איש קשר - קשרי משקיעים
לימור גרובר
ראש מחלקת קשרי משקיעים, כיל
03-6844471
Limor.Gruber@icl-group.com

איש קשר - תקשורת
מיה אבישי
מנהלת תקשורת חוץ גלובלית, כיל
03-6844477
Maya.Avishai@icl-group.com

כיל מדווחת על תוצאות הרבעון הרביעי לשנת 2016

- מכירות שנתיות של 5.36 מיליארד דולר, בדומה ל 2015. צמיחת חטיבת הפתרונות המיוחדים ועלייה בכמויות המכירה פיצו על השפעת הירידה במחירי הקומודיטי

- המכירות ברבעון הרביעי לשנת 2016 הסתכמו לסך 1.34 מיליארד דולר, לעומת 1.43 מיליארד דולר ברבעון המקביל אשתקד, הודות לביצועים איתנים של חטיבת הפתרונות המיוחדים ושיא בכמויות מכירת אשלג

- הרווח התפעולי המדווח הסתכם לסך 72 מיליון דולר והרווח התפעולי המתואם – לסך 140 מיליון דולר

- תזרים מזומנים מפעילות שוטפת הסתכם לסך 257 מיליון דולר, לעומת 58 מיליון דולר ברבעון הרביעי לשנת 2015. ברמה שנתית הסתכם תזרים המזומנים התפעולי ב 966 מיליון דולר, לעומת 573 מיליון דולר ב 2015

- צעדי התייעלות, שיפורים תפעוליים וניהול קפדני של תזרים המזומנים סייעו לצמצם את השפעת הסביבה העסקית המאתגרת

- -

תל אביב, 15 בפברואר 2017 – כיל (NYSE ו-TASE: ICL), יצרנית עולמית מובילה של מינרלים וכימיקלים מיוחדים הכריזה היום על תוצאותיה הכספיות לרבעון הרביעי ולשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2016.

ההכנסות ברבעון הרביעי הסתכמו לסך 1,338 מיליון דולר, לעומת 1,427 מיליון דולר בתקופה המקבילה אשתקד. תוצאות הרבעון הרביעי נתמכו ע"י ביצועים איתנים בחטיבת הפתרונות המיוחדים של כיל וע"י שיא במכירות כמותיות של אשלג בחטיבת המינרלים החיוניים של החברה, בקיזוז מחירי מוצרי קומודיטי נמוכים יותר.

החברה דיווחה על רווח תפעולי בסך 72 מיליון דולר, לעומת 146 מיליון דולר ברבעון המקביל אשתקד וכן על רווח תפעולי מתואם בסך 140 מיליון דולר, לעומת 233 מיליון דולר ברבעון המקביל אשתקד. הירידה נבעה בעיקר מירידה ברווחיות של חטיבת המינרלים החיוניים, עקב ירידת מחירים.

ברבעון הנוכחי המשיכה החברה ליהנות מצעדים שנקטה לתמיכה בצמיחת פעילות המוצרים המיוחדים, לשיפור התחרותיות שלה, לשיפור התפעול ולניהול ייצור תזרים המזומנים על מנת לסייע במיתון ההשפעה של הסביבה העסקית המאתגרת. הדבר הביא לתזרים מזומנים מפעילות שוטפת בסך 257 מיליון דולר ברבעון הרביעי, גידול של 343% לעומת תזרים מזומנים בסך 58 מיליון דולר ברבעון המקביל בשנת 2015. תזרים המזומנים החופשי ברבעון הרביעי של 2016 (תזרים מזומנים מפעילות שוטפת ודיבידנדים מחברות כלולות בניכוי השקעות ברכוש קבוע) הסתכם לסך 127 מיליון דולר, לעומת תזרים מזומנים שלילי בסך 89 מיליון דולר ברבעון הרביעי לשנת 2015. תזרים המזומנים החופשי בשנת 2016 הסתכם ב 346 מיליון דולר, מול תזרים שלילי של 27 מיליון דולר ב 2015.

עיקרי התוצאות הכספיות:

	10-12/2016		10-12/2015		1-12/2016		1-12/2015	
	$ mill.	% of sales	$ mill.	% of sales	$ mill.	% of sales	$ mill.	% of sales
Sales	1,338	-	1,427	-	5,363	-	5,405	-
Gross profit	416	31	533	37	1,660	31	1,803	33
Operating income (loss)	72	5	146	10	(3)	-	765	14
Adjusted operating income (1)	140	10	233	16	582	11	994	-
Net income (loss) attributed to the Company's shareholders	32	2	96	7	(122)	-	509	9
Adjusted net income attributed to the Company's shareholders (1)	114	9	180	13	451	8	699	-
EPS	0.03		0.08		(0.10)		0.40	
Adjusted EPS	0.09		0.14		0.35		0.55	
Adjusted EBITDA (2)	264	20	331	23	1,051	20	1,361	-
Cash flows from operating activities	257	-	58	-	966	-	573	-

(1) ראו התאמת רווח תפעולי ורווח נקי מתואם בטבלה שבהמשך "התאמות לרווח תפעולי ולרווח הנקי המדווחים"

(2) ראו התאמת EBITDA מתואם בנספח הדיווח הכספי.

מנכ"ל כיל בפועל, אשר גרינבאום, אמר: "אנו מרוצים מביצועי החברה לאור הסביבה העסקית המאתגרת. אנו ממשיכים לשלוט בקפדנות בעלויות ובהון החוזר תוך הקצאה זהירה של משאבינו והמשך יישום אסטרטגיית הצמיחה שלנו. צעדים אלו סייעו לנו למתן את השפעת המחירים של מוצרי הקומודיטי. אמנם אין באפשרותנו לשלוט במחירים , אולם אנו יכולים לצמצם את השפעתם באמצעות שיפור תחרותיות הנכסים שלנו, בסיס העלויות והתמהיל העסקי. במקביל, אנו מתמקדים בצמיחה של עסקי הפתרונות המיוחדים של החברה, אשר סייעו לצמצם במידת מה את האתגרים המשמעותיים בהם נתקלנו השנה בצד הקומודיטי".

מר גרינבאום הוסיף ואמר: "בשנת 2017 נמשיך להתמקד במצוינות מסחרית ותפעולית, עם יעד ליצירת ערך בהיקף של 100 מיליון דולר בהשוואה לשנת 2016. יוזמות אלו כוללות צעדי התייעלות, שיפור הניצולת בייצור, הרחבת המכירות של מוצרים ושירותים חדשים ושיפור בתמחור, במיוחד בעסקי הפתרונות המיוחדים שלנו. אנו גאים מאוד בהישגינו בתחומים אלה בשנתיים האחרונות, אשר ממצבים היטב את כיל כחברה חזקה ועמידה יותר בשנת 2017 ולעתיד לבוא.

תוצאות כספיות

התאמות לרווח התפעולי ולרווח הנקי המדווחים

	10-12 2016*	10-12 2015	1-12 2016	1-12 2015
	$ millions	$ millions	$ millions	$ millions
Operating income (loss)	72	146	(3)	765
Provision for historical waste removal (1)	51	20	51	20
Provision for early retirement and dismissal of employees (2)	13	6	39	48
Provision in respect of prior periods resulting from an arbitration decision (3)	3	5	13	10
Provision for legal claims (4)	1	-	8	8
Write-down and impairment of assets	-	56	489	90
Capital loss (gain) from divestitures of non-core businesses and transaction expenses in connection with acquisition and divestitures of businesses	-	9	1	(208)
Retroactive electricity charges	-	8	(16)	20
Impact of employee strike	-	(17)	-	248
Income from consolidation of previous equity method investee	-	-	-	(7)
Total adjustments to operating income (loss)	68	87	585	229
Adjusted operating income	140	233	582	994
Net income (loss) attributable to the shareholders of the Company	32	96	(122)	509
Total adjustments to operating income (loss)	68	87	585	229
Adjustments to finance expenses (5)	12	-	38	-
Total tax impact of the above O.I & finance expenses adjustments	(15)	(22)	(81)	(58)
Tax assessment and deferred tax adjustments (6)	22	19	36	19
Adjustments attributable to the non-controlling interests	(5)	-	(5)	-
Total adjusted net income - shareholders of the Company	114	180	451	699

** לגבי התאמות בתקופות קודמות, ראה דוחות כספיים לתקופות אלה*

(1) ברבעון הרביעי של 2016 עדכון ההפרשה בגין סילוק פסולת היסטורית בפעילות האשלג של כיל בספרד.

(2) ברבעון הרביעי של 2016 נובע בעיקר מיישום תוכנית לפרישה מוקדמת במיזם המשותף YPH.

(3) ברבעון הרביעי של 2016 הוצאות משפטיות הקשורות להפרשה בגין תמלוגי עבר בעקבות החלטת בוררות

(4) ברבעון הרביעי של 2016תביעות משפטיות והוצאות משפטיות בקשר אליהן, בעיקר בכיל ברום ים המלח ובכיל נאות חובב..

(4) הוצאות מימון ברבעון הרביעי לשנת 2016 בקשר לשומת מס בישראל.

