איש קשר - קשרי משקיעים
לימור גרובר
מנהלת קשרי משקיעים
+972-3-684-4471
Limor.Gruber@icl-group.com

איש קשר לעיתונות
מאיה אבישי
מנהלת תקשורת חוץ עולמית
+972-3-684-4477
Maya.Avishai@icl-group.com

כיל מדווחת על תוצאות חזקות לרבעון הראשון של 2019

- ***מכירות ברבעון הראשון בסך 1.42 מיליארד דולר לעומת 1.4 מיליארד דולר ברבעון הראשון לשנת 2018. בניכוי עסקים שנמכרו, המכירות גדלו בשיעור 4%***
- ***רווח תפעולי בסך 227 מיליון דולר. רווח תפעולי מתואם של 241 מיליון דולר, צמיחה של 65% לעומת הרווח התפעולי המתואם בנטרול עסקים שנמכרו ברבעון הראשון של 2018***
- ***התמקדות במימוש האסטרטגיה ושליטה על ההוצאות תרמו לצמיחה בשיעור הרווח***
- ***הרווח התזרימי-תפעולי (EBITDA) ברבעון הראשון לשנת 2019 גדל בשיעור 39% לעומת התקופה המקבילה בשנת 2018 ל 350 מיליון דולר***
- ***הרווח למניה ברבעון הסתכם לסך 0.11 דולר לעומת 0.73 דולר ברבעון המקביל, שכלל רווח הון ממכירת עסקים. הרווח למניה המתואם הסתכם ב 0.12 דולר לעומת 0.08 דולר ברבעון המקביל (בנטרול עסקים שנמכרו)***
- ***דיבידנד רבעוני בגובה 5.8 סנט למניה, המגלם תשואת דיבידנד שנתית של מעל 4%***

תל אביב, 7 במאי 2019 – כיל (סימול בבורסה לניירות ערך בניו-יורק ובבורסה לניירות ערך בתל-אביב: ICL), יצרנית עולמית מובילה של מינרלים וכימיקלים מיוחדים הכריזה היום על תוצאותיה הכספיות לרבעון הראשון שהסתיים ביום 31 במארס 2019.

המכירות ברבעון הראשון הסתכמו לסך 1,415 מיליון דולר, לעומת 1,404 מיליון דולר ברבעון המקביל. בניכוי עסקים שנמכרו, המכירות גדלו בשיעור 4% לעומת הרבעון הראשון לשנת 2018 והרווח התפעולי צמח ב- 65%. שיעור הרווח התפעולי המתואם עלה ל- 17% לעומת 11% ברבעון המקביל ואילו שיעור הרווח התזרימי-תפעולי (EBITDA) עלה ל- 25% מול 18% ברבעון המקביל. הרבעון הראשון של 2019 הנו הרבעון החמישי ברציפות בו מדווחת החברה על צמיחה בשיעורי הרווח בתפעולי וה- EBITDA, מה שמדגיש את המיקוד של כיל במימוש האסטרטגיה ובשליטה על העלויות.

מנכ"ל כיל, רביב צולר, אמר כי "כיל רשמה פתיחת שנה חזקה ל 2019, עם צמיחה משמעותית ברווחיות בכל שרשרות המינראלים של החברה, כאשר האסטרטגייה ממוקדת הערך שלנו המשיכה לשאת פרי. הביצועים שלנו בולטים אף יותר לאור הפתיחה החלשה של העונה החקלאית בארה"ב, ברזיל וישראל, אשר השפיעה לשלילה על כמויות מכירת הדשנים והובילה להמשך לחץ המחירים בשוק דשני הפוספט. במהלך הרבעון המשכנו בהתקדמות ליצירת ערך לטווח ארוך, ע"י התייעלות תפעולית, העצמת העובדים, שיפור בתוצאות המיזם המשותף YPH בסין, הגדלת ייצור הפוליסולפט, התאמת פעילות המו"פ וחתימה על הסכם חשוב עם ממשלת ישראל שהוביל לסיום סכסוך בן 10 שנים בנושא התמלוגים. הסכם זה אף יפשט את חישוב התמלוגים מעתה ואילך והוא מניח את היסודות לעידן חדש של דיאלוג פתוח ושיתוף פעולה חשוב עם הממשלה. אני מאמין שהפתיחה החזקה של 2019 מציבה אותנו במסלול הנכון להשגת שנה נוספת של ביצועים חזקים".

תוצאות כספיות:

	1-3/2019		1-3/2018	
	$ millions	% of sales	$ millions	% of sales
Sales	1,415	-	1,404	-
Gross profit	501	35	431	31
Operating income	227	16	985	70
Adjusted operating income (1)	241	17	151	11
Net income - shareholders of the Company	139	10	928	66
Adjusted net income - shareholders of the Company (1)	150	11	106	8
Adjusted EBITDA (2)	350	25	251	18
Cash flows from operating activities	173	-	36	-
Purchases of property, plant and equipment and intangible assets (3)	131	-	127	-

(1) See "Adjustments to reported operating and net income (Non-GAAP)" in the Appendix.

(2) See "Adjusted EBITDA for the periods of activity" in the Appendix.

(3) See "Condensed consolidated statements of cash flows (unaudited)" in the Appendix.

ניתוח התוצאות:

	Sales	Expenses	Operating income	
		$ millions		
Q1 2018 figures	1,404	(419)	985	
Total adjustments Q1 2018	-	(834)	(834)	
Adjusted Q1 2018 figures	1,404	(1,253)	151	
Divested businesses	(41)	36	(5)	
Adjusted Q1 2018 figures (excluding divested businesses)	1,363	(1,217)	146	
Quantity	10	(3)	7	↑
Price	88	-	88	↑
Exchange rate	(46)	48	2	↑
Raw materials	-	(14)	(14)	↓
Energy	-	10	10	↑
Transportation	-	(3)	(3)	↓
Operating and other expenses	-	5	5	↑
Adjusted Q1 2019 figures	1,415	(1,174)	241	
Total adjustments Q1 2019	-	(14)	(14)	
Q1 2019 figures	1,415	(1,188)	227	

* See "Adjustments to reported operating and net income (Non-GAAP)" in the Appendix.

