos.

5) La Deuda Neta Total incluye pasivos por arrendamiento operacional, arrendamientos financieros y otras deudas financieras, y se calcula neta de Efectivo y Equivalentes de Efectivo. Se asume una distribución mínima de dividendos legal equivalente al 30% de la utilidad neta.

6) La proyección del precio del Jet Fuel no considera el costo de puesta en ala.

Nota sobre suposiciones, perspectivas y expectativas prospectivas no son hechos, sino una estimación de buena fe de la realidad basada en información seleccionada que se considera razonable. Sin embargo, la realidad puede diferir de las suposiciones, perspectivas y expectativas. Este informe también contiene declaraciones prospectivas. Dichas declaraciones pueden contener palabras como "podría", "podrá", "esperar", "pretender", "anticipar", "estimar", "proyectar", "creer" u otras expresiones similares. Las declaraciones prospectivas son declaraciones que no constituyen hechos históricos, incluyendo declaraciones sobre nuestras creencias y expectativas. Estas declaraciones se basan en los planes, estimaciones y proyecciones actuales de LATAM y, por lo tanto, no debe depositar una confianza indebida en dichas declaraciones ni en las estimaciones que surgen de ellas. Las declaraciones prospectivas implican riesgos inherentes conocidos y desconocidos, incertidumbres y otros factores, muchos de los cuales están fuera del control de LATAM y son difíciles de predecir. Le advertimos que una serie de factores importantes podrían causar que los resultados reales difieran materialmente de aquellos contenidos en cualquier declaración prospectiva. La información financiera aquí contenida no constituye ni reemplaza en modo alguno la presentación de los estados financieros correspondientes a la Comisión para el Mercado Financiero (CMF) ni al mercado, en cuanto a sus requisitos de contenido, procedimientos aplicables y plazos de presentación que le corresponden a la CMF de conformidad con la normativa vigente. Estos factores e incertidumbres incluyen, en particular, los descritos en los documentos que hemos presentado ante la Comisión de Bolsa y Valores de los Estados Unidos (SEC). Las declaraciones prospectivas se refieren únicamente a la fecha en que se emiten, y no asumimos ninguna obligación de actualizarlas públicamente, ya sea como resultado de nueva información, eventos futuros o cualquier otro factor. Nuestros resultados podrían no ser indicativos del desempeño futuro, el cual permanece sujeto a diversas incertidumbres, incluyendo los riesgos revelados en nuestro informe anual en el Formulario 20-F, presentado el 13 de marzo de 2025, y especialmente los riesgos e incertidumbres asociados con los desarrollos globales, incluyendo los conflictos en el Medio Oriente, los aranceles específicos por país más recientes impuestos por el Departamento de Comercio de los Estados Unidos para bienes importados en los Estados Unidos y las medidas de represalia impuestas en respuesta por ciertos países, y su impacto en los tipos de cambio, la cadena de suministro mundial y la disponibilidad de inventario y los precios de los bienes en general en el comercio. Además, como se revela en nuestro informe anual en el Formulario 20-F, nuestro negocio es estacional y nuestros ingresos por pasajeros son generalmente más altos en el primer y cuarto trimestre de cada año, durante la primavera y el verano del hemisferio sur. Por último, la demanda de viajes aéreos y servicios de carga está influenciada por una serie de factores que escapan a nuestro control, incluidos los desarrollos políticos y socioeconómicos globales, regionales y nacionales, así como los cambios en nuestro panorama competitivo, todo lo cual podría tener un impacto material en nuestra capacidad para lograr el guidance aquí revelado.

CONFERENCE CALL Y PUBLICACIÓN DE ESTADOS FINANCIEROS

LATAM Airlines Group S.A. presentó sus estados financieros correspondientes al período finalizado el 31 de diciembre de 2025 ante la Comisión del Mercado Financiero (CMF) de Chile el 3 de febrero de 2026. Estos estados financieros están disponibles en español e inglés en <http://www.ir.latam.com>. Para más información, comuníquese con el equipo de Relaciones con Inversionistas en InvestorRelations@latam.com.

La Compañía realizará una conferencia telefónica para analizar los resultados financieros del cuarto trimestre de 2025 el 4 de febrero de 2026 a las 8:00 a. m. ET / 10:00 a. m. Santiago.

Webcast Link: [Click here](#)

Participant Call Link: [Click here](#)

Acerca del grupo LATAM:

LATAM Airlines Group S.A. y sus filiales son el principal grupo de aerolíneas en América Latina presente en cinco mercados domésticos de la región: Brasil, Chile, Colombia, Ecuador y Perú, además de operaciones internacionales dentro de América Latina y hacia/desde Europa, Estados Unidos, Oceanía, África y el Caribe.