(5) ברבעון הרביעי של 2016 התאמות מס נוספות בגין שומת המס בישראל .

מכירות:

Sales Analysis	$ millions			$ millions	
Total Q4 2015	1,427		2015	5,405	
Quantities	110	↑		570	↑
Exchange Rates	(14)	↓		(32)	↓
Prices	(185)	↓		(580)	↓
Total Q4 2016	1,338		2016	5,363	

המכירות ברבעון הרביעי לשנת 2016 הושפעו ממחירי דשנים נמוכים יותר, שקוזזו חלקית על ידי עלייה בכמויות מכירת אשלג בברזיל ובאירופה. להכנסות השנתיות תרם גידול במכירות האשלג הכמותיות, עקב השפעת השביתה בשנת 2015, שהסתכמה לסך 452 מיליון דולר וכן תרם איחוד המיזם המשותף YPH, שקוזז על ידי ירידה במחירי הדשנים ומכירת עסקים שאינם בליבת עסקי החברה בשנת 2015.

רווח תפעולי ורווח תפעולי מתואם:

Adjusted Operating Income Analysis	$ millions			$ million	
Total Q4 2015	233		2015	994	
Raw Materials, Energy, Transportation	50	↑		159	↑
Efficiency & Savings	30	↑		91	↑
Quantities	20	↑		(38)	↓
Exchange Rates	1	↑		3	↑
Other	(9)	↓		(47*)	↓
Prices	(185)	↓		(580)	↓
Total Q4 2016	140		2016	582	

*כולל מחיקת מלאי, האצת פחת והכנסת ביטוח שהתקבלה ב 2015

הקיטון ברווח התפעולי המתואם נובע בעיקר ממחירי דשנים נמוכים יותר, שקוזזו באופן חלקי על ידי עלויות אנרגיה ומחירי חומרי גלם נמוכים יותר (גופרית המשמשת בייצור חומצה ירוקה, דשני קומודיטי המשמשים כחומר גלם בייצור דשנים מיוחדים וחומרי גלם המשמשים בייצור תרכובות מבוססות ברום וזרחן). בנוסף, התוצאות הרבעוניות והשנתיות נתמכו ע,י התייעלות, שאף תרמה לעלויות חומרי גלם, אנרגיה והובלה נמוכות יותר.

הוצאות מימון, נטו: הוצאות המימון נטו ברבעון הרביעי לשנת 2016 הסתכמו לסך 19 מיליון דולר, לעומת 29 מיליון דולר בתקופה המקבילה אשתקד. הקיטון משקף ירידה בהוצאות בגין שווי הוגן של עסקאות גידור של מטבע חוץ, אנרגיה ותעבורה ימית, שערוך התחייבויות נטו וקיטון הנובע מהפרשי שער והוצאות ריבית בקשר להפרשות בגין הטבות לעובדים. לעומת זאת, חל גידול בהוצאות ריבית בסך 12 מיליון דולר, שנבע בעיקר מהוצאות ריבית בגין

הסכם שומת מס שנחתם עם רשות המסים בקשר לתקופות קודמות. הוצאות המימון נטו לשנה הסתכמו לסך 132 מיליון דולר, לעומת 108 מיליון דולר בשנת 2015. גידול זה נובע בעיקר מגידול בהוצאות ריבית בשל גידול בחוב נטו ובשיעורי הריבית וכן מהוצאות ריבית חד-פעמיות שנובעות בעיקר מריבית על תמלוגי עבר בעקבות החלטה בבוררות בין ממשלת ישראל לבין החברה וכן הסכם שומת המס שנחתם ברבעון הרביעי לשנת 2016. שניהם יחד הסתכמו לסך 38 מיליון דולר. עלייה זו קוזזה חלקית על ידי ירידה בהוצאות בגין שווי הוגן של עסקאות גידור, שערוך התחייבויות נטו וקיטון בהוצאות ריבית בקשר להטבות לעובדים.

הוצאות מס: הוצאות המס ברבעון הרביעי לשנת 2016 הסתכמו לסך 50 מיליון דולר, לעומת 23 מיליון דולר בתקופה המקבילה אשתקד. הגידול נובע בעיקר מהסכם שומת מס בקשר לתקופות קודמות שנחתם עם רשות המסים וכן עקב מחיקת נכס מס שנבע מהפסדים לצורך מס משנים קודמות בסין, אשר קוזזו על ידי הכנסות מס נדחות שהוכרו עקב הפחתת שיעור מס החברות בישראל. בנטרול השפעות אלה, שיעור המס האפקטיבי על הרווח המתואם לפני מס עמד על 30%, לעומת 22% ברבעון הרביעי לשנת 2015. הגידול בשיעור המס האפקטיבי נובע בעיקר מהקטנת הטבות המס בגין הקטנת שיעור המס המיוחס למפעל מאושר ולמפעל מוטב.

הוצאות המס בשנת 2016 הסתכמו לסך 55 מיליון דולר, לעומת 162 מיליון דולר בשנת 2015. הקיטון נובע בעיקר ממחיקת נכסים בשנת 2016 שקוזזה על ידי הוצאות חד-פעמיות ברבעון הרביעי, כמתואר למעלה. למעט פריטים אלה, שיעור המס האפקטיבי על הרווח המתואם לפני מס הוא 30%, לעומת 25% בשנת 2015. הגידול בשיעור המס האפקטיבי נובע בעיקר מהקטנת הטבות המס ומהחלת מס על משאבי טבע על פעילות הברום בישראל.

רווח נקי: הרווח הנקי ברבעון הרביעי של שנת 2016 הסתכם לסך 32 מיליון דולר, לעומת רווח נקי בסך 96 מיליון דולר בתקופה המקבילה אשתקד. הרווח הנקי המתואם ברבעון הרביעי לשנת 2016 הסתכם לסך 114 מיליון דולר, לעומת 180 מיליון דולר ברבעון המקביל אשתקד.

תזרים מזומנים ושינויים בהתחייבויות הפיננסיות: תזרים המזומנים נטו מפעילות שוטפת ברבעון הרביעי לשנת 2016 הסתכם לסך של 257 מיליון דולר, עלייה של 199 מיליון דולר לעומת התקופה המקבילה אשתקד. גידול זה נובע בעיקר מגבייה חזקה בעסקי האשלג מלקוחות בהודו ובברזיל ברבעון הנוכחי וכן עקב יתרת חייבים גבוהה ברבעון המקביל אשתקד, שנבעה מגידול במכירות לאחר חולשה יחסית במחצית הראשונה של שנת 2015. ברבעון הרביעי של שנת 2016 חל קיטון בסך של 209 מיליון דולר בתזרים המזומנים ששימש בפעילות השקעה חל קיטון לעומת הרבעון המקביל אשתקד, לסך של 109 מיליון דולר. קיטון זה נבע בעיקר מהשלמת הרכישה של המיזם המשותף בסין ברבעון המקביל אשתקד, בסך 163 מיליון דולר, קיטון בסך 12 מיליון דולר בהוצאות הוניות ומימוש פיקדונות לזמן קצר ומכירת ניירות ערך בסך 20 מיליון דולר. נכון ליום 31 בדצמבר 2016, ההתחייבויות הפיננסיות נטו של החברה הסתכמו לסך 3.27 מיליארד דולר, קיטון בסך 155 מיליון דולר לעומת 30 בספטמבר 2016, כאשר תזרים המזומנים מפעילות שוטפת כיסה ויותר את ההוצאות ההוניות ותשלומי הדיבידנד.

תוצאות פעילות החטיבות:

חטיבת הפתרונות המיוחדים

	10-12/2016	10-12/2015	1-12/2016	1-12/2015
	$ millions	$ millions	$ millions	$ millions
Industrial Products	**242**	**241**	**953**	**871**
Sales to external customers	239	235	946	859
Sales to internal customers	3	6	7	12
Advanced Additives	**214**	**213**	**966**	**945**
Sales to external customers	197	188	897	858
Sales to internal customers	17	25	69	87
Food Specialties	**151**	**155**	**659**	**613**
Sales to external customers	150	153	650	602
Sales to internal customers	1	2	9	11
Specialty Fertilizers	**137**	**145**	**661**	**680**
Sales to external customers	129	139	632	656
Sales to internal customers	8	6	29	24
Setoffs	(24)	(31)	(91)	(112)
Total division sales	**720**	**723**	**3,148**	**2,997**
Division operating income *	**126**	**113**	**589**	**514**

* בנטרול פריטים מיוחדים והוצאות הנהלה וכלליות.

עיקרי התוצאות העסקיות:

חטיבת הפתרונות המיוחדים של כיל מהווה 52% מכלל מכירות החברה (לפני קיזוז מכירות בין-חטיבתיות) וכן 56% מהרווח התפעולי המתואם ברבעון הרביעי (לפני הוצאות הנהלה וכלליות ונטרולים בין-חטיבתיים), בו הרווח התפעולי של החטיבה גדל בשיעור 12% הודות להמשך המגמות החיוביות במספר קווי עסקים.