הכנסות: המכירות הסתכמו לסך 1,415 מיליון דולר ברבעון הראשון לשנת 2019, לעומת 1,404 מיליון דולר בתקופה המקבילה בשנת 2018, ולעומת 1,363 מיליון דולר בניכוי עסקי בטיחות האש ותוספי השמן (P_2S_5) שנמכרו בסוף הרבעון הראשון של 2018 ועסקי Rovita שנמכרו בתחילת הרבעון השלישי של 2018.

רווח תפעולי: החברה דיווחה על רווח תפעולי בסך 227 מיליון דולר ברבעון הראשון לשנת 2019 לעומת 985 מיליון דולר ברבעון הראשון לשנת 2018. בניכוי הפרשה בסך 14 מיליון דולר בעקבות פסיקה סופית בבוררות התמלוגים עם מדינת ישראל, הרווח התפעולי המתואם גדל בשיעור של 65%, לסך של 241 מיליון דולר, לעומת 146 מיליון דולר ברבעון הראשון לשנת 2018, בניכוי התרומה של עסקים שנמכרו. הגידול נבע בעיקר ממחירים גבוהים יותר, עלייה בכמויות המכירה בשרשרת הערך של הברום והפחתת עלויות בכל שרשרות הערך של החברה. בנוסף, תחנת הכוח המונעת בגז טבעי שהושקה במחצית השנייה של 2018 תרמה לעלויות אנרגיה נמוכות יותר. כל אלה קוזזו באופן חלקי על ידי עלייה בעלויות חומרי גלם. המכירות החזקות של מוצרים תעשייתיים מבוססי-ברום והגידול במכירות הכמותיות של דשני פוספט קיזזו ויותר מכך את הירידה בכמויות המכירה של אשלג, דשנים מיוחדים וחומצות. ההשפעה השלילית של שערי החליפין על ההכנסות, בעיקר עקב פיחות בשער האירו הממוצע לעומת הדולר בהשוואה לרבעון הראשון של 2018, קוזזה בשורת הרווח התפעולי עקב התרומה של הפיחות בשערים הממוצעים של השקל, האירו והיואן הסיני לעומת הרבעון הראשון של 2018, לצמצום העלויות במונחים דולריים.

הוצאות מימון, נטו: הוצאות המימון, נטו שדווחו ברבעון הראשון לשנת 2019 הסתכמו לסך של 35 מיליון דולר, לעומת 15 מיליון דולר ברבעון המקביל אשתקד. הוצאות המימון ברבעון המקביל היו נמוכות במיוחד בעיקר עקב השפעה חזקה של שערי חליפין. הרבעון הנוכחי הושפע גם מהוצאות מימון בסך 6 מיליון דולר בשל יישומו לראשונה של תקן IFRS 16. החברה צופה כי סעיף הוצאות המימון ימשיך להיות תנודתי.

הוצאות מס: הוצאות המס ברבעון הראשון לשנת 2019 הסתכמו לסך של 51 מיליון דולר, לעומת 45 מיליון דולר ברבעון הראשון לשנת 2018, ושיקפו שיעור מס אפקטיבי של 27% ו-5%, בהתאמה. שיעור המס מתוך הרווח המתואם לפני מס (בנטרול ההפרשה בגין חתימת הסכם התמלוגים עם מדינת ישראל), עמד על 26%. שיעור המס הנמוך החריג של החברה ברבעון המקביל אשתקד נבע בעיקר מרווח פטור ממס עקב מכירת עסקים. שיעור המס ברבעון הראשון לשנת 2019 הושפע לרעה מהתחזקות השקל לעומת הדולר ברבעון זה, בהשוואה לסוף שנת 2018.

תזרים מזומנים ורמת החוב: ברבעון הראשון לשנת 2019 נרשם תזרים מזומנים תפעולי בסך 173 מיליון דולר, לעומת 36 מיליון דולר בתקופה המקבילה בשנת 2018. הגידול נבע בעיקר מגידול ברווח הנקי (בניכוי רווח הון ממכירת עסקים), יחד עם תקבולי מזומנים גבוהים יותר מעסקאות בנגזרים וכן תשלומי מס נמוכים יותר. תזרים המזומנים ששימש לרכישת רכוש קבוע ונכסים בלתי-מוחשיים הסתכם לסך של 131 מיליון דולר, לעומת 127 מיליון דולר ברבעון הראשון לשנת 2018. תקבולי מזומנים ממכירת רכוש קבוע, בסך 35 מיליון דולר, שנרשמו ברבעון הראשון לשנת 2019, נבעו ממכירה וחכירה חוזרת של בנייני משרדים בישראל וכן ממכירת מפעל במקסיקו.

ההתחייבויות הפיננסיות, נטו של החברה בסוף הרבעון הראשון הסתכמו לסך 2,527 מיליון דולר, גידול בסך 315 מיליון דולר לעומת 31 בדצמבר 2018. הגידול נבע בעיקר מגידול בסך 300 מיליון דולר בהתחייבויות לטווח ארוך כתוצאה מיישום תקן IFRS 16 ביום 1 בינואר, 2019. עם היישום לראשונה של תקן זה החברה הכירה בהתחייבות בגין חכירה בסך של כ 300 מיליון דולר, על פי השווי הנוכחי של תשלומי חכירה עתידיים מהוונים וכן הכירה במקביל בנכס באותו הסכום בגין זכויות שימוש. ברבעון הראשון לשנת 2019 הכירה החברה בהוצאות פחת בסך 13 מיליון דולר בגין הפחתה של נכס זכויות השימוש וכן 6 מיליון דולר בהוצאות מימון עבור ההתחייבות בגין החכירה, במקום הוצאות שכירות בסך 15 מיליון דולר שהיו נרשמות על פי התקן הקודם.

סקירת מגזרי הפעילות

החל מהרבעון הראשון לשנת 2019, הנהלת כיל מודדת ומציגה בדוחותיה את תוצאות החטיבות העסקיות (מגזרי פעילות) לאחר הקצאת הוצאות הנהלה וכלליות לכל חטיבה. מבנה הדיווח המעודכן של תוצאות החטיבה יסייע למשקיעים אשר מעוניינים לחשב את הרווח התזרימי-תפעולי בנפרד לכל מגזר, ולא רק ברמת התאגיד כולו. יש לציין כי הקצאת הוצאות הנהלה וכלליות בגין תקופות השוואה נעשתה לשם הנוחות בלבד ועשויים לחול שינויים בשיטת ההקצאה בתקופות עתידיות. למידע נוסף יש לעיין בנספח למצגת החברה לרבעון הראשון לשנת 2019.