El grupo cuenta con una flota de aviones Boeing 767, 777, 787, Airbus A321, A321Neo, A320, A320Neo y A319. Además, el Airbus 330, operado bajo arrendamiento de corto plazo, también forma parte de las operaciones actuales.

LATAM Carga Chile, LATAM Carga Colombia y LATAM Carga Brasil son las filiales de carga del grupo LATAM. Además de tener acceso a las bodegas de los aviones de las filiales de pasajeros, cuentan con una flota de 20 aviones cargueros. Operan en la red el grupo LATAM, así como en rutas internacionales de uso exclusivo para cargueros. Ofrecen infraestructura moderna, una amplia variedad de servicios y opciones de protección para satisfacer todas las necesidades de los clientes.

Para consultas de prensa de LATAM, por favor escribir a comunicaciones.externas@latam.com. Información financiera adicional está disponible en ir.latam.com.

LATAM Airlines Group S.A.

Datos Operacionales Consolidados

	Para el trimestre terminado el 31 de diciembre			Para los doce meses terminados el 31 de diciembre		
	2025	2024	Var. %	2025	2024	Var. %
Sistema						
Costos por ASK (US\$ centavos)	7,5	7,2	3,8%	7,1	7,3	(2,2%)
Costos por ASK Ajustados (US\$ centavos)	7,4	7,1	4,1%	7,1	7,2	(1,3%)
Costos por ASK ex fuel (US\$ centavos)	5,3	4,9	7,1%	4,9	4,8	2,7%
Costos por ASK ex fuel Ajustados (US\$ centavos)	5,3	4,9	7,6%	4,9	4,7	4,1%
CASK de Pasajeros ex fuel Ajustado (US\$ centavos)	4,7	4,4	7,9%	4,4	4,2	4,6%
Galones de Combustible Utilizados (millones)	376	354	6,3%	1.444	1.357	6,4%
Galones consumidos por 1.000 ASKs	8,5	8,6	(1,3%)	8,5	8,6	(1,6%)
Precio del combustible (con hedge) (US\$ por galón)	2,58	2,63	(2,1%)	2,63	2,93	(9,9%)
Precio del combustible (sin hedge) (US\$ por galón)	2,58	2,57	0,2%	2,62	2,91	(10,0%)
Distancia Ruta Promedio (km)	1,638	1,632	0,4%	1,649	1,623	1,5%
Número Total de Empleados (promedio)	40.263	37.767	6,6%	39.507	36.960	6,9%
Número Total de Empleados (al cierre)	41.125	38.664	6,4%	41.125	38.664	6,4%
Pasajeros						
ASKs (millones)	44.175	41.022	7,7%	170.812	157.931	8,2%
RPKs (millones)	37.585	35.082	7,1%	144.110	133.138	8,2%
Pasajeros Transportados (miles)	22.952	21.501	6,7%	87.414	82.007	6,6%
Factor de Ocupación (basado en ASKs) %	85,1%	85,5%	(0,4pp)	84,4%	84,3%	0,1pp
Yield basado en RPKs (US\$ centavos)	9,2	8,2	12,3%	8,8	8,4	3,7%
Ingresos por ASK (US\$ centavos)	7,8	7,0	11,7%	7,4	7,1	3,8%
Carga						
ATKs (millones)	2.138	2.142	(0,2%)	8.313	8.066	3,1%
RTKs (millones)	1.149	1.198	(4,1%)	4.427	4.330	2,2%
Toneladas Transportadas (miles)	262	270	(3,0%)	1.007	998	0,9%
Factor de Ocupación (basado en ATKs) %	53,8%	55,9%	0,0pp	53,3%	53,7%	(0,4pp)
Yield basado en RTKs (US\$ centavos)	37,0	39,2	(5,7%)	37,4	36,9	1,1%
Ingresos por ATK (US\$ centavos)	19,9	21,9	(9,4%)	19,9	19,8	0,3%

Nota: Las cifras ajustadas agregan el efecto de otras ganancias y pérdidas, gastos variables de arriendo de aviones (efecto de pérdidas y ganancias no monetario) y compensaciones a empleados asociadas con el Plan de Incentivos Corporativos. El CASK de Pasajeros Ajustado ex fuel también excluye los costos de carga asociados con las operaciones de *belly* y de carga.

LATAM Airlines Group S.A.