- הגידול ברווחיות התפעולית לעומת שנה קודמת ולעומת הרבעון הקודם בחטיבת כיל מוצרים תעשייתיים שנבע משיפור בתיק הנכסים ומהתייעלות בצד ההוצאות.
- הביצועים האיתנים והשיפור ברווחיות התפעולית בחטיבת כיל תוספים מתקדמים נמשכו למרות לחצי מחירים בכמה משוקי הפעילות.
- מכירות חלבוני חלב ומוצרים חדשים הביאו לשיפור ברווחיות התפעולית בחטיבת כיל רכיבי מזון מיוחדים, למרות המשך התחרות בעסקי הבסיס בתחום התוספים מבוססי פוספט.
- תוצאות של קו הדשנים המיוחדים של כיל הושפעו מלחצים תחרותיים בשל קיטון במחירי הסחורות, תנאי מזג אוויר קשים ומחירים נמוכים של יבולים.

כיל מוצרים תעשייתיים

- מחירי הברום האלמנטרי בסין נותרו גבוהים. השפעה זו קוזזה חלקית על ידי הפיחות ב-**RMB** לעומת הדולר.

- באירופה נמשך המעבר מ-**HBCD** ל-**FR-122P**. כמו כן גדל והולך העניין ב-**FR-122P** בצפון אמריקה ובאסיה-פסיפיק וכיל מוצרים תעשייתיים ממשיכה לפעול למימוש הסכמי הספקה נוספים לטווח ארוך.

- מכירות גבוהות יותר של MERQUEL® (קו המוצרים להפחתת פליטות כספית) נהנו מרגולציה שנכנסה לתוקף באמצע שנת 2016 ומביקוש גבוה יותר לחשמל בארה"ב ברבעון הרביעי לשנת 2016, לעומת הרבעון המקביל אשתקד.

- מכירות **FR-245** המשיכו להיות חזקות, הודות לביקוש הגבוה בשווקי הטלוויזיה והשמע.

- ביקוש יציב למעכבי בעירה מבוססי ברום בשוק המעגלים המודפסים ובשוק הרכב כמו גם ביקוש יציב לברום בתעשיית הגומי (**Butyl rubber**).

- החברה רשמה כמויות מכירה חזקות של מעכבי בעירה מבוססי זרחן כתוצאה מהפרעות בייצור אצל חלק מהיצרנים בסין, עקב רגולציה קפדנית יותר בנושאי איכות הסביבה אשר מיושמת בסין.

- כתוצאה ממחירי הנפט הנמוכים בשנת 2016, הביקוש לתמיסות צלולות בענף חיפושי הנפט והגז היה נמוך ביחס לשנים קודמות.

Sales analysis	$ millions			$ millions	
Total Sales: Q4 2015	241		2015	871	
Quantities	5	↑		90	↑
Prices	(5)	↓		(10)	↓
Exchange rates	1	↑		2	↑
Total Sales: Q4 2016	242		2016	953	

***כמות*:** הגידול בכמויות המכירה בין הרבעון הרביעי לשנת 2015 לבין הרבעון הרביעי לשנת 2016 נבע בעיקר ממעכבי בעירה מבוססי זרחן וברום – וקוזז חלקית על ידי קיטון במכירות תמיסות צלולות. הגידול השנתי נבע בעיקר ממעכבי בעירה מבוססי ברום – וקוזז חלקית על ידי קיטון בתמיסות צלולות.

***מחיר*:** ההשפעה השלילית ברבעון נובעת בעיקר ממחירי המכירה של מעכבי בעירה מבוססי זרחן, אשר קוזזו חלקית על ידי עליה במחירי המכירה של ברום אלמנטרי. ההשפעה השלילית בשנה הנוכחית נובעת בעיקר מירידה במחירי המכירה של מעכבי בעירה מבוססי זרחן.

כיל תוספים מתקדמים

קו התוספים המתקדמים של כיל כולל שש יחידות: מוצרים תעשייתיים מיוחדים, חומצות, בטיחות אש, תוספי שמן (**P2S5**), זרחן אלמנטרי ומינרלים מיוחדים.

- מכירות חומצות ומלחים צמחו לעומת התקופה המקבילה אשתקד, למרות שוק תחרותי מאד והאטה כלכלית בברזיל, הודות לניהול מוצלח של ערוצי מכירה והפצה שהוביל לגידול בהיקף מכירות החומצות באירופה וכן הודות לעלייה במכירות של מלחי פוספט בצפון אמריקה. בנוסף, המיזם המשותף **YPH** בסין תרם להכנסות כ 6%, לעומת כ 4% ברבעון הרביעי לשנת 2015.

- תרומה זו קוזזה חלקית על ידי ביקוש נמוך יותר למוצרי מינרלים מיוחדים, במיוחד מגנזיום כלוריד, עקב מכירות טרום-עונה חלשות של מוצרים להפשרת קרח וביקוש נמוך לאשלגן כלורידי בתעשיית קידוחי הנפט.

- מכירות **P2S5** נפגעו עקב קיטון זמני בביקוש מלקוח מרכזי בצפון אמריקה, אשר צפוי לחזור לרמתו הרגילה ברבעון הראשון לשנת 2017.

- ביקוש גבוה יותר למוצרי בטיחות אש השפיע לחיוב על התוצאות, הודות לשריפות בהיקף נרחב בצפון אמריקה וכן מכירות גבוהות של מוצרי קצף מסוג **Class B** (מוצרי כיבוי אש בקצף ידידותיים לסביבה) שנמכרו לצבא ארה"ב ולחברת אבטחת שדות תעופה.

Sales analysis	$ millions			$ millions	
Total Sales: Q4 2015	213		**2015**	945	
Quantities	10	↑		50	↑
Prices	(5)	↓		(25)	↓
Exchange rates	(4)	↓		(4)	↓
Total Sales: Q4 2016	214		**2016**	966	

כמות: השינוי בין הרבעון הרביעי לשנת 2015 לבין הרבעון הרביעי לשנת 2016 נבע בעיקר מתחום בטיחות האש. לשנה כולה, הגידול נובע בעיקר מאיחוד המיזם המשותף YPH (אשר תרם לגידול בעסקי החומצות) וכן ממוצרי מינרלים מיוחדים.

מחיר: ההשפעה השלילית ברבעון זה ובשנה הנוכחית נבעו בעיקר מירידה במחירי המכירה של חומצות ומוצרי מינרלים מיוחדים.

שער חליפין: הקיטון בין הרבעון הרביעי לשנת 2015 לבין הרבעון הרביעי לשנת 2016 נבע בעיקר מפיחות האירו והלישי"ט לעומת הדולר. בשנה כולה, הקיטון נבע בעיקר מפיחות הלישי"ט לעומת הדולר.

כיל רכיבי מזון מיוחדים

- הביצועים של כיל רכיבי מזון מיוחדים ברבעון הרביעי היו מעט נמוכים יותר לעומת שלושת הרבעונים הראשונים לשנה זו, אך עדיין הושפעו באופן חיובי מהביקוש הגובר למזון מועשר בחלבון, שאינו מעובד ("**Clean Label**") וללא אלרגנים ("**Free From**").

- היקף המכירות של חלבוני החלב ממשיך לגדול כתוצאה מהרחבת כושר הייצור. האתגר העיקרי שעומד בפני קו עסקי זה הוא התגברות על העלייה במחירי החלב הגולמי, חומר הגלם העיקרי שלו. כיל מוצרי מזון מיוחדים גידרה סיכון זה באמצעות חתימה על מספר הסכמי אספקה בהתאמה לפעילויות השיווק שלה.

- המכירות לשווקים מתעוררים צמחו בהתמדה לעומת הרבעון הרביעי לשנת 2015 ולעומת שנת 2015 כולה. הגורם העיקרי היה גידול בהיקפים של עסקי הבסיס (תוספי פוספט המכילים רכיב יחיד) בהודו ובאפריקה כתוצאה מהתרחבות גאוגרפית.

- המכירות של מוצרים חדשים ופתרונות משולבים רשמו גידול משמעותי לעומת הרבעון הרביעי לשנת 2015, הודות למאמצי שיווק ומו"פ – במיוחד בדרום אמריקה ובאוקיאניה, כמו גם באזורים נוספים.

- ברבעון הרביעי, המכירות של תוספי פוספט המכילים רכיב יחיד על ידי כיל תוספי מזון מיוחדים באירופה, הושפעו לרעה מהתחזקות הדולר לעומת מרבית המטבעות האירופיים. בצפון אמריקה, התחרות העזה הביאה להיקף מכירות נמוך יותר לעומת התקופה המקבילה בשנת 2015.

Sales analysis	$ millions			$ millions	
Total Sales: Q4 2015	155		2015	613	
Quantities	(5)	↓		45	↑
Prices	5	↑		10	↑
Exchange rate	(4)	↓		(9)	↓
Total Sales: Q4 2016	151		2016	659	

***כמות*:** ההשפעה השלילית ברבעון הרביעי לשנת 2016 נבעה בעיקר מקיטון במכירות הכמותיות של תוספי פוספט המכילים רכיב יחיד בצפון אמריקה, אשר קוזז חלקית על ידי גידול במכירות הכמותיות של חלבוני חלב ושל מוצרים חדשים. לשנה כולה, התרומה נבעה בעיקר מעלייה במכירות של חלבוני חלב ושל מוצרים חדשים.