מוצרים תעשייתיים

המגזר הכולל את שרשרת הערך ברום רשם שיא חדש ברווח תפעולי רבעוני, עם רווחיות תפעולית בשיעור של כ 28% (לאחר הקצאת הוצאות הנהלה וכלליות), לעומת 21% ברבעון הראשון של 2018. התוצאות נבעו מעלייה במחירים ובכמויות המכירה ברב מוצרי המגזר.

מוצרים תעשייתיים היוו 24.5% מהמכירות וכן 40.2% מהרווח שיוחס למגזרים העסקיים ברבעון הראשון לשנת 2019, לעומת 22.4% מהמכירות וכן 43.7% מהרווח שיוחס למגזרים העסקיים ברבעון הראשון לשנת 2018.

נקודות עיקריות משמעותיות וסביבה עסקית

- מחירי הברום האלמנטרי בסין המשיכו לעלות ברבעון הראשון, כאשר ייצור הברום המקומי ממשיך להיפגע מרגולציה קפדנית בתחום ההגנה על איכות הסביבה וכן מההשבתה בעונת החורף. הירידה העונתית במחירי הברום, אשר בדרך כלל מתחילה בחודש מארס, טרם החלה מאחר שיצרנים רבים עדיין לא שבו מהשבתת החורף. מחירי הברום האלמנטרי הגבוהים יותר המשיכו להוביל למחירים גבוהים יותר של תרכובות ברום.

- הביקוש למעכבי בעירה מבוססי-ברום נשאר יציב יחסית.

- מכירות חזקות של תמיסות צלולות נבעו מעלייה בפעילות קידוח במפרץ מקסיקו, אלסקה ודרום אמריקה, בשילוב עם זמינות נמוכה של המוצר בשוק.

- הביצועים של עסקי מעכבי בעירה מבוססי-זרחן של כיל שמרו על יציבות לעומת הרבעון הראשון לשנת 2018, כאשר עליות מחירים קוזזו על ידי ירידה במכירות הכמותיות.

- מכירות המינרלים המיוחדים במגזר היו יציבות, כאשר עלייה במכירות מלחים להפשרת קרח וסילוק אבק קוזזה על ידי מכירות נמוכות יותר של מלחי ים המלח. המגזר ממשיך להתמקד בשימושים בעלי רווחיות גבוהה יותר למוצרי מגנזיה, כגון לתחומי הפרמצבטיקה ותוספי התזונה.

תוצאות הפעילות

	1-3/2019	1-3/2018
	$ millions	$ millions
Total Sales	350	317
Sales to external customers	347	314
Sales to internal customers	3	3
Segment profit (After allocation of G&A)	97	66
Depreciation and amortization	16	15
Segment EBITDA	113	81
Capital expenditures – ongoing	13	13
Capital expenditures – initial implementation of IFRS16	6	-

ניתוח התוצאות

	Sales	Expenses	Operating income	
		$ millions		
Q1 2018 figures	**317**	**(251)**	**66**	
Quantity	18	(4)	14	↑
Price	20	-	20	↑
Exchange rate	(5)	6	1	↑
Raw materials	-	(2)	(2)	↓
Transportation	-	(1)	(1)	↓
Operating and other expenses	-	(1)	(1)	↓
Q1 2019 figures	**350**	**(253)**	**97**	

הגידול ברווחי המגזר ברבעון הראשון לשנת 2019, לעומת התקופה המקבילה אשתקד, נבע בעיקר מגידול במכירות הכמותיות של פתרונות תעשייתיים מבוססי-ברום (בעיקר תמיסות צלולות וברום אלמנטרי), וכן מהעלייה במחירי המכירה של פתרונות תעשייתיים ומעכבי בעירה מבוססי-ברום, יחד עם עלייה במחירי המכירה של מעכבי בעירה מבוססי-זרחן.

אשלג

הרווח המגזרי לאחר הקצאת הוצאות הנהלה וכלליות צמח בכ 84% למרות ירידה של 8% בכמויות המכירה של אשלג שנבעה משיבושים בשירותי הרכבת בישראל ומסיום פעילות ייצור האשלג באנגליה. הצמיחה ברווח מיוחסת בעיקר לעלייה של 13%, או 33$, במחיר המכירה הממוצע של אשלג שנמכר ברבעון.

כיל אשלג היוותה 24.5% מהמכירות וכן 32.8% מהרווח שיוחס למגזרים העסקיים ברבעון הראשון לשנת 2019, לעומת 23.1% מהמכירות וכן 28.5% מהרווח שיוחס למגזרים העסקיים ברבעון הראשון לשנת 2018.

נקודות עיקריות משמעותיות וסביבה עסקית

- מחירי האשלג נותרו יציבים ברבעון הראשון לשנת 2019 בשווקי SPOT מרכזיים ברחבי העולם, הודות לזמינות נמוכה ולמרות הפעילות המצומצמת בשל העונתיות. הביקוש בארה"ב הושפע מתנאי מזג אוויר בעייתיים שדחו את יישום הדשנים בקרקע. התעוררות הביקוש בברזיל התעכבה אף היא מאחר שהקונים ציפו להתמתנות מחירים עקב חגיגות הקרנבל שנערכו השנה מאוחר מהרגיל, אולם הביקוש החל להתעורר לקראת סוף הרבעון.

- התפתחויות בצד ההיצע: חברת EuroChem (רוסיה) הכריזה כי תמשיך להגביר בהדרגה את התפוקה ממכרה Usolskiy החדש של החברה (רוסיה) וכי היא צופה להגיע לתפוקה של 70-90 אלף טון לחודש ברבעון השני לשנת 2019. נכון לסוף הרבעון הראשון, המכרה הנוסף של EuroChem, מכרה Volgakaliy (רוסיה) עדיין לא החל במכירות מסחריות. חברת K+S (גרמניה) שלחה אשלג מגורען ממכרה Bethune של החברה (קנדה) לברזיל וכן אשלג סטנדרטי לשווקים במזרח הרחוק, ובכוונתה להמשיך בהגברת הכרייה עד לתפוקה חזויה של 1.7-1.9 מיליון טון בשנת 2019.