Resultados Financieros Consolidados para el cuarto trimestre de 2025 (en miles de dólares estadounidenses)

	Para el trimestre terminado el 31 de diciembre				
	2025	Ajustes	2025 Ajustado	2024 Ajustado	Var. %
INGRESOS					
Pasajeros	3.449.875	—	3.449.875	2.867.457	20,3%
Carga	424.801	—	424.801	469.885	(9,6%)
Otros ingresos, por función	74.372	—	74.372	57.838	28,6%
TOTAL INGRESOS OPERACIONALES	3.949.048	—	3.949.048	3.395.180	16,3%
COSTOS					
Remuneraciones	(554.709)	(13.160)	(567.869)	(432.790)	31,2%
Combustibles	(968.495)	—	(968.495)	(930.093)	4,1%
Comisiones	(73.224)	—	(73.224)	(53.528)	36,8%
Depreciación y Amortización	(468.068)	—	(468.068)	(402.620)	16,3%
Otros Arriendos y Tasas de Aterrizaje	(411.751)	—	(411.751)	(362.970)	13,4%
Servicio de Pasajeros	(111.524)	—	(111.524)	(94.607)	17,9%
Mantenimiento	(264.508)	—	(264.508)	(233.517)	13,3%
Otros costos de operaciones	(422.476)	—	(422.476)	(421.775)	0,2%
Otras ganancias/(pérdidas)	(17.780)	17.780	—	—	n.m
TOTAL COSTOS OPERACIONALES	(3.292.535)	4.620	(3.287.915)	(2.931.900)	12,1%
RESULTADO OPERACIONAL	656.513	4.620	661.133	463.280	42,7%
<i>Margen Operacional</i>	16,6%	0,1pp	16,7%	13,6%	3,1pp
Ingresos Financieros	45.918	—	45.918	33.711	36,2%
Gastos Financieros	(157.452)	—	(157.452)	(306.388)	(48,6%)
Diferencias de cambio	5.110	(5.110)	—	—	n.m
Resultado por unidades de reajuste	52	(52)	—	—	n.m
UTILIDAD/(PÉRDIDA) ANTES DE IMPUESTOS	550.141	(542)	549.599	190.603	188,3%
Impuestos	(65.917)	—	(65.917)	(18.410)	258,0%
UTILIDAD/(PÉRDIDA) NETA	484.224	(542)	483.682	172.193	180,9%
Atribuible a:					
Propietarios de la controladora	484.289	(542)	483.747	174.443	177,3%
Participaciones no controladoras	(65)	—	(65)	(2.250)	(97,1%)
UTILIDAD/(PÉRDIDA) NETA atribuible a los propietarios de la controladora	484.289	(542)	483.747	174.443	177,3%
<i>Margen Neto atribuible a los propietarios de la controladora</i>	12,3%	0,0pp	12,2%	5,1%	7,1pp
Tasa Efectiva de Impuestos	(12,0%)	0,0pp	(12,0%)	(9,7%)	-2,3pp

Métricas Financieras para el cuarto trimestre de 2025 (en miles de dólares estadounidenses)

	Para el trimestre terminado el 31 de diciembre		
	2025	2024	Var. %
Ganancias diluidas por ADS (US\$)	1,69	0,90	87,5%
Ganancias por acción diluidas (US\$)	0,00084	0,00045	87,5%
EBITDAR ajustado	1.129.201	865.900	30,4%
<i>Margen EBITDAR ajustado</i>	28,6%	25,5%	3,1pp

Nota: Los ajustes incluyen ajustes para descontar los efectos de otras ganancias y pérdidas, los pagos variables de flota (PBH) de LATAM contabilizados en Arriendo de Aviones, la compensación de empleados asociada al Plan de Incentivo Corporativo, costos por fluctuaciones cambiarias y costos de indexación.

LATAM Airlines Group S.A.

Resultados Financieros Consolidados para los doce meses terminados en diciembre 2025 (en miles de dólares estadounidenses)