***מחיר*:** ההשפעה החיובית לרבעון ולשנה כולה נבעה בעיקר מעליית מחירי המכירה של חלבונים חלב אורגניים.

***שער חליפין*:** הקיטון בין הרבעון הרביעי לשנת 2015 לבין הרבעון הרביעי לשנת 2016 ולשנה כולה נבע בעיקר מפיחות הפזו המקסיקני והלישי"ט לעומת הדולר.

כיל דשנים מיוחדים

- הרווח התפעולי של כיל דשנים מיוחדים ברבעון הרביעי לשנת 2016 קטן ירידה בהכנסות בשל ירידת מחירים בספרד, בישראל ובאזור אסיה-פסיפיק. המחירים הנמוכים יותר נבעו ממחירים נמוכים יותר של חומרי גלם ומתחרות עזה יותר בחלק מהשווקים (בעיקר במוצרי חנקן).

- למרות הכנסות נמוכות יותר עקב מחירים נמוכים יותר ומכירות כמותיות נמוכות יותר, ירידת מחירי חומרי הגלם סייעה לשמירה על הרווחיות.

- תנאי מזג אוויר קשים בחודש דצמבר השפיעו לרעה על השימוש בדשנים בשוק מוצרי החקלאות המיוחדים בשוקי מפתח כגון ספרד וישראל.

- רוח נגדית בשווקי הסחורות וביקוש נמוך באסיה-פסיפיק שנובע ממחירי יבולים נמוכים קוזזו על ידי התרחבות גאוגרפית – בעיקר בברזיל ובהודו, גידול בשווקים מסורתיים כגון אירופה וכן ע"י תרומה חיובית של מכירות דשנים מיוחדים על ידי המיזם המשותף **YPH** בסין.

- השיפור במצב הכלכלה, בעיקר באירופה, הביא לסביבה כלכלית טובה יותר בענף החממות, בו המגדלים נהנו מגידול במכירות. הדבר תרם לביקוש לדשנים מיוחדים בשווקים אלה.

- ברבעון הרביעי לשנת 2016 החלה עליה במחירים של דשני הקומודיטי (בעיקר חנקן). דבר זה, בשילוב עם ההתאוששות שחלה לאחרונה במחירים של מספר יבולים, כגון שמן דקל וסוכר, צפוי לתמוך במכירות בשנת 2017.

- השוק באפריקה החל לאמץ שימוש מתוחכם יותר בדשנים ובטכנולוגיות חקלאיות, בין השאר כתוצאה מפעילויות הדרכה מתמשכות של כיל דשנים מיוחדים המיועדות למגדלים מקומיים, שהתקיימו בשנה החולפת.

Sales analysis	$ millions			$ millions	
Total Sales: Q4 2015	145		2015	680	
Quantities	5	↑		25	↑
Prices	(10)	↓		(40)	↓
Exchange rate	(3)	↓		(4)	↓
Total Sales: Q4 2016	137		2016	661	

כמות: התוצאות ברבעון נבעו בעיקר מגידול במכירות הכמותיות של מוצרי גינון לקישוט. לשנה כולה, התוצאות נובעות בעיקר מאיחוד המיזם המשותף YPH וכן מגידול במכירות הכמותיות של מוצרי גינון לקישוט.

מחיר: ההשפעה השלילית ברבעון הנוכחי ובשנה כולה נבעה בעיקר ממחירים נמוכים יותר של דשני קומודיטי, אשר השפיעו לשלילה על מחירי המכירה של דשני קומודיטי.

שער חליפין: הקיטון בין הרבעון הרביעי לשנת 2015 לבין הרבעון הרביעי לשנת 2016 ולשנת 2016 כולה נבע בעיקר מפיחות הליש"ט לעומת הדולר.

פתרונות מיוחדים – רווח תפעולי:

Operating Income analysis	$ millions			$ millions	
Operating Income: Q4 2015	113		2015	514	
Quantities & portfolio mix	5	↑		10	↑
Prices	(20)	↓		(60)	↓
Exchange rates	(5)	↓		-	↔
Raw materials	20	↑		95	↑
Energy	5	↑		15	↑
Transportation	-	↔		5	↑
Other	8	↑		10	↑
Operating Income*: Q4 2016	126		2016	589	

* בנטרול פריטים מיוחדים והוצאות הנהלה וכלליות.

כמות: התרומה החיובית ברבעון הרביעי לשנת 2016 נבעה בעיקר מגידול במכירות מוצרי בטיחות אש בכיל תוספים מתקדמים. לשנה כולה, הגידול נבע בעיקר מגידול במכירות של חלבוני חלב ומוצרים חדשים בכיל רכיבי מזון מיוחדים וכן מגידול במכירות הכמותיות של מעכבי בעירה מבוססי ברום של כיל מוצרים תעשייתיים.

מחיר: ההשפעה השלילית ברבעון הרביעי לשנת 2016 נובעת בעיקר ממחירי מכירה נמוכים יותר של דשנים מיוחדים, חומצות פוספט ומעכבי בעירה מבוססי זרחן. לשנת 2016 כולה, הקיטון נבע בעיקר מירידה במחירי המכירה של דשנים מיוחדים ושל חומצות פוספט.

חומרי גלם: התרומה ברבעון הרביעי לשנת 2016 נבעה בעיקר מירידה במחירי גופרית שבשימוש כיל תוספים מתקדמים, ירידה במחירים של דשני קומודיטי המשמשים עבור מוצרי כיל דשנים מיוחדים וחומרי גלם המשמשים עבור תרכובות מבוססות ברום וזרחן של כיל מוצרים תעשייתיים. לשנה כולה, התרומה נבעה בעיקר מירידה במחירים של דשני קומודיטי המשמשים כחומרי גלם במוצרים של כיל דשנים מיוחדים ושל חומרי גלם המשמשים עבור תרכובות מבוססות ברום וזרחן של כיל מוצרים תעשייתיים.

אחר : התרומה לרבעון ולשנה כולה נובעת בעיקר מעלויות נמוכות יותר (בעיקר שכר עבודה) כתוצאה מיישום תכנית ההתייעלות בכיל מוצרים תעשייתיים.

חטיבת מינרלים חיוניים

תוצאות הפעילות

	10-12/2016	10-12/2015	1-12/2016	1-12/2015
	$ Millions	$ millions	$ millions	$ millions
Potash & Magnesium	**415**	**463**	**1,338**	**1,515**
Sales to external customers	386	427	1,213	1,384
Sales to internal customers	29	36	125	131
Phosphate	**263**	**308**	**1,163**	**1,064**
Sales to external customers	226	256	966	864
Sales to internal customers	37	52	197	200
Setoffs	(15)	(19)	(64)	(79)
Total division sales	**663**	**752**	**2,437**	**2,500**
Division operating income *	**98**	**227**	**343**	**821**

* בנטרול פריטים מיוחדים והוצאות הנהלה וכלליות.

עיקרי התוצאות העסקיות:

- המכירות הכמותיות של אשלג גדלו ב-15% לעומת הרבעון הרביעי לשנת 2015 לרמת שיא רבעונית, הודות למכירות חזקות בסין ובברזיל וכן גידול במכירות באירופה. כמות השיא מעידה על היתרונות הלוגיסטיים של כיל, אשר השתפרו הודות ליוזמות בתחום המצוינות התפעולית.
- השיא בייצור אשלג במפעלי ים המלח של כיל בשנת 2016 נבע מצעדי התייעלות תפעולית.
- התחרותיות של כיל בתחום האשלג המשיכה להשתפר עם ירידה בעלות לטון לעומת הרבעון הקודם ולעומת השנה הקודמת.
- החברה נתקלה בסביבה מאתגרת בשוק הפוספט עם המשך הירידה במחירים של דשני קומודיטי מבוססי פוספט.
- ירידה בייצור פוספט בשוק הסיני ועליה במחירי חומרי הגלם הביאו לאחרונה להתייצבות ולהתאוששות מסוימת במחירי דשני פוספט.

אשלג

- ***משלוחים*** : חל גידול במשלוחי אשלג ברבעון הרביעי, בהמשך לחתימה המאוחרת על חוזים בסין ובהודו.
- ***מחירים*** : מחירי האשלג התאוששו במידת מה בחודשים האחרונים, בעיקר בשווקים בברזיל ובארה"ב.

- ***סין*** : על פי נתוני המכס, סין ייבאה 6.8 מיליון טון אשלג בשנת 2016 – ירידה של 28% לעומת שנת 2015. הקיטון נבע מעיכוב בחתימת חוזים עקב רמות מלאי גבוהות לאחר ייבוא השיא בשנת 2015. הגידול במשלוחים מרוסיה במחצית הראשונה של השנה הביא לגידול בנתח השוק של רוסיה, מ-23% בשנת 2015 ל-36% בשנת 2016.