- ייצור הפוליסולפט בכיל Boulby ממשיך לעלות והגיע ל 140 אלפי טון ברבעון הראשון לשנת 2019, גידול בשיעור של 130% לעומת הרבעון המקביל. ייצור PotashpluS הגיע ל-32 אלפי טון בעקבות השקה מסחרית מוצלחת ברבעון הרביעי לשנת 2018.

- בחודש מארס 2019, שיבושים ברכבת ישראל הביאו לדחיית משלוחים בהיקף 60 אלף טון אשלג. כמו כן נגרמה השפעה לרעה על עלויות התובלה היבשתית של כיל.

תוצאות הפעילות

	1-3/2019	1-3/2018
	$ millions	$ millions
Total sales	384	353
Potash sales to external customers	275	273
Potash sales to internal customers	23	16
Other and eliminations*	86	64
Gross profit	166	135
Segment profit (after allocation of G&A)	79	43
Depreciation and amortization	39	34
Segment EBITDA	118	77
Capital expenditures – ongoing	64	62
Capital expenditures – initial implementation of IFRS16	95	-
Average realized price (in $)**	294	261

* Mainly includes salt produced in underground mines in UK and Spain, magnesium-based products and sales of electricity produced in Israel.

** Potash average realized price (dollar per tonne) is calculated by dividing total potash revenue by total sales' quantities. The difference between FOB price and average realized price is mainly marine transportation costs.

אשלג – ייצור ומכירות

Thousands of tonnes	1-3/2019	1-3/2018
Production	1,148	1,160
Total sales (including internal sales)	1,014	1,106
Closing inventory	519	454

ברבעון הראשון לשנת 2019, הפקת האשלג הייתה נמוכה ב-12 אלפי טון לעומת התקופה המקבילה אשתקד, בעיקר עקב סיום הפקת האשלג בכיל Boulby בסוף הרבעון השני לשנת 2018 במסגרת המעבר להפקת פוליסולפט, יחד עם קיטון בכיל איבריה. קיטון זה קוזז באופן חלקי על ידי גידול בתפוקה בסדום. הייצור בסדום ברבעון הראשון של 2018 כלל חמישה ימי הפסקה לצרכי תחזוקה, בעוד שבשנת 2019 הפסקת הייצור השנתית נקבעה לרבעון הרביעי והיא אף צפויה להיות ארוכה מהרגיל (כשלושה שבועות), על מנת לאפשר הגדלת ייצור בשנים הבאות. במכירות הכמותיות של אשלג ברבעון הראשון לשנת 2019 חל קיטון של 92 אלפי טון לעומת התקופה המקבילה אשתקד, בעיקר עקב השיבושים ברכבת ישראל והפסקת ייצור האשלג באנגליה.

ניתוח התוצאות

	Sales	Expenses	Operating income	
	$ millions			
Q1 2018 figures	**353**	**(310)**	**43**	
Quantity	2	(9)	(7)	↓
Price	37	-	37	↑
Exchange rate	(8)	11	3	↑
Energy	-	9	9	↑
Transportation	-	(1)	(1)	↓
Operating and other expenses	-	(5)	(5)	↓
Q1 2019 figures	**384**	**(305)**	**79**	

הגידול ברווחי המגזר נבע בעיקר מעליית מחירי האשלג וכן מקיטון בעלויות האנרגיה הודות לתחנת הכוח החדשה בסדום. הגידול קוזז על ידי קיטון במכירות הכמותיות של אשלג וגידול במכירות של מוצרים בעלי רווחיות נמוכה יותר, כגון פוליסולפט ועודפי חשמל מתחנת הכוח החדשה. ההשפעה החיובית של שערי חליפין נבעה מפיחות בשער החליפין הממוצע של השקל והאירו לעומת הדולר ברבעון הנוכחי לעומת מקבילו ב 2018, שהובילה לעלויות נמוכות יותר במונחים דולריים, ויותר מקיזזה את ההשפעה השלילית על המכירות עקב הפיחות בשערים הממוצעים של האירו והליש"ט לעומת הרבעון המקביל.

פתרונות פוספט

תוצאות מגזר פתרונות פוספט ברבעון הראשון לשנת 2019 השתפרו לעומת התקופה המקבילה אשתקד, והרווחיות התפעולית לאחר הקצאת הוצאות הנהלה וכלליות גדלה מ-5.3% ברבעון הראשון לשנת 2018 ל-6.5% ברבעון הראשון לשנת 2019. השיפור בביצועים נתמך על ידי שיפור ברווחיות המיזם המשותף YPH בסין, שרשם רווח של 5.5 מיליון דולר, וכן ממחירים גבוהים יותר לאורך שרשרת הערך של הפוספט. אלה קוזזו חלקית ע"י עלייה במחירי חומרי גלם, בעיקר עלויות הגופרית המגולמות במכירות הרבעון, ע"י עלייה בעלויות חומצה זרחתית ירוקה הנרכשת ממקורות חיצוניים, וכן ע"י ירידה בכמויות המכירה של פוספטים מיוחדים בדרום אמריקה ושל חלבוני חלב.

מגזר פתרונות פוספט היווה 36% מהמכירות וכן 14.5% מהרווח שיוחס למגזרים העסקיים ברבעון הראשון לשנת 2019, לעומת 36% מהמכירות וכן 18.5% מהרווח שיוחס למגזרים העסקיים ברבעון הראשון לשנת 2018.

נקודות עיקריות משמעותיות וסביבה עסקית

- בניכוי עסקי Rovita, שנמכרו בתחילת הרבעון השלישי לשנת 2018, חל קיטון של 6% במכירות העולמיות של מוצרי פוספט מיוחדים לעומת התקופה המקבילה אשתקד, לסך של 283 מיליון דולר, המהווים 52% מהכנסות המגזר (כולל הכנסות בין-מגזריות). הירידה נבעה בעיקר מירידה במכירת חומצות פוספט בדרום אמריקה ומירידה במכירות חלבוני חלב.