	Para los doce meses terminados el 31 de diciembre				
	2025	Ajuste	2025 Ajustado	2024 Ajustado	Var. %
INGRESOS					
Pasajeros	12.611.528	—	12.611.528	11.233.287	12,3%
Carga	1.653.528	—	1.653.528	1.599.756	3,4%
Otros ingresos, por función	229.934	—	229.934	200.669	14,6%
TOTAL INGRESOS OPERACIONALES	14.494.990	—	14.494.990	13.033.712	11,2%
COSTOS					
Remuneraciones	(1.941.121)	18.212	(1.922.909)	(1.659.687)	15,9%
Combustibles	(3.804.821)	—	(3.804.821)	(3.970.077)	(4,2%)
Comisiones	(252.670)	—	(252.670)	(230.127)	9,8%
Depreciación y Amortización	(1.736.098)	—	(1.736.098)	(1.447.656)	19,9%
Otros Arriendos y Tasas de Aterrizaje	(1.638.809)	—	(1.638.809)	(1.470.057)	11,5%
Servicio de Pasajeros	(382.252)	—	(382.252)	(331.918)	15,2%
Mantenimiento	(862.647)	—	(862.647)	(815.916)	5,7%
Otros costos de operaciones	(1.539.833)	—	(1.539.833)	(1.448.052)	6,3%
Otras ganancias/(pérdidas)	(1.201)	1.201	—	—	n.m
TOTAL COSTOS OPERACIONALES	(12.159.452)	19.413	(12.140.039)	(11.373.490)	6,7%
RESULTADO OPERACIONAL	2.335.538	19.413	2.354.951	1.660.222	41,8%
<i>Margen Operacional</i>	16,1%	0,1pp	16,2%	12,7%	3,5pp
Ingresos Financieros	146.275	—	146.275	142.411	2,7%
Gastos Financieros	(721.416)	—	(721.416)	(881.950)	(18,2%)
Diferencias de cambio	(141.485)	141.485	—	—	n.m
Resultado por unidades de reajuste	(294)	294	—	—	n.m
UTILIDAD/(PÉRDIDA) ANTES DE IMPUESTOS	1.618.618	161.192	1.779.810	920.683	93,3%
Impuestos	(155.057)	—	(155.057)	(16.489)	840,4%
UTILIDAD/(PÉRDIDA) NETA	1.463.561	161.192	1.624.753	904.194	79,7%
Atribuible a:					
Propietarios de la controladora	1.459.984	161.192	1.621.176	903.721	79,4%
Participaciones no controladoras	3.577	—	3.577	473	656,2%
UTILIDAD/(PÉRDIDA) NETA atribuible a los propietarios de la controladora	1.459.984	161.192	1.621.176	903.721	79,4%
<i>Margen Neto atribuible a los propietarios de la controladora</i>	10,1%	1,1pp	11,2%	6,9%	4,3pp
Tasa Efectiva de Impuestos	(9,6%)	0,9pp	(8,7%)	(1,8%)	-6,9pp

Métricas Financieras para los doce meses terminados en diciembre de 2025 (en miles de dólares estadounidenses)

	Para los doce meses terminados el 31 de diciembre		
	2025	2024	Var. %
Ganancias diluidas por ADS (US\$)	4,95	3,23	53,3%
Ganancias por acción diluidas (US\$)	0,00248	0,00162	53,3%
EBITDAR ajustado	4.091.049	3.107.878	31,6%
<i>Margen EBITDAR ajustado</i>	28,2%	23,8%	4,4pp

Nota: Los ajustes incluyen ajustes para descontar los efectos de otras ganancias y pérdidas, los pagos variables de flota (PBH) de LATAM contabilizados en Arriendo de Aviones, la compensación de empleados asociada al Plan de Incentivo Corporativo, costos por fluctuaciones cambiarias y costos de indexación.

LATAM Airlines Group S.A.

Balance Patrimonial Consolidado (en miles de dólares estadounidenses)

	Al 31 de diciembre 2025	Al 31 de diciembre 2024
Activos		
Efectivo y equivalentes al efectivo	2.150.113	1.957.788
Otros activos financieros, corrientes	70.544	67.295
Otros activos no financieros, corrientes	236.071	203.661
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corrientes	1.381.869	1.163.707
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corrientes	7	25
Inventarios corrientes	458.566	438.530
Activos por impuestos corrientes	75.704	40.275
Activos corrientes distintos de activos mantenidos para la venta	4.372.874	3.871.281
Activos no corrientes mantenidos para la venta	10.338	29.138
Total activos corrientes	4.383.212	3.900.419
Otros activos financieros, no corrientes	52.139	53.772
Otros activos no financieros, no corrientes	93.517	89.416
Cuentas por cobrar, no corrientes	13.950	12.342
Activos intangibles distintos de la plusvalía	1.129.961	1.000.170
Propiedades, plantas y equipos	11.947.014	10.186.697
Activos por impuestos diferidos	21.098	10.549
Total activos no corrientes	13.257.679	11.352.946
Total activos	17.640.891	15.253.365
Patrimonio y Pasivos		
Otros pasivos financieros, corrientes	745.303	635.213
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	2.684.846	2.133.572
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corrientes	7.707	12.875
Otras provisiones, corrientes	8.413	14.221
Pasivos por impuestos corrientes	31.950	6.281
Otros pasivos no financieros, corrientes	3.816.175	3.488.680
Total pasivos corrientes	7.294.394	6.290.842
Otros pasivos financieros, no corrientes	7.343.223	6.515.238
Cuentas por pagar, no corrientes	471.208	491.762
Otras provisiones, no corrientes	674.611	623.846
Pasivo por impuestos diferidos	338.674	312.677
Provisiones por beneficios a los empleados, no corrientes	181.579	167.427
Otros pasivos no financieros no corrientes	—	140.244
Total pasivos no corrientes	9.009.295	8.251.194
Total pasivos	16.303.689	14.542.036
Capital emitido	4.418.110	5.003.534
Ganancias acumuladas	2.170.280	1.148.291
Acciones propias en cartera	—	—
Otras participaciones en el patrimonio	39	39
Otras reservas	(5.242.835)	(5.428.597)
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	1.345.594	723.267
Participaciones no controladoras	(8.392)	(11.938)
Total patrimonio	1.337.202	711.329
Total patrimonio y pasivos	17.640.891	15.253.365