  ברבעון השלישי לשנת 2016 חתמה כיל על חוזים עם לקוחות בסין להספקת 700,000 טון אשלג (לא כולל כמויות אופציונליות נוספות) במחיר של 219 דולר לטון CFR, למסירה עד סוף שנת 2016.

- ***הודו*** : ייבוא האשלג להודו בשנת 2016 עמד על 3.8 מיליון טון, נמוך ב-4% לעומת שנת 2015. ההאטה נובעת מרמות מלאי גבוהות בתחילת השנה כתוצאה מביקוש נמוך בשנת 2015, כמו גם מעיכוב בחתימת חוזים לשנת הכספים 2016/17.

  במהלך הרבעון השלישי לשנת 2016 חתמה כיל עם לקוחות בהודו על חוזים להספקת 660,000 טון אשלג (כולל כמויות אופציונליות בהיקף של 60,000 טון). חוזה נוסף בהיקף של 100,000 טון נחתם בסוף שנת 2016. החוזים נחתמו במחיר של 227 דולר לטון CFR, למסירה בין יולי 2016 לבין יוני 2017.

- ***ברזיל*** : על פי נתוני ANDA (האגודה הלאומית לדשנים בברזיל), ייבוא האשלג לברזיל בשנת 2016 עמד על 8.8 מיליון טון, גידול בשיעור 5% לערך לעומת שנת 2015. הגידול מיוחס בעיקר לגידול בשטחים המעובדים של סויה וכן לשיפור ברווחיות החקלאים.

- ***פוליסולפט*** : בהמשך להחלטת החברה ברבעון הקודם ולאור תנאי השוק, המשיכה כיל להאיץ את המעבר מכרייה וייצור של אשלג להפקת Polysulphate® במכרה של כיל בריטניה. במסגרת צומצם כוח האדם ב-140 משרות עד סוף 2016. כיל שואפת להמשיך ולהרחיב את שוק הפוליסולפט, בין היתר באמצעות פיתוח מגוון מוצרי Poly®sulphate חדשניים, כולל אשלג דחוס ומוצרי Polysulphate® המשווקים תחת השם PotashpluS.

  כמו כן הכריזה החברה כי תבקש אישור מרשות הפארק הלאומי מור (North York Moors Park Authority) להאריך את האישור התכנוני שלה למשך 40 שנה. במהלך תקופת ההאצה בהפקת Polysulphate®, הכרייה של מאגרי האשלג המוגבלים שנותרו בבריטניה תימשך עד להשלמתה, אם כי בקצב נמוך יותר.

- ***מגנזיום מתכתי*** : הביקוש העולמי למגנזיום מתכתי ממשיך להיות מוגבל בשל האטה בפעילות הכלכלית בסין, ברזיל ואירופה ובשל הפחתת מלאים ע"י הלקוחות לקראת סוף השנה. הדינמיקה של ההיצע בארה"ב מושפעת מייבוא מגנזיום טהור מרוסיה, קזחסטן וטורקיה. כמו כן מגזרים מרכזיים, כגון ייצור אלומיניום וטיטניום, מעבירים את הייצור מארה"ב לשווקים אחרים, בין היתר באסיה ובקנדה. היוזמה של הרשות הלאומית לבטיחות בתחבורה בארה"ב (NHTSA) להגיע למדד צריכת דלק ממוצע לתאגיד (CAFE) של 54.5 מייל לגלון (23.1 ק"מ לליטר) עד לשנת הדגם 2025 עם גידול בקנסות על אי-ציות מ-5.50 דולר ל-14.00 דולר בחודש יולי ממשיכה לעורר עניין במגנזיום בקרב יצרני OEM בענף הרכב. על פי China Magnesium Report, המחירים של מגנזיום טהור עלו לרמה של 2,550 עד 2,580 דולר (FOB בנמל בסין), אך שבו וירדו לרמה של 2,460 עד 2,480 דולר בשל ביקושים נמוכים יותר בשוק המקומי והבינלאומי, בשילוב עם ירידה במחירי הפחם והסיליקון הברזלי (ferrosilicon). מחירי המגנזיום הטהור בשווקים בארה"ב ובברזיל נותרו תחת לחץ כתוצאה מהשינוי האמור בדינמיקה של ההיצע והביקוש.

אשלג ומגנזיום – נתונים תפעוליים:

Thousands of Tonnes - Potash	10-12 2016	10-12 2015	1-12 2016	1-12 2015
Production	1,303	1,460	5,279	4,195
Sales to external customers	1,632	1,396	4,818	4,181
Sales to internal customers	92	98	347	375
Total sales (including internal sales)	1,724	1,494	5,165	4,556
Closing inventory	666	552	666	552

Sales analysis	$ millions		$ millions	
Total Sales: Q4 2015	463	2015	1,515	
Quantities	50	↑	205	↑
Prices	(95)	↓	(365)	↓
Exchange rates	(3)	↓	(17)	↓
Total Sales: Q4 2016	415	2016	1,338	

כמות: הגידול במכירות הכמותיות ברבעון ובשנה כולה נובע בעיקר מגידול במכירות לברזיל ולאירופה. היקף הייצור הנמוך יותר ברבעון נבע מקיטון בייצור בכיל בריטניה, כתוצאה מהצפה בתעלת המכרה עקב שבר בצינור מתחת לגובה פני הים. הגידול לשנה כולה נבע מירידה בייצור של מפעלי ים המלח במחצית הראשונה של שנת 2015 וכן מהרחבת יכולות העיבוד במפעלי ים המלח ("שלב 11"), בקיזוז חלקי של ירידה בייצור באנגליה.

מחיר: ההשפעה השלילית נובעת בעיקר מירידת עולמית במחירי האשלג.

שער חליפין: הקיטון נובע בעיקר מפיחות הליש"ט לעומת הדולר.

פוספט

- ***מחירים:*** שוק הפוספט עובר תקופה מאתגרת והמחירים המשיכו לרדת ברבעון הרביעי, אם כי בקצב אטי יותר לעומת הרבעונים הקודמים. המחירים הממוצעים (**FOB** מרוקו) עבור **DAP, MAP** ו-**TSP** ברבעון הרביעי לשנת 2016 ירדו בשיעור של 30% לערך לעומת התקופה המקבילה אשתקד, בעוד שמחירי **MGA** וסלע פוספט ירדו בשיעור של 19% ו-14% בהתאמה. בחודשיים האחרונים ההערכות בשוק הן שייתכן כי השוק כבר הגיע לנקודת השפל. המחירים התייצבו ואף נרשמה התאוששות קלה.

- ***הודו:*** מלאי **DAP** בהודו, היבואנית הגדולה ביותר של חומרי פוספט, נותר גבוה והביקוש נפגע גם עקב החלטה מאוחרת לגבי מדיניות הסובסידיות והיעדר הסכם לגבי מחירי חומצה זרחתית לרבעון הראשון של שנת 2017. בשנת 2016, יבוא **DAP** עמד על 4.3 מיליון טון, ירידה בשיעור 27% לעומת התקופה המקבילה אשתקד.

- ***ארה"ב וברזיל:*** בחצי-הכדור המערבי, השוק בארה"ב הראה סימני התאוששות והייבוא בברזיל גדל באופן משמעותי. בשנת 2016 ברזיל ייבאה 4.9 מיליון טון מוצרי פוספט (**MAP, DAP, TSP** וכן **SSP**), גידול בשיעור 17% לעומת שנת 2015.

- ***היצע:*** בצד ההיצע, **OCP** ממרוקו וכן **Ma'aden** מערב הסעודית הורידו את המחירים המבוקשים על ידן על מנת להבטיח את נתח השוק שלהן, מהלך שהביא לשחיקה ברווחיות של יצרניות רבות בסין, מה שכפה עליהן לצמצם את הייצור. כתוצאה מכך, ייצוא **DAP** מסין, אשר גדל בשיעור של 52% ו-42% בשנים 2014 ו-2015 בהתאמה, קטן בשיעור של 15% בשנת 2016, לרמה של 6.8 מיליון טון. אנליסטים בשוק מדווחים כי ייצור הפוספט בסין כיום הוא בניצולת ממוצעת של 50%.

- ***סין:*** במהלך הרבעון הרביעי, ממשלת סין ביטלה את מס היצוא על **DAP** בגובה 14 דולר לטון. המהלך צפוי לסייע ליצואנים המקומיים, אך עלול לפגוע גם בניסיונות להעלות את רמת המחירים בעולם. למרות זאת, יצרניות הפוספט בסין מתכננות להמשיך ולצמצם את הייצור בשנת 2017 לרמה של 15 מיליון טון, לעומת 17 מיליון טון בשנת 2016 ולעומת קיבולת תפעולית של 22 מיליון טון.

- ***מיזם משותף YPH:*** עודף היצע בשוק המקומי בסין, בשילוב עם מחירים נמוכים יותר ברחבי העולם, המשיכו להשפיע לשלילה על תוצאות המיזם המשותף של כיל בסין, **YPH**, אשר רשם הפסד תפעולי מתואם בסך 14 מיליון דולר (לא כולל הוצאות הנהלה וכלליות) ברבעון הרביעי לשנת 2016 (מתוכו 13 מיליון דולר נרשמו תחת קו הפוספט של כיל). כיל ממשיכה במאמציה להגביר את היעילות ולצמצם את העלויות בסביבת שוק מאתגרת. במסגרת מאמצים אלה, צמצמה כיל 250 משרות וכתוצאה מכך רשמה הפרשה בסך 10 מיליון דולר ברבעון הרביעי (ראו "התאמות לרווח התפעולי ולרווח הנקי המדווחים").