- במכירות מלחים באירופה וצפון אמריקה חל גידול הנובע מעלייה במחירים ובכמויות המכירה של מלחים לשימוש תעשייתי, שפיצו על ירידה במכירות מלחים המשמשים בתעשיית המזון במספר שווקים באירופה. השיפור בביצועים בסין נבע מגידול בנתח השוק המקומי במלחים, בעיקר בשוק מוצרי טיפוח הגוף.

- במכירת חומצות פוספט חל קיטון לעומת הרבעון הראשון לשנת 2018, עקב קיטון במכירות הכמותיות בדרום אמריקה שנבע מהגידול בייבוא מסין. הביצועים באירופה ובצפון אמריקה הושפעו באופן חיובי מתנאי שוק טובים שאפשרו השגת מחירים גבוהים יותר תוך קיטון מתון בלבד במכירות הכמותיות. מחירים יציבים בשוק וגידול במכירות הכמותיות תרמו לביצועים העסקיים בסין.

- במרץ 2019, השלימה כיל את מכירת הנכסים בהמשך לסגירת מפעל ייצור במקסיקו, ברווח הון של מיליון דולר.

- מגמת הירידה במחירי פוספט קומודיטי ברבעון הראשון לשנת 2019 נבעה מעודף היצע, והתחזקה ע"י הביקוש העולמי הנמוך עקב עונתיות, יחד עם מזג אוויר בעייתי בארה"ב ומלאי גבוה יחסית של דשני DAP בהודו. גם מחירי הגופרית רשמו מגמת ירידה ברבעון הראשון של 2019.

- יצרנים מרכזיים הגיבו למגמות בשוק: בחודש פברואר, שמונה יצרניות דשני פוספט מובילות בסין (הידועות בכינוי: קבוצת '2+6') הכריזו על צמצום התפוקה ב-100,000 טון כל אחת (בסה"כ 800,000 טון) לעומת התפוקה המתוכננת שלהן לשנת 2019. החברות Mosaic (ארה"ב) וכן OCP (מרוקו) פרסמו הודעות דומות בחודש מארס, בהן הודיעו על קיצוץ של 300,000 טון כל אחת לעומת התפוקה המתוכננת שלהן לשנת 2019. כמו כן, גידול אטי מהצפוי בפרויקטים גדולים (המיזם המשותף Wa'ad Al Shamal של Ma'aden, Sabic ו Mosaic ובפרויקטים של OCP ב-Jorf Lasfar וב-Laâyoune) וכן השבתת מתקן Plant City (ארה"ב) של Mosaic הביאו למיתון לחצי המחירים.

תוצאות הפעילות

	1-3/2019	1-3/2018
	$ millions	$ millions
Total Sales	**537**	**533**
Sales to external customers	514	508
Sales to internal customers	23	25
Segment profit (after allocation of G&A)	**35**	**28**
Depreciation and amortization	43	42
Segment EBITDA	**78**	**70**
Capital expenditures – ongoing	40	36
Capital expenditures – initial implementation of IFRS16	103	-

ניתוח התוצאות

	Sales	Expenses	Operating income	
	$ millions			
Q1 2018 figures	**533**	**(505)**	**28**	
Divested businesses	(7)	8	1	
Q1 2018 figures (excluding divested businesses)	**526**	**(497)**	**29**	
Quantity	8	(10)	(2)	⬇
Price	24	-	24	⬆
Exchange rate	(21)	18	(3)	⬇
Raw materials	-	(7)	(7)	⬇
Energy	-	1	1	⬆
Operating and other expenses	-	(5)	(5)	⬇
Q1 2019 figures	**537**	**(502)**	**35**	

הגידול ברווחי המגזר נבע בעיקר מהשפעה חיובית של המחירים לאורך רב שרשרת הערך של הפוספט, כולל מחירים גבוהים יותר של דשני פוספט ושל חומצות, מלחים ותוספי מזון מבוססי-פוספט. ההשפעה השלילית של המכירות הכמותיות על הרווח התפעולי, למרות התרומה החיובית למכירות, נבעה מגידול במכירות הכמותיות של מוצרים בעלי רווחיות נמוכה יותר, כגון דשני פוספט, בשילוב עם קיטון במכירות של מוצרים בעלי רווחיות גבוהה יותר, בעיקר חומצות. ההשפעה השלילית של חומרי גלם נבעה בעיקר ממחירים גבוהים יותר של גפרית שנצרכה במהלך הרבעון בהשוואה לעלויות הגופרית שנצרכה ברבעון הראשון של 2018. ההשפעה השלילית של שערי חליפין עקב ירידה בשעריהם הממוצעים של היורו, השקל והיואן לעומת הדולר לעומת הרבעון המקביל אשתקד, קוזזה ברובה ע"י עלויות נמוכות יותר במונחים דולריים עקב ירידה בשעריהם הממוצעים של מטבעות הייצור לעומת הרבעון המקביל אשתקד.

פתרונות חדשניים לחקלאות

מגזר פתרונות חדשניים לחקלאות רשם רבעון חלש יחסית, בשל עיכובים ביישום דשנים בארה"ב ובישראל כתוצאה ממזג האוויר ובשל השפעה שלילית של שערי חליפין, בעיקר היחלשות בשערו הממוצע של היורו ברבעון לעומת הדולר, בהשוואה לרבעון הראשון של 2018.

מגזר פתרונות חקלאות חדשניים של כיל ("IAS") היווה 14% מהמכירות וכן 5.4% מהרווח שיוחס למגזרים העסקיים ברבעון הראשון לשנת 2019, לעומת 15% מהמכירות וכן 12% מהרווח שיוחס למגזרים העסקיים ברבעון הראשון לשנת 2018.

<u>נקודות עיקריות משמעותיות וסביבה עסקית</u>

- המכירות לשוק החלקאות המיוחדת ירדו לעומת התקופה המקבילה אשתקד, עקב התארכות עונת הגשמים בארה"ב ובישראל והשפעה שלילית של שערי חליפין.
- למרות זאת, המכירות הכמותיות לשוקי אירופה היו יציבות ומכירות דשני straight בצפון אמריקה רשמו עלייה. כמו כן רשם המגזר גידול במכירות דשני NPK מסיסים ודשנים בשחרור מושהה בברזיל ובהודו כתוצאה ממיקוד פעילות המכירה והשיווק, וכן נהנה מיוזמות תמחור בישראל ובספרד.
- המכירות לשוק הגינון והנוי היו יציבות. עלייה במכירות באירופה, שנתמכה על ידי תנאי מזג אוויר נוחים, הקדמת מכירות בבריטניה שנבעו מחששות לגבי ה-Brexit ומחירים גבוהים יותר, קוזזו על ידי היחלשות היורו לעומת הדולר.