LATAM Airlines Group S.A.

Estado de Flujo de Efectivo Consolidado – Método Directo (en miles de dólares estadounidenses)

	Al 31 de diciembre 2025	Al 31 de diciembre 2024
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación		
Clases de cobros por actividades de operación		
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	15.518.592	14.037.848
Otros cobros por actividades de operación	192.905	212.750
Clases de pagos		
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(9.564.720)	(9.458.249)
Pagos a y por cuenta de los empleados	(1.830.249)	(1.419.825)
Otros pagos por actividades de operación	(386.561)	(344.911)
Impuestos a las ganancias pagados	(144.987)	(43.439)
Otras entradas (salidas) de efectivo	(47.884)	122.153
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	3.737.096	3.106.327
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	102.031	97.303
Compras de propiedades, planta y equipo	(1.775.818)	(1.325.463)
Compras de activos intangibles	(104.483)	(94.412)
Intereses recibidos	136.429	118.437
Otras entradas (salidas) de efectivo	62.018	34.469
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(1.579.823)	(1.169.666)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación		
Importes procedentes de la emisión de acciones	(584.837)	—
Importes procedentes de préstamos de largo plazo	1.349.140	1.750.060
Reembolsos de préstamos	(1.023.072)	(2.004.542)
Pagos de pasivos por arrendamientos	(463.358)	(344.038)
Dividendos pagados	(605.181)	(174.838)
Intereses pagados	(600.740)	(717.634)
Otras entradas (salidas) de efectivo	(91.525)	(73.869)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	(2.019.573)	(1.564.861)
Incremento (disminución) neto en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	137.700	371.800
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	54.625	(128.773)
Incremento neto de efectivo y equivalentes al efectivo	192.325	243.027
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFFECTIVO AL PRINCIPIO DEL EJERCICIO	1.957.788	1.714.761
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFFECTIVO AL FINAL DEL EJERCICIO	2.150.113	1.957.788

LATAM Airlines Group S.A.

Flujo de Caja ajustado (en miles de dólares estadounidenses)

Flujo de caja libre ajustado	Para el trimestre terminado el 31 de diciembre		Para los doce meses terminados el 31 de diciembre	
	2025	2024	2025	2024
EBITDAR ajustado	1.129.201	865.915	4.091.049	3.107.878
Cambios en el capital de trabajo	206.377	197.180	(23.961)	292.481
impuestos a las ganancias pagadas	(62.689)	(7.659)	(144.987)	(43.439)
Pagos por arrendamiento operativo	(228.528)	(177.133)	(774.520)	(636.378)
intereses recibidos	42.794	30.665	136.429	118.437
Flujo de caja operativo ajustado	1.087.155	908.968	3.284.010	2.838.979
CapEx de mantenimiento	(235.180)	(217.243)	(781.913)	(618.251)
CapEx de crecimiento y CapEx de flota Neto de financiación	(241.763)	(326.964)	(672.355)	(921.584)
Flujo de caja de inversiones ajustado *	(476.943)	(544.207)	(1.454.268)	(1.539.835)
Flujo de caja libre no apalancado	610.212	364.761	1.829.742	1.299.144
Intereses de deuda financiera	(65.992)	(132.880)	(212.499)	(360.209)
Intereses de arriendo financiero	(20.182)	(15.928)	(77.079)	(69.249)
Flujo de caja libre apalancado	524.038	215.953	1.540.164	869.686
Amortización de arrendamiento financiero	(136.083)	(30.424)	(323.072)	(198.774)
Amortización de deuda no flota financiera, neta	—	(138.686)	90.120	(154.708)
Dividendos pagados	(311.785)	—	(605.181)	(174.549)
Otros (Ventas de activos, Fx y otros)	57.922	(99.260)	75.131	(98.339)
Recompras de acciones	—	—	(584.837)	—
Flujo de caja financiero y otros ajustado	(476.120)	(417.178)	(1.637.417)	(1.056.117)
Variación de efectivo	134.092	(52.417)	192.325	243.027
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL PRINCIPIO DEL PERIODO	2.016.021	2.010.205	1.957.788	1.714.761
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL FINAL DEL PERÍODO	2.150.113	1.957.788	2.150.113	1.957.788
Costo de caja Flota	(373.139)	(214.848)	(1.132.053)	(877.771)