פוספט – נתונים תפעוליים:

Thousands of Tonnes	10-12 2016	10-12 2015	1-12 2016	1-12 2015
Phosphate rock				
Production of rock	1,301	1,519	5,744	4,417
Sales *	157	788	1,032	1,635
Phosphate rock used for internal purposes	1,054	699	4,099	2,767
Fertilizers				
Production	691	465	2,725	1,639
Sales *	750	315	2,645	1,566

** ללקוחות חיצוניים*

Sales Analysis	$ millions			$ millions	
Total Sales: Q4 2015	308		2015	1,064	
Quantities	40	↑		290	↑
Prices	(80)	↓		(185)	↓
Exchange rates	(5)	↓		(6)	↓
Total Sales: Q4 2016	263		2016	1,163	

כמות: הגידול במכירות הכמותיות של דשנים ברבעון הרביעי לשנת 2016 נובע בעיקר מגידול במכירות לסין על ידי המיזם המשותף **YPH**. הגידול בייצור דשנים נבע בעיקר מגידול בייצור **SSP** על ידי כיל רותם לעומת הרבעון הרביעי לשנת 2015 שעדיין הושפע מהדליקה במתקן ה-**SSP**. המכירות הכמותיות של סלע פוספט ברבעון הרביעי קטנו באופן משמעותי בשל גידול בשימוש הפנימי לייצור דשנים בסין וכן עקב ביקוש עולמי חלש ומחירים לא אטרקטיביים. ייצור סלע פוספט היה נמוך יותר, בעיקר עקב קיטון בייצור על ידי המיזם המשותף YPH.

הגידול במכירות הכמותיות של דשנים בשנת 2016 נבע בעיקר מאיחוד המיזם המשותף **YPH**, מהלך שתרם גם לנפח הייצור, יחד עם גידול בייצור של כיל רותם בישראל.

מחיר: ההשפעה השלילית ברבעון ובשנה כולה נובעת בעיקר מירידה במחירי המכירה של דשני פוספט.

שער חליפין: הקיטון נבע בעיקר מפיחות בשער ה-RMB לעומת הדולר.

חטיבת מינרלים חיוניים: רווח תפעולי

Operating Income Analysis	$ millions		$ millions	
Operating Income: Q4 2015	227	2015	821	
Quantities	30	↑	(40)	↓
Prices	(165)	↓	(540)	↓
Exchange rates	-	↔	-	↔
Raw materials	35	↑	70	↑
Energy	10	↑	20	↑
Transportation	(15)	↓	(20)	↓
Other	(24)	↓	32	↑
Operating Income*: Q4 2016	98	2016	343	

* בנטרול פריטים מיוחדים והוצאות הנהלה וכלליות.

כמות: התרומה ברבעון נובעת בעיקר מגידול בהיקף מכירות האשלג לברזיל ל ולאירופה, גידול במכירות דשני פוספט בסין ומכירות SSP נמוכות בשנת 2015, כתוצאה מהדליקה במתקן ייצור הדשנים בישראל.

מחיר: ההשפעה השלילית ברבעון ובשנה כולה נבעה בעיקר ממחירים נמוכים יותר של אשלג ופוספט.

חומרי גלם: התרומה ברבעון ובשנה כולה נובעת בעיקר מירידה במחירי הגופרית המשמשת כחומר גלם בייצור חומצה ירוקה.

אנרגיה: התרומה לרבעון ולשנה כולה נבעה בעיקר חשמל, גז טבעי ומים.

הובלה: ההשפעה השלילית נובעת בעיקר מגידול במשלוחי אשלג ומשלוחים של המיזם המשותף YPH.

אחר: ההשפעה השלילית לרבעון נובעת בעיקר מהכנסות מתשלומי ביטוח בגין הדליקה במתקן ייצור הדשנים בישראל שהתקבלו ברבעון הרביעי לשנת 2015. התרומה לשנה כולה נובעת מהכנסות מתשלומי ביטוח ומירידה בעלות שכר עבודה בשל יישום תכניות התייעלות (אשר קוזזו באופן חלקי על ידי הפרשה בגין הארכת תוקף הסכם ההעסקה במפעלי ים המלח).

פעילות האשלג – עיקרי התוצאות וניתוח:

Millions of Dollars	10-12 2016	10-12 2015	1-12 2016	1-12 2015
Average potash selling price - FOB (in $)	202	268	211	280
Sales to external customers	369	404	1,134	1,292
Sales to internal customers *	34	44	151	157
Operating income **	94	167	291	645

* מכירות לקווים עסקיים אחרים של כיל, כולל המגנזיום.

** בנטרול פריטים מיוחדים והוצאות הנהלה וכלליות.

פעילות האשלג כוללת, בין היתר, ייצור ®Polysulphate במכרה בבריטניה והפקת מלח במכרות תת-קרקעיים בבריטניה ובספרד.

Sales Analysis		$ millions			$ millions	
Total Sales:	Q4 2015	448		2015	1,449	
Quantities		55	↑		210	↑
Prices		(95)	↓		(355)	↓
Exchange rates		(5)	↓		(19)	↓
Total Sales	Q4 2016	403		2016	1,285	

Operating Income Analysis	$ millions			$ millions	
Operating Income: Q4 2015	167		2015	645	
Quantities	30	↑		(65)	↓
Prices	(95)	↓		(355)	↓
Exchange rates	-	↔		5	↑
Raw materials and Energy	-	↔		5	↑
Transportation	(10)	↓		20	↑
Other	2	↑		36	↑
Operating Income* Q4 2016	94		2016	291	

** בנטרול פריטים מיוחדים והוצאות הנהלה וכלליות.*

התפתחויות נוספות במהלך הרבעון ולאחריו

במהלך הרבעון הרביעי לשנת 2016 ועד למועד פרסום הדוחות הכספיים, מספר הליכים משפטיים וחשיפות מסחריות בקשר לחברה הגיעו לסיומם, עם השלכות כספיות מתונות יחסית. אלה כללו את סיום הליך הבוררות בין מפעלי ים המלח לבין חיפה כימיקלים לגבי ההסכם בין הצדדים; סיום ההליכים לגבי שומות מס לשנים קודמות עם רשות המסים בישראל; סילוק בקשה לתביעה ייצוגית נגד החברה שהוגשה בשנת 2013 בטענה למידע מטעה; וכן אישור הסכם פשרה לגבי בקשה לתביעה ייצוגית נגד מפעלי ים המלח, חברה בת של החברה, בעניין מחירי אשלג בישראל.

כמו כן ראוי לציין כי במסגרת בקשה לאישור תביעה נגזרת בעניין אישור מענקים שנתיים לשנים 2014 ו 2015 אשר שולמו לחמשת בעלי התפקידים בעלי התגמול הגבוה ביותר בחברה, מינה הדירקטוריון ועדה בלתי-תלויה לבחינת הנושאים הקשורים לבקשה או הנובעים ממנה; בכלל זה על הוועדה לתת את חוות דעתה לגבי ההיתכנות להגשת תביעה על ידי החברה, על סמך הטענות שהועלו בבקשה.

חלוקת דיבידנד

דירקטוריון החברה הכריז על דיבידנד בסך של 57 מיליון דולר, או כ 0.044 דולר למניה, שישולם ב 4 לאפריל, 2017, בגין תוצאות הרבעון הרביעי של 2016.

##

אודות כיל

כיל היא יצרנית עולמית של מוצרים המבוססים על מינרלים מיוחדים, אשר עונים על הצרכים החיוניים של האנושות בשלושה שווקים עיקריים: חקלאות, מזון וחומרים מהונדסים.

כיל מייצרת כשליש מכמות הברום בעולם, היא יצרנית האשלג השישית בגודלה והספקית המובילה של חומצה זרחתית טהורה. החברה היא יצרנית מובילה של דשנים מיוחדים, פוספטים מיוחדים ומעכבי בעירה. פעילויות הכרייה והייצור של כיל נמצאות בישראל, באמריקה ובסין ונתמכות על ידי רשתות הפצה והספקה עולמיות.

המוצרים החקלאיים אותם כיל מייצרת מסייעים להאכיל את האוכלוסייה ההולכת וגדלה בעולם. האשלג והפוספטים שהחברה כורה ומייצרת משמשים כרכיבים בדשנים ומהווים רכיב חיוני בענפי הפרמצבטיקה ותוספי המזון. תוספי המזון אותם מייצרת כיל מאפשרים לאנשים גישה למזון איכותי ומגוון יותר. חומרים נוספים המבוססים על ברום ופוספטים מסייעים בייצור אנרגיה יותר יעילה וידידותית לסביבה, מונעים התפשטות של שריפות יער ומאפשרים שימוש נרחב ובטוח במגוון מוצרים וחומרים.