<u>תוצאות הפעילות</u>

	1-3/2019	1-3/2018
	$ millions	$ millions
Total Sales	205	221
Sales to external customers	199	211
Sales to internal customers	6	10
Segment profit (after allocation of G&A)	13	18
Depreciation and amortization	5	5
Segment EBITDA	18	23
Capital expenditures – ongoing	4	1
Capital expenditures – initial implementation of IFRS16	7	-

ניתוח התוצאות

	Sales	Expenses	Operating income	
	$ millions			
Q1 2018 figures	**221**	**(203)**	**18**	
Quantity	(12)	8	(4)	
Price	7	-	7	
Exchange rate	(11)	10	(1)	
Raw materials	-	(5)	(5)	
Operating and other expenses	-	(2)	(2)	
Q1 2019 figures	**205**	**(192)**	**13**	

בהכנסות המגזר חל קיטון לעומת הרבעון המקביל בשנת 2018, כתוצאה מקיטון במכירות הכמותיות של מוצרי חקלאות מיוחדים, במיוחד דשנים נוזליים וכימיקלים. הרווח התפעולי הושפע לרעה גם עקב גידול במחירי רוב חומרי הגלם במגזר. השפעה זו קוזזה באופן חלקי על ידי עליית מחירי המכירה של מוצרים לשוק החקלאות המיוחדת.

חלוקת דיבידנדים

בגין תוצאות כיל ברבעון הראשון לשנת 2019, הכריזה מועצת המנהלים על חלוקת דיבידנד בסך 5.8 סנט למניה, או 76 מיליון דולר בסה"כ. הדיבידנד ישולם ב- 19 ליוני, 2019 והתאריך הקובע הוא ה- 5 ליוני, 2019.

##

אודות כיל

כיל היא יצרנית עולמית מובילה של מינרלים וכימיקלים מיוחדים אשר מפעילה שרשרות ערך של ברום, אשלג ופוספט תחת מודל עסקי משולב ייחודי. כיל מפיקה חומרי גלם מנכסי מינרלים בעלי מיצוב תחרותי ומשתמשת בטכנולוגיה ובידע תעשייתי לשם יצירת ערך מוסף ללקוחות בשווקים חקלאיים ותעשייתיים מרכזיים בכל רחבי העולם. כיל מתמקדת בחיזוק עמדותיה המובילות בכל שרשרות הערך שבליבת עסקי החברה. כמו כן בכוונתה לחזק ולגוון את היצע הפתרונות החדשניים שלה לחקלאות, באמצעות מינוף היכולות והידע האגרונומי הקיימים של כיל, כמו גם האקו-סיסטם הטכנולוגי בישראל. מניות כיל רשומות למסחר דואלי בבורסה לניירות ערך בניו-יורק ובבורסה לניירות ערך בתל-אביב (סימול בבורסת NYSE ובבורסת TASE : ICL) החברה מעסיקה למעלה מ- 11,000 עובדים ברחבי העולם ומכירותיה בשנת 2018 הסתכמו לסך 5.6 מיליארד דולר. למידע נוסף, בקרו באתר האינטרנט של החברה בכתובת www.icl-group.com.

משפטים צופי פני עתיד

הודעה לעיתונות זו כוללת משפטים אשר מהווים "משפטים צופי פני עתיד" אשר ניתן לזהות רבים מהם באמצעות שימוש במילים צופות פני עתיד, כגון: "צופה", "מאמינה", "עשויה", "מצפה", "אמורה", "מתכננת", "מתכוונת", "מעריכה", "פוטנציאלית" וכולי. משפטים צופי פני עתיד כוללים, בין היתר, הערכות ואומדנים לגבי תנאים מקרו-כלכליים ולגבי השווקים בהם פועלת כיל, תוצאותיה התפעוליות והכספיות. הערכות ואומדנים צופי פני עתיד מבוססים על ההערכות וההנחות הנוכחיות של הנהלת החברה וכן על מידע אשר זמין כעת להנהלת החברה. משפטים מעין אלה נתונים לסיכונים ולאי-ודאויות והתוצאות בפועל עשויות להיות שונות מהותית מאלה המבוטאות או מרומזות במשפטים צופי פני עתיד עקב גורמים שונים הכוללים, בין היתר, תנודות בשווקים, בפרט באתרי הייצור של כיל ובשווקי היעד של החברה; הפרשים בין המשאבים בפועל לבין אומדני המשאבים שלנו; שינויים בסביבת הביקושים והמחירים עבור מוצרי כיל וכן עלות ההובלה והאנרגיה, בין אם נגרמו על ידי פעולות של ממשלות, יצרנים או צרכנים; שינויים בשווקי ההון, כולל תנודות בשערי חליפין, זמינות אשראי ושיעורי ריבית; שינויים במבנה התחרות בשוק; וכן גורמים המתוארים בסעיף "3ד' – גורמי סיכון" בדוח השנתי של החברה (טופס 20-F) שהוגש לרשות לניירות ערך האמריקאית (SEC) ביום 27 בפברואר 2019. משפטים צופי פני עתיד מתייחסים רק למצב בתאריך בו נכתבו ואין כל מחויבות לעדכן או לתקן אותם או כל מידע אחר שנכלל בהודעה זו לעיתונות, בין אם כתוצאה ממידע חדש, התפתחויות עתידיות או אחרת.