* El flujo de caja de inversión ajustado es equivalente al gasto de capital total (CapEx) neto de financiamiento. En la página 17 se puede encontrar una tabla de conciliación.

Notas:

- 1) EBITDAR ajustado incluye ajustes para descontar los efectos de otras ganancias y pérdidas, los pagos variables de flota (PBH) de LATAM contabilizados en Arriendo de Aviones, la compensación de empleados asociada al Plan de Incentivo Corporativo, costos por fluctuaciones cambiarias y costos de indexación.
- 2) Los arriendos operativos incluyen los contratos variables (PBH) y los arriendos operativos bajo IFRS 16 incluyendo la amortización e interés (tanto de flota como no flota).
- 3) El CapEx de mantenimiento incluye principalmente visitas a talleres de motores, revisiones de aviones y reabastecimiento de piezas para operaciones existentes, así como gastos de capital asociados con proyectos de flota que no aportan capacidad adicional a las operaciones del grupo ni agregan nuevas características al producto ofrecido existente.
- 4) El CapEx de crecimiento y flota (neto de financiamiento) incluye el gasto de capital asociado con repuestos y motores adicionales, visitas a talleres de motores, verificaciones de aviones y reabastecimiento de repuestos para operaciones adicionales, PDP, proyectos de flota que aportan capacidad adicional o nuevas características al producto ofertado existente y algunos otros proyectos estratégicos que añaden valor, y llegadas de flotas netas de su financiación.
- 5) Costos de flota caja incluyen: Amortización de arrendamiento financiero, intereses de arriendo financiero y pagos por arriendo operativo (excluyendo arriendos operativos no flota). Cálculo se puede encontrar en la página 16.

LATAM Airlines Group S.A.

Indicadores del Balance Patrimonial Consolidado (en miles de dólares estadounidenses)

	Al 31 de diciembre 2025	Al 31 de diciembre 2024
Total Activos	17.640.891	15.253.365
Total Pasivos	16.303.689	14.542.036
Total Patrimonio*	1.337.202	711.329
Total Pasivos & Patrimonio	17.640.891	15.253.365
Deuda		
Pasivos por arrendamiento de flota	3.574.031	3.145.675
Deuda financiera de la flota	1.642.342	1.188.771
Deuda Total de la Flota	5.216.373	4.334.446
Deuda total no relacionada con la flota (incluye pasivos por arrendamiento no relacionados con la flota y deuda financiera no relacionada con la flota)	2.872.153	2.816.005
Deuda Bruta Total	8.088.526	7.150.451
Efectivo, equivalente a efectivo e inversiones líquidas	(2.150.113)	(1.957.788)
Deuda Neta Total	5.938.413	5.192.663

*Incluye interés no controlador.

LATAM Airlines Group S.A.

Principales Ratios Financieros

	Al 31 de diciembre 2025	Al 31 de diciembre 2024
Efectivo, equivalente a efectivo e inversiones líquidas	2.150.113	1.957.788
Líneas de crédito rotativas ("RCF") no giradas y totalmente disponibles	1.575.000	1.575.000
Liquidez (US\$ miles)	3.725.113	3.532.788
Liquidez como % ingresos LTM	25,7%	27,1%
Deuda bruta (US\$ miles)	8.088.526	7.150.451
Deuda bruta / EBITDAR Ajustado (12 meses)	2,0x	2,3x
Deuda neta (US\$ miles)	5.938.413	5.192.663
Deuda neta / EBITDAR Ajustado (12 meses)	1,5x	1,7x

Nota: El EBITDAR ajustado (LTM) se refiere al EBITDAR ajustado (últimos doce meses) (en miles de US\$). Para los ratios al 31 de diciembre de 2025, y al 31 de diciembre de 2024, se calculan utilizando el EBITDAR Ajustado de doce meses al 31 de diciembre de 2025 (US\$4.091.049) y para los doce meses en 2024 (US\$3.107.878).

LATAM Airlines Group S.A.