כיל נהנית ממספר יתרונות ייחודיים, ביניהם פעילויות משולבות אנכית ופעילויות סינרגטיות משלימות לייצור מוצרי קצה ייחודיים; מגוון המוצרים המאוזן והמגוון של החברה בשווקים צומחים; נוכחות נרחבת בכל רחבי העולם וקרבה לשווקים גדולים, כולל שווקים מתעוררים.

כיל פועלת במסגרת אסטרטגית של קיימות, אשר כוללת מחויבות לסביבה, תמיכה בקהילות במקומות שם נמצאות פעילויות הייצור של כיל ובמקומות שם מתגוררים עובדי החברה וכן מחויבות לכלל העובדים, הלקוחות, הספקים ובעלי העניין בחברה.

כיל היא חברה ציבורית שמניותיה נסחרות בבורסה בתל אביב ובניו יורק (TASE and NYCE: ICL).

החברה מעסיקה כ-13,000 עובדים ברחבי העולם ומכירותיה בשנת 2016 הסתכמו לסך של כ 5.4 מיליארד דולר .
למידע נוסף, בקרו באתר האינטרנט של החברה בכתובת www.icl-group.com.

מידע צופה פני עתיד

הודעה לעיתונות זו כוללת משפטים אשר מהווים "משפטים צופי פני עתיד" אשר ניתן לזהות רבים מהם באמצעות שימוש במילים צופות פני עתיד, כגון: "צופה", "מאמינה", "עשויה", "מצפה", "אמורה", "מתכננת", "מתכוונת", "מעריכה", "פוטנציאלית" וכולי. משפטים צופי פני עתיד כוללים, בין היתר, הערכות ואומדנים לגבי תנאים מקרו-כלכליים ולגבי השווקים בהם פועלת החברה, תוצאותיה התפעוליות והכספיות. הערכות ואומדנים צופי פני עתיד מבוססים על ההערכות וההנחות הנוכחיות של הנהלת החברה וכן על מידע אשר זמין כעת להנהלת החברה. משפטים מעין אלה נתונים לסיכונים ולאי-ודאויות והתוצאות בפועל עשויות להיות שונות מהותית מאלה המבוטאות או מרומזות במשפטים צופי פני עתיד עקב גורמים שונים הכוללים, בין היתר, תנודות בשווקים, בפרט באתרי הייצור של כיל ובשווקי היעד של החברה; הפרשים בין המשאבים בפועל לבין אומדני המשאבים שלנו; שינויים בסביבת הביקושים והמחירים עבור מוצרי כיל וכן עלות ההובלה והאנרגיה, בין אם נגרמו על ידי פעולות של ממשלות, יצרנים או צרכנים; שינויים בשווקי ההון, כולל תנודות בשערי חליפין, זמינות אשראי ושיעורי ריבית; שינויים במבנה התחרות בשוק; וכן גורמים המתוארים בסעיף "3ד' – גורמי סיכון" בדוח השנתי של החברה (טופס F-20) שהוגש לרשות לניירות ערך האמריקאית (SEC) ביום 16 במארס 2016. משפטים צופי פני עתיד מתייחסים רק למצב בתאריך בו נכתבו ואין כל מחויבות לעדכן או לתקן אותם או כל מידע אחר שנכלל בהודעה זו לעיתונות, בין אם כתוצאה ממידע חדש, התפתחויות עתידיות או אחרת.

##

(להלן מובאות טבלאות נתונים פיננסיים נוספים)

נספח:

חישוב EBITDA מתואם

	10-12/2016	10-12/2015	1-12/2016	1-12/2015
	$ millions	$ millions	$ millions	$ millions
Net income (loss) attributable to the shareholders of the Company	32	96	(122)	509
Depreciation and amortization	95	96	401	353
Financing expenses, net	19	29	132	108
Taxes on income	50	23	55	162
Adjustments *	68	87	585	229
Total adjusted EBITDA	264	331	1,051	1,361

** ראו "התאמות לרווח התפעולי ולרווח הנקי המדווחים" לעיל.*

אנו כוללים, בדוח רבעוני זה, מדדים פיננסים שאינם בהתאם לכללי החשבונאות IFRS המכונים רווח תפעולי מתואם, רווח נקי מתואם המיוחס לבעלי המניות של החברה ו- EBITDA מתואם. החברה מחשבת את הרווח התפעולי המתואם על ידי ביצוע התאמות לרווח התפעולי כמפורט בטבלאות לעיל. החברה מחשבת את הרווח הנקי המתואם על ידי ביצוע התאמות לרווח הנקי כמפורט בטבלה לעיל, בנטרול השפעת המס על ההשפעות הללו. ה- EBITDA המתואם מוגדר כרווח הנקי לבעלי המניות של החברה בנטרול פחת והפחתות, הוצאות מימון נטו ומיסים על ההכנסה וכן בנטרול סעיפים מסוימים המפורטים בטבלה אשר הותאמו לרווח התפעולי ולרווח הנקי המיוחס לבעלי המניות של החברה. אין לראות ברווח התפעולי המתואם, ברווח הנקי המתואם או ב- EBITDA המתואם כתחליף לרווח התפעולי או לרווח הנקי שנערכו בהתאם ל- IFRS, וכמו כן, ייתכן כי ההגדרות של החברה לרווח התפעולי המתואם, לרווח הנקי המתואם ול- EBITDA המתואם, שונות מחברות אחרות. אין לראות ב- EBITDA המתואם מדד יחיד לביצועי החברה ואין להשתמש בו כתחליף או בנפרד מהרווח התפעולי או נתונים אחרים בדוחות החברה או תזרימי המזומנים שנערכו בהתאם ל- IFRS כמדד לרווחיות או נזילותה של החברה.

למרות זאת, החברה מאמינה שהרווח התפעולי המתואם, הרווח הנקי המתואם וה- EBITDA המתואם, מספקים מידע שימושי להנהלה ולמשקיעים. הנהלת החברה עושה שימוש במדדים האלו שאינם בהתאם ל- IFRS, על מנת להעריך את האסטרטגיות העסקיות של החברה ואת הביצועים של ההנהלה. החברה מאמינה כי המדדים האלו שאינם בהתאם ל- IFRS, מספקים מידע שימושי למשקיעים מכיוון שהם מאפשרים שקיפות של מדדים מרכזיים המשמשים להערכת הביצועים של החברה וכן לצורך השוואה של התוצאות התפעוליות בין התקופות. כמו כן, החברה מאמינה כי ה-EBITDA המתואם הינו המדד המתאים לצורך השוואתיות של התוצאות התפעוליות בין חברות באמצעות נטרול הפרשים אפשריים הנובעים מהבדלים העשויים לנבוע מסיבות שאינן קשורות לביצועים תפעוליים כגון מבנה ההון (משפיע על הוצאות מימון, נטו), מיסוי (משפיע על מיסים על ההכנסה) גיל הנכסים והפחת החשבונאי של הנכסים (משפיעים על הפחת והפחתות). מדד ה-EBITDA המתואם אינו לוקח בחשבון את החזרי חוב והתחייבויות אחרות של החברה לרבות הוצאות הוניות ולכן אין להשתמש במדד זה כצפי לסכומים אשר יהיו זמינים לשימוש בעתיד.

אנו מציגים דיון בשינויים בין תקופה לתקופה בהתבסס על הגורמים המרכזיים שהשפיעו על תוצאות החברה. דיון זה מתבסס בחלקו על הערכות ההנהלה להשפעות של המגמות המרכזיות על עסקיה.

תמצית דוחות רווח והפסד מאוחדים (במיליונים, למעט נתונים למניה)

	For the three-month period ended		For the year ended	
	December 31, 2016	December 31, 2015	December 31, 2016	December 31, 2015
	$ millions	$ millions	$ millions	$ millions
Sales	1,338	1,427	5,363	5,405
Cost of sales	922	894	3,703	3,602
Gross profit	416	533	1,660	1,803
Selling, transport and marketing expenses	191	181	722	653
General and administrative expenses	80	113	321	350
Research and development expenses	19	17	73	74
Other expenses	70	80	618	211
Other income	(16)	(4)	(71)	(250)
Operating income (loss)	72	146	(3)	765
Finance expenses, net	19	29	132	108
Share in earnings of equity-accounted investees	2	(2)	18	11
Income (loss) before income taxes	55	115	(117)	668
Income taxes	50	23	55	162
Net income (loss)	5	92	(172)	506
Net loss attributable to the non-controlling interests	(27)	(4)	(50)	(3)
Net income (loss) attributable to the shareholders of the Company	32	96	(122)	509
Earnings per share attributable to the shareholders of the Company:				
Basic earnings (loss) per share ($)	0.03	0.08	(0.10)	0.40
Diluted earnings (loss) per share ($)	0.03	0.08	(0.10)	0.40
Weighted-average number of ordinary shares outstanding:				
Basic (in thousands)	1,274,195	1,272,735	1,273,989	1,271,624
Diluted (in thousands)	1,274,791	1,273,153	1,273,989	1,272,256

תמצית דוחות מאוחדים על המצב הפיננסי:

	December 31, 2016	December 31, 2015
	$ millions	$ millions
Current assets		
Cash, short term investments and deposits	116	248
Trade receivables	966	1,082
Inventories	1,267	1,364
Other receivables	222	291
Total current assets	2,571	2,985
Non-current assets		
Investments in equity-accounted investees	153	159
Financial assets available for sale	253	-
Deferred tax assets	150	199
Property, plant and equipment	4,309	4,212
Intangible assets	824	1,185
Other non-current assets	292	337
Total non-current assets	5,981	6,092
Total assets	8,552	9,077
Current liabilities		
Short-term credit	588	673
Trade payables	644	716
Provisions	83	42
Other current liabilities	708	615
Total current liabilities	2,023	2,046
Non-current liabilities		
Long-term debt and debentures	2,796	2,805
Deferred tax liabilities	303	351
Long-term employee provisions	576	547
Provisions	185	127
Other non-current liabilities	10	13
Total non-current liabilities	3,870	3,843
Total liabilities	5,893	5,889
Equity		
Total shareholders' equity	2,574	3,028
Non-controlling interests	85	160
Total equity	2,659	3,188
Total liabilities and equity	8,552	9,077

תמצית דוחות תזרימי מזומנים מאוחדים:

	For the three-month period ended		For the year ended	
	December 31, 2016	December 31, 2015	December 31, 2016	December 31, 2015
	$ millions	$ millions	$ millions	$ millions
Cash flows from operating activities				
Net income (loss)	5	92	(172)	506
Adjustments for:				
Depreciation and amortization	95	129	406	430
Revaluation of balances from financial institutes and interest expenses, net	(6)	11	76	44
Share in losses (earnings) of equity-accounted investees, net	(2)	2	(18)	(11)
Other capital losses, net	2	13	432	5
Share-based compensation	3	3	15	15
Loss (gain) from divestiture of subsidiaries	-	8	1	(215)
Deferred tax expenses (income)	112	(20)	(2)	5
	209	238	738	779
Change in inventories	56	(90)	70	25
Change in trade and other receivables	128	(191)	150	(86)
Change in trade and other payables	(160)	4	(90)	(55)
Change in provisions and employee benefits	24	97	98	(90)
Net change in operating assets and liabilities	48	(180)	228	(206)
Net cash provided by operating activities	257	58	966	573
Cash flows from investing activities				
Investments in shares and proceeds from deposits, net	20	(3)	(198)	34
Purchases of property, plant and equipment and intangible assets	(138)	(150)	(632)	(619)
Business combinations, net of cash acquired	-	(163)	-	(351)
Proceeds from divestiture of subsidiaries	-	(8)	17	364
Dividend received from equity accounted investees	8	3	12	19
Other	1	3	1	6
Net cash used in investing activities	(109)	(318)	(800)	(547)
Cash flows from financing activities				
Dividends paid to the company's shareholders	-	(84)	(162)	(347)
Receipt of long-term debt	40	399	1,278	1,201
Repayment of long-term debt	(371)	(161)	(1,365)	(846)
Short-term credit from banks and others, net	117	57	14	8
Other	(2)	(1)	(4)	(1)
Net cash provided by (used in) financing activities	(216)	210	(239)	15
Net change in cash and cash equivalents	(68)	(50)	(73)	41
Cash and cash equivalents as at beginning of the period	157	212	161	138
Net effect of currency translation on cash and cash equivalents	(2)	(1)	(1)	(18)
Cash and cash equivalents as at the end of the period	87	161	87	161

מכירות לפי ארצות עיקריות:

	10-12/2016		10-12/2015		1-12/2016		1-12/2015	
	$ millions	% of sales	$ Millions	% of sales	$ millions	% of sales	$ millions	% of sales
China	261	20	291	20	669	13	550	10
USA	240	18	273	19	1,070	20	1,176	22
Brazil	135	10	101	7	521	10	506	9
Germany	83	6	97	7	392	7	421	8
Israel	62	5	67	5	237	4	240	4
Spain	59	4	68	5	258	5	285	5
United Kingdom	58	4	58	4	306	6	303	6
Australia	58	4	41	3	187	3	112	2
France	47	4	58	4	226	4	295	6
India	31	2	58	4	199	4	206	4
All other	304	23	315	22	1,298	24	1,311	24
Total	1,338	100	1,427	100	5,363	100	5,405	100

מכירות לפי אזורים גאוגרפיים:

הטבלה הבאה מציגה את המכירות לפי אזורים גאוגרפיים על פי מיקום הלקוח:

	10-12/2016		10-12/2015	
	$ millions	% of sales	$ millions	% of sales
Asia	391	29	446	31
Europe	387	29	441	31
North America	262	20	287	20
South America	152	11	125	9
Rest of the world	146	11	128	9
Total	1,338	100	1,427	100

התפלגות המכירות ברבעון הרביעי לשנת 2016 מצביעה על קיטון במכירות באירופה, שנובע בעיקר מירידה במחירי המכירה של מוצרי פוספט ומירידה במכירות הכמותיות של חלבוני חלב עקב הפניית המכירות בעיקר לאוסטרליה. הקיטון במכירות באסיה נובע בעיקר מירידה במחירי המכירה של אשלג ופוספט. קיטון זה קוזז חלקית על ידי גידול במכירות הכמותיות של דשני פוספט, מעכבי בעירה מבוססי ברום ומוצרים תעשייתיים, כמו גם ברום אלמנטרי. הקיטון במכירות בצפון אמריקה נובע בעיקר ממכירת עסקים שאינם בליבת עסקי החברה ומקיטון במכירות הכמותיות של תמיסות צלולות בשל מכירות חזקות ברבעון המקביל אשתקד. הגידול במכירות בדרום אמריקה נובע בעיקר מגידול במכירות הכמותיות של דשני פוספט ואשלג.

נתוני חטיבות תפעוליות:

	Specialty Solutions Division	Essential Minerals Division	Other activities	Eliminations	Consolidated
			$ millions		
For the three-month period ended December 31, 2016					
Sales to external parties	715	612	11	-	1,338
Inter-division sales	5	51	(1)	(55)	-
Total sales	720	663	10	(55)	1,338
Operating income attributed to divisions	126	98	-		224
General and administrative expenses					(80)
Other unallocated expenses and elimination					(72)
Operating income					72
Financing expenses, net					(19)
Share in earnings of equity-accounted investee					2
Income before taxes on income					55
Capital expenditures	29	106	(1)		134
Capital expenditures not allocated					2
Total capital expenditures					136
Depreciation and amortization	29	64	1		94
Depreciation and amortization not allocated					1
Total depreciation and amortization					95

	Specialty Solutions Division	Essential Minerals Division	Other activities	Eliminations	Consolidated
			$ millions		
For the three-month period ended December 31, 2015					
Sales to external parties	715	683	29	-	1,427
Inter-division sales	8	69	-	(77)	-
Total sales	723	752	29	(77)	1,427
Operating income attributed to divisions	113	227	-		340
General and administrative expenses					(113)
Other unallocated expenses and elimination					(81)
Operating income					146
Financing expenses, net					(29)
Share in losses of equity-accounted investee					(2)
Income before taxes on income					115
Capital expenditures	58	127	-		185
Capital expenditures as part of business combination	70	236	-		306
Capital expenditures not allocated					38
Total capital expenditures					529
Depreciation and amortization	73	55	1		129
Depreciation and amortization not allocated					-
Total depreciation and amortization					129

	Specialty Solutions Division	Essential Minerals Division	Other activities	Eliminations	Consolidated
			$ millions		
For the year ended December 31, 2016					
Sales to external parties	3,125	2,179	59	-	5,363
Inter-division sales	23	258	-	(281)	-
Total sales	3,148	2,437	59	(281)	5,363
Operating income attributed to divisions	589	343	5	-	937
General and administrative expenses					(321)
Other unallocated expenses and elimination					(619)
Operating loss					(3)
Financing expenses, net					(132)
Share in earnings of equity-accounted investee					18
Loss before taxes on income					(117)
Capital expenditures	102	490	1		593
Capital expenditures not allocated					59
Total capital expenditures					652
Depreciation and amortization	123	275	3		401
Depreciation and amortization not allocated					5
Total depreciation and amortization					406

	Specialty Solutions Division	Essential Minerals Division	Other activities	Eliminations	Consolidated
			$ millions		
For the year ended December 31, 2015					
Sales to external parties	2,975	2,248	182	-	5,405
Inter-division sales	22	252	3	(277)	-
Total sales	2,997	2,500	185	(277)	5,405
Operating income attributed to divisions	514	821	16	-	1,351
General and administrative expenses					(350)
Other unallocated expenses and elimination					(236)
Operating income					765
Financing expenses, net					(108)
Share in earnings of equity-accounted investee					11
Income before taxes on income					668
Capital expenditures	141	427	2		570
Capital expenditures as part of business combination	160	430	-		590
Capital expenditures not allocated					110
Total capital expenditures					1,270
Depreciation and amortization	166	226	37		429
Depreciation and amortization not allocated					1
Total depreciation and amortization					430