##

(טבלאות פיננסיות זמינות גם בפורמט Excel באתר האינטרנט שלנו בכתובת www.icl-group.com)

Appendix:

We disclose in this Quarterly press release non-IFRS financial measures titled adjusted operating income, adjusted net income and adjusted EPS attributable to the Company's shareholders adjusted EBITDA and segment EBITDA. Our management uses these measures to facilitate operating performance comparisons from period to period. We calculate our adjusted operating income by adjusting our operating income to add certain items, as set forth in the reconciliation table "Adjustments to reported operating and net income" below. Certain of these items may recur. We calculate our adjusted net income attributable to the Company's shareholders by adjusting our net income attributable to the Company's shareholders to add certain items, as set forth in the reconciliation table "Adjustments to reported operating and net income" below, excluding the total tax impact of such adjustments and adjustments attributable to the non-controlling interests. We calculate our adjusted EBITDA by adding back to the net income attributable to the Company's shareholders the depreciation and amortization, financing expenses, net, taxes on income and the items presented in the reconciliation table "Adjusted EBITDA for the periods of activity" below which were adjusted for in calculating the adjusted operating income and adjusted net income attributable to the Company's shareholders. We calculate our segment EBITDA by adding back to segment profit (after allocation of G&A) depreciation and amortization attributable to each segment.

You should not view adjusted operating income, adjusted net income attributable to the Company's shareholders adjusted EBITDA or segment EBITDA as a substitute for operating income or net income attributable to the Company's shareholders determined in accordance with IFRS, and you should note that our definitions of adjusted operating income, adjusted net income attributable to the Company's shareholders adjusted EBITDA and segment EBITDA may differ from those used by other companies. However, we believe adjusted operating income, adjusted net income attributable to the Company's shareholders adjusted EBITDA and segment EBITDA provide useful information to both management and investors by excluding certain expenses that management believes are not indicative of our ongoing operations. Our management uses these non-IFRS measures to evaluate the Company's business strategies and management's performance. We believe that these non-IFRS measures provide useful information to investors because they improve the comparability of the financial results between periods and provide for greater transparency of key measures used to evaluate our performance.

We present a discussion in the period-to-period comparisons of the primary drivers of changes in the Company's results of operations. This discussion is based in part on management's best estimates of the impact of the main trends in its businesses. We have based the following discussion on our financial statements. You should read the following discussion together with our financial statements.

Condensed Consolidated Statements of Income (Unaudited)

(In millions, except per share data)

	For the three-month period ended	
	March 31, 2019	March 31, 2018
	$ millions	$ millions
Sales	1,415	1,404
Cost of sales	914	973
Gross profit	501	431
Selling, transport and marketing expenses	195	200
General and administrative expenses	63	70
Research and development expenses	13	14
Other expenses	16	8
Other income	(13)	(846)
Operating income	227	985
Finance expenses	79	40
Finance income	(44)	(25)
Finance expenses, net	35	15
Share in earnings of equity-accounted investees	-	1
Income before income taxes	192	971
Provision for income taxes	51	45
Net income	141	926
Net gain attributable to the non-controlling interests	2	(2)
Net income attributable to the shareholders of the Company	139	928
Earnings per share attributable to the shareholders of the Company:		
Basic earnings per share (in dollars)	0.11	0.73
Diluted earnings per share (in dollars)	0.11	0.73
Weighted-average number of ordinary shares outstanding:		
Basic (in thousands)	1,278,283	1,276,349
Diluted (in thousands)	1,282,689	1,277,595

Condensed Consolidated Statements of Financial Position (Unaudited)

	March 31, 2019	March 31, 2018	December 31, 2018
	$ millions	$ millions	$ millions
Current assets			
Cash and cash equivalents	103	798	121
Short-term investments and deposits	80	78	92
Trade receivables	1,071	1,014	990
Inventories	1,254	1,255	1,290
Other receivables	271	296	295
Total current assets	2,779	3,441	2,788
Non-current assets			
Investments in equity-accounted investees	30	30	30
Investments at fair value through other comprehensive income	201	219	145
Deferred tax assets	83	123	122
Property, plant and equipment	4,961	4,577	4,663
Intangible assets	664	732	671
Other non-current assets	399	448	357
Total non-current assets	6,338	6,129	5,988
Total assets	9,117	9,570	8,776
Current liabilities			
Short-term credit	638	642	610
Trade payables	616	736	715
Provisions	36	59	37
Other current liabilities	649	689	647
Total current liabilities	1,939	2,126	2,009
Non-current liabilities			
Long-term debt and debentures	2,072	2,503	1,815
Deferred tax liabilities	303	255	297
Long-term employee liabilities	524	588	501
Provisions	227	206	229
Other non-current liabilities	16	17	10
Total non-current liabilities	3,142	3,569	2,852
Total liabilities	5,081	5,695	4,861
Equity			
Total shareholders' equity	3,897	3,804	3,781
Non-controlling interests	139	71	134
Total equity	4,036	3,875	3,915
Total liabilities and equity	9,117	9,570	8,776

Condensed Consolidated Statements of Cash Flows (Unaudited)

	For the three-month period ended	
	March 31, 2019	March 31, 2018
	$ millions	$ millions
Cash flows from operating activities		
Net income	141	926
Adjustments for:		
Depreciation and amortization	111	97
Impairment of non-current assets	-	-
Exchange rate and interest expenses, net	54	-
Share in earnings of equity-accounted investees, net	-	(1)
Gain from divestiture of businesses	-	(841)
Capital gain	(12)	-
Share-based compensation	2	8
Deferred tax expenses	41	28
	196	(709)
Change in inventories	13	(42)
Change in trade and other receivables	(57)	(44)
Change in trade and other payables	(121)	(69)
Change in provisions and employee benefits	1	(26)
Net change in operating assets and liabilities	(164)	(181)
Net cash provided by operating activities	173	36
Cash flows from investing activities		
Proceeds from deposits, net	14	10
Purchases of property, plant and equipment and intangible assets	(131)	(127)
Proceeds from divestiture of businesses net of transaction expenses	-	931
Dividends from equity-accounted investees	-	-
Proceeds from sale of property, plant and equipment	35	-
Net cash provided by (used in) investing activities	(82)	814
Cash flows from financing activities		
Dividends paid to the Company's shareholders	(61)	(69)
Receipt of long-term debt	240	418
Repayment of long-term debt	(270)	(250)
Short-term credit from banks and others, net	(18)	(238)
Other	-	-
Net cash used in financing activities	(109)	(139)
Net change in cash and cash equivalents	(18)	711
Cash and cash equivalents as at the beginning of the period	121	88
Net effect of currency translation on cash and cash equivalents	-	(1)
Cash and cash equivalents included as part of assets held for sale	-	-
Cash and cash equivalents as at the end of the period	103	798

Additional Information

	For the three-month period ended	
	March 31, 2019	March 31, 2018
	$ millions	$ millions
Income taxes paid, net of refunds	23	29
Interest paid	21	22

Adjustments to Reported Operating and Net Income

	1-3/2019	1-3/2018
	$ millions	$ millions
Operating income	227	985
Capital gain (1)	-	(841)
Provision for early retirement and dismissal of employees (2)	-	7
Provision for legal proceedings (3)	14	-
Total adjustments to operating income	14	(834)
Adjusted operating income	241	151
Net income attributable to the shareholders of the Company	139	928
Total adjustments to operating income	14	(834)
Total tax impact of the above operating income & finance expenses adjustments	(3)	12
Total adjusted net income - shareholders of the Company	150	106

(1) In 2018, capital gain from the sale of the Fire Safety and Oil Additives (P_2S_5) businesses.