Flota consolidada

	Al 31 de diciembre, 2025		
	Aviones en Propiedad, Planta y Equipo	Aviones incluidos Activos por derecho de uso bajo NIIF 16	Total
Flota Pasajeros			
Boeing 767-300ER	9	—	9
Boeing 777-300ER	10	—	10
Boeing 787-8	6	4	10
Boeing 787-9	2	26	28
Airbus A319-100	11	28	39
Airbus A320-200	86	49	135
Airbus A320-Neo	7	44	51
Airbus A321-200	30	19	49
Airbus A321-Neo	3	14	17
TOTAL	164	184	348
Arrendos de corto plazo			
Airbus A330-200	—	3	3
TOTAL	—	3	3
Flota Carga			
Boeing 767-300F	19	1	20
TOTAL	19	1	20
TOTAL FLOTA	183	188	371

Nota: Esta tabla incluye 1 Boeing 767-300F que fue reclasificado de Propiedad, Planta y Equipo a Activos dispuestos a la venta.

LATAM Airlines Group S.A.

Conciliación de Cifras Reportadas a Ítems Non-GAAP (en miles de dólares estadounidenses)

LATAM Airlines Group SA ("LATAM" o "la Compañía") prepara sus estados financieros bajo las "Normas Internacionales de Información Financiera" ("NIIF") emitidas por el IASB, sin embargo, para facilitar su presentación y comparación, el Estado de Resultados en este informe se presenta en un Formato Adaptado por Naturaleza. En algunas ocasiones, se realizan ajustes a estas cifras del Estado de Resultados por Partidas Especiales. Estos ajustes para incluir o excluir partidas especiales permiten a la administración una herramienta adicional para comprender y analizar su desempeño operacional principal y permitir una comparación más significativa en la industria. Por lo tanto, LATAM cree que estas medidas financieras no GAAP, derivadas de los estados financieros consolidados pero no presentadas de acuerdo con las NIIF, pueden proporcionar información útil a los inversionistas y otros. En esta tabla, puede encontrar una conciliación de las NIIF y el Formato Adaptado por Naturaleza a medida que LATAM informa su Estado de Resultados en este comunicado de resultados para facilitar la comparación y mayor divulgación, así como los ajustes realizados por Partidas Especiales.

Estos elementos no GAAP pueden no ser comparables con elementos no GAAP de denominaciones similares de otras empresas y deben considerarse además de los resultados preparados de acuerdo con los GAAP, pero no deben considerarse un sustituto o superior a los resultados GAAP. Las siguientes tablas muestran estas conciliaciones:

	Para el trimestre terminado el 31 de diciembre			Para los doce meses terminados el 31 de diciembre		
	2025	2024	Var %	2025	2024	Cambio %
Costo de ventas	(2.717.433)	(2.417.703)	12,4%	(10.104.884)	(9.565.899)	5,6%
Costos de distribución	(159.186)	(144.327)	10,3%	(578.971)	(606.207)	(4,5%)
Gastos de administración	(246.835)	(244.879)	0,8%	(870.484)	(824.493)	5,6%
Otros gastos, por función	(151.300)	(153.269)	(1,3%)	(603.912)	(459.842)	31,3%
Otras ganancias/(pérdidas)	(17.780)	15.494	(214,8%)	(1.201)	(36.223)	(96,7%)
TOTAL COSTOS OPERACIONALES	(3.292.534)	(2.944.684)	11,8%	(12.159.452)	(11.492.664)	5,8%
Otras ganancias/(pérdidas)	17.780	(15.494)	(214,8%)	1.201	36.223	(96,7%)
Ajustes por Plan de Incentivos Corporativos	(13.160)	27.319	(148,2%)	18.212	78.787	(76,9%)
Gastos por arrendamiento de aviones	—	960	(100,0%)	—	4.164	(100,0%)
GASTOS OPERACIONALES TOTALES AJUSTADOS	(3.287.914)	(2.931.899)	12,1%	(12.140.039)	(11.373.490)	6,7%
TOTAL COSTOS OPERACIONALES	(3.292.534)	(2.944.684)	11,8%	(12.159.452)	(11.492.664)	5,8%
Costos de combustible	968.495	930.093	4,1%	3.804.821	3.970.077	(4,2%)
Total Costos Operacionales (Ex-Fuel)	(2.324.039)	(2.014.591)	15,4%	(8.354.631)	(7.522.587)	11,1%
ASKs (millones)	44.175	41.022	7,7%	170.812	157.931	8,2%
CASK (Ex-Fuel)	(5,3)	(4,9)	7,1%	(4,9)	(4,8)	2,7%
GASTOS OPERACIONALES TOTALES AJUSTADOS	(3.287.914)	(2.931.899)	12,1%	(12.140.039)	(11.373.490)	6,7%
Costos de combustible	968.495	930.093	4,1%	3.804.821	3.970.077	(4,2%)
Gastos Operacionales Ajustados (Ex-Fuel)	(2.319.419)	(2.001.806)	15,9%	(8.335.218)	(7.403.413)	12,6%
ASKs (millones)	44.175	41.022	7,7%	170.812	157.931	8,2%
CASK Ex-Fuel ajustado (US\$ centavos)	(5,3)	(4,9)	7,6%	(4,9)	(4,7)	4,1%
Pagos por arrendamiento operativo	(228.528)	(177.133)	29,0%	(774.520)	(636.378)	21,7%
Intereses de arriendo financiero	(20.182)	(15.928)	26,7%	(77.079)	(69.249)	11,3%
Amortización de arrendamiento financiero	(136.083)	(30.424)	347,3%	(323.072)	(198.774)	62,5%
Pagos de arriendo operacional no flota	11.654	8.637	34,9%	42.618	26.630	60,0%
COSTO DE CAJA FLOTA	(373.139)	(214.848)	73,7%	(1.132.053)	(877.771)	29,0%
UTILIDAD/(PÉRDIDA) NETA	484.224	269.690	79,5%	1.463.561	977.445	49,7%
Impuestos	65.918	18.410	258,1%	155.057	16.489	840,4%
Gastos Financieros	157.452	306.388	(48,6%)	721.416	881.950	(18,2%)
Ingresos Financieros	(45.918)	(33.711)	36,2%	(146.275)	(142.411)	2,7%
Depreciación y Amortización	468.068	402.620	16,3%	1.736.098	1.447.656	19,9%
EBITDA	1.129.744	963.397	17,3%	3.929.857	3.181.129	23,5%
Gastos por arrendamiento de aviones	—	960	(100,0%)	—	4.164	(100,0%)
EBITDAR	1.129.744	964.357	17,1%	3.929.857	3.185.293	23,4%
Otras ganancias/(pérdidas)	17.780	(15.494)	(214,8%)	1.201	36.223	(96,7%)
Diferencias de cambio	(5.110)	(105.449)	n.m	141.485	(172.917)	n.m
Resultado por unidades de reajuste	(52)	(4.831)	(98,9%)	294	(19.508)	(101,5%)
Ajustes por Plan de Incentivos Corporativos	(13.160)	27.319	(148,2%)	18.212	78.787	(76,9%)
EBITDAR ajustado	1.129.202	865.902	30,4%	4.091.049	3.107.878	31,6%

	Para el trimestre terminado el 31 de diciembre			Para los doce meses terminados el 31 de diciembre		
	2025	2024	Var %	2025	2024	Cambio %
Compras de propiedades, planta y equipo	(497.783)	(545.456)	(8,7%)	(1.775.818)	(1.325.463)	34,0%
Compras de activos intangibles	(28.699)	(34.342)	(16,4%)	(104.483)	(94.412)	10,7%
Reconciliado por:						
Activaciones de mantenimiento arrendado	(64.461)	(63.409)	1,7%	(185.005)	(246.429)	(24,9%)
Capital levantado para financiamiento relacionado a flota	114.000	99.000	15,2%	559.020	99.000	464,7%
Pagos de financiamiento de anticipos pagados a los fabricantes	—	—	n.m	—	—	n.m
Recuperos de créditos y depósitos de garantías por la venta de aeronaves recibidos*	—	—	n.m	52.018	27.469	89,4%
Recupero seguro	—	—	n.m	—	—	n.m
CAPEX TOTAL NETO DE FINANCIAMIENTO	(476.943)	(544.207)	(12,4%)	(1.454.268)	(1.539.835)	(5,6%)
Utilidad neta atribuible a los propietarios de la compañía	484.289	271.938	78,1%	1.459.984	976.972	49,4%
Número promedio ponderado de acciones, diluidas	574.219.895	604.441.789	(5,0%)	589.306.002	604.441.789	(2,5%)
GANANCIAS POR ACCIÓN DILUIDAS (US\$)	0,00084	0,00045	87,5%	0,00248	0,00162	53,3%
GANANCIAS DILUIDAS POR ADS (US\$)	1,69	0,90	87,5%	4,95	3,23	53,3%

*Para el período de doce meses finalizado el 31 de diciembre de 2024, excluye US\$7 millones relacionados con pagos anticipados derivados de la venta de activos en el período. Para el período de tres meses y el período de doce meses finalizados el 31 de diciembre de 2025, excluye US\$10 millones relacionados al mismo concepto.