(2) In 2018, a provision relating to the transition to sole production of Polysulphate at ICL Boulby.

(3) In 2019, an increase of a provision in connection with the finalization of the royalties' arbitration in Israel relating to prior periods (for more information see note 6 to the Company's financial statements).

Calculation of Adjusted EBITDA:

	1-3/2019	1-3/2018	1-12/2018
	$ millions	$ millions	$ millions
Net income attributable to the shareholders of the Company	139	928	1,240
Depreciation and Amortization	111	97	403
Financing expenses, net	35	15	158
Taxes on income	51	45	129
Adjustments *	14	(834)	(766)
Total adjusted EBITDA	350	251	1,164

* See "Adjustments to reported operating and net income (Non-GAAP)" above.

** The total adjusted EBITDA for the first quarter of 2019 was positively impacted by $15M as a result of the initial application of IFRS 16. For further information, see note 2 to the Company's condensed consolidated interim financial statements as at March 31, 2019.

Sales by Main Countries:

	1-3/2019		1-3/2018	
	$ millions	% of sales	$ millions	% of sales
USA	245	17	245	17
China	205	14	166	12
United Kingdom	122	9	117	8
Germany	100	7	104	7
Brazil	98	7	106	8
Spain	73	5	72	5
France	59	4	74	5
Israel	54	4	48	3
India	43	3	40	3
Italy	35	2	42	3
All other	381	28	390	29
Total	1,415	100	1,404	100

Sales by Geographical Regions:

	1-3/2019		1-3/2018	
	$ millions	% of Sales	$ millions	% of Sales
Europe	576	41	583	42
Asia	368	26	334	24
North America	262	19	267	19
South America	117	8	119	8
Rest of the world	92	6	101	7
Total	1,415	100	1,404	100

Europe – the decrease derives mainly from the divestiture of the Fire Safety, Oil Additives (P_2S_5) and Rovita businesses, together with the negative impact of the devaluation in the average exchange rate of the euro against the dollar. The decrease was partly offset by an increase in the quantities sold and selling prices of clear brine fluids and an increase in the selling price of potash and acids.

Asia – the increase derives mainly from an increase in the selling prices of potash and elemental bromine, together with an increase in the quantities sold of green phosphoric acid. The increase was partly offset by a decrease in the quantities sold of phosphate fertilizers together with the negative impact of the devaluation in the average exchange rate of the Chinese yuan against the dollar.

North America – the decrease derives mainly from the divestiture of the Fire Safety and Oil Additives (P_2S_5) businesses. The decrease was partly offset by an increase in the quantities sold of clear brine fluids and an increase in potash selling price.

South America – the minor decrease derives mainly from a decrease in the quantities sold of potash and acids, almost fully offset by an increase in the quantities sold of phosphate fertilizers and clear brine fluids and an increase in the selling price of potash.

Rest of the world – the decrease derives mainly from a decrease in the quantities sold of dairy proteins and potash.

Operating segment data:

	Industrial Products	Potash	Phosphate Solutions	Innovative Ag Solutions	Other Activities	Reconciliation	Consolidated
				$ millions			
For the three-month period ended March 31, 2019							
Sales to external parties	347	346	514	199	9	-	1,415
Inter-segment sales	3	38	23	6	-	(70)	-
Total sales	350	384	537	205	9	(70)	1,415
Segment profit (After allocation of G&A)	97	79	35	13	13	4	241
Other expenses not allocated to the segments							(14)
Operating income							227
Financing expenses, net							(35)
Income before income taxes							192
Implementation of IFRS 16	6	95	103	7	86	9	123
Capital expenditures	13	64	40	4	-	2	306
Depreciation, amortization and impairment	16	39	43	5	6	2	111

	Industrial Products	Potash	Phosphate Solutions	Innovative Ag Solutions	Other Activities	Reconciliation	Consolidated
				$ millions			
For the three-month period ended March 31, 2018							
Sales to external parties	314	325	508	211	46	-	1,404
Inter-segment sales	3	28	25	10	3	(69)	-
Total sales	317	353	533	221	49	(69)	1,404
Segment profit (After allocation of general and administrative expenses)	66	43	28	18	6	(10)	151
Other income not allocated to the segments							834
Operating income							985
Financing expenses, net							(15)
Share in earnings of equity-accounted investee							1
Income before income taxes							971
Capital expenditures	13	62	36	1	-	1	113
Depreciation, amortization and impairment	15	34	42	5	1	-	97

Operating segments sales by geographical location of the customer:

	Industrial Products	Potash	Phosphate Solutions	Innovative Ag Solutions	Other Activities	Reconciliation	Consolidated
				$ millions			
For the three-month period ended March 31, 2019							
Europe	135	137	202	113	8	(19)	576
Asia	99	121	123	30	-	(5)	368
North America	91	46	97	28	-	-	262
South America	10	35	67	5	-	-	117
Rest of the world	15	45	48	29	1	(46)	92
Total	350	384	537	205	9	(70)	1,415

	Industrial Products	Potash	Phosphate Solutions	Innovative Ag Solutions	Other Activities	Reconciliation	Consolidated
				$ millions			
For the three-month period ended March 31, 2018							
Europe	126	137	200	115	22	(17)	583
Asia	94	94	118	32	1	(5)	334
North America	82	37	98	33	24	(7)	267
South America	4	55	55	5	1	(1)	119
Rest of the world	11	30	62	36	1	(39)	101
Total	317	353	533	221	49	(69)	1,404