



קשרי משקיעים ועיתונות -  
ישראל  
עדי בג'איו  
דוברת ICL  
+972-52-4454789  
Adi.Bajayo@icl-group.com

קשרי משקיעים ועיתונות  
פגי ריילי-ת'ארפ  
סמנכ"לית קשרי משקיעים גלובלית  
+1-314-983-7665  
Peggy.ReillyTharp@icl-group.com



## איי.סי.אל מדווחת על תוצאות הרבעון השני לשנת 2024

*מציגה רבעון נוסף של צמיחה עם מכירות של 1.8 מיליארד דולר,  
רווח תפעולי מתואם של 225 מיליון דולר ו-EBITDA מתואם של 377 מיליון דולר,  
מעלה את התחזית לפעילות מגזרי המוצרים המיוחדים*

**תל אביב, ישראל 14 באוגוסט 2024 – איי.סי.אל גרופ בע"מ (NYSE: ICL) (TASE: ICL),** חברה גלובלית מובילה לפתרונות על בסיס מינרלים מיוחדים, דיווחה היום על תוצאותיה הכספיות לרבעון השני, שהסתיים ביום 30 ביוני 2024. המכירות הסתכמו ל-1.75 מיליארד דולר, בהשוואה ל-1.87 מיליארד דולר אשתקד. הרווח התפעולי עמד על 211 מיליון, והרווח התפעולי המתואם הסתכם ב-225 מיליון דולר בהשוואה לרווח תפעולי של 300 מיליון דולר ברבעון השני אשתקד. ה-EBITDA המתואם הסתכם ב-377 מיליון דולר בהשוואה ל-441 מיליון דולר אשתקד. הרווח המדולל למניה עמד על 0.09 דולר והרווח המדולל המתואם למניה עמד על 0.10 דולר, לעומת 0.13 דולר ברבעון המקביל אשתקד.

**רביב צולר, נשיא ומנכ"ל איי.סי.אל ציין:** "איי.סי.אל מציגה שיפור ב-EBITDA, זה הרבעון השלישי ברציפות. ברבעון זה, המשכנו ביצירת מומנטום, תוך התמקדות בתחומים המצויים בשליטתנו, לרבות השקת פתרונות חדשניים והמשך חיסכון והתייעלות, לצד ניהול הסיכונים הנובעים מחוסר הוודאות הגיאופוליטי. כל שלושת מגזרי המוצרים המיוחדים שלנו צמחו בהשוואה לרבעון השני אשתקד, ותרמו לעלייה ב-EBITDA וברווחיות לעומת הרבעון הקודם. עקפנו את התוכניות שלנו למחצית הראשונה של השנה, אך אנו נשארים זהירים באשר לציפיות בטווח הקצר עבור חלק משווקי-הקצה שלנו, בהם ענפי האלקטרוניקה, דיור ובינוי ומזון."

החברה מעלה את התחזית לשנת 2024 וצופה כעת שה-EBITDA למגזרי מוצרים מיוחדים יהיה בטווח של 0.8 מיליארד דולר ל-1.0 מיליארד דולר, לעומת תחזית קודמת של 0.7-0.9 מיליארד דולר, ללא שינוי בכמויות המכירה במגזר האשלג (א1).

## נתונים פיננסיים עיקריים

רבעון שני 2024

רבעון שני 2023	רבעון ראשון 2024	רבעון שני 2024	מיליוני דולרים למעט נתונים למניה
1,868	1,735	1,752	מכירות
679	557	568	רווח גולמי
36%	32%	32%	שיעור הרווח הגולמי
300	203	211	רווח תפעולי
300	215	225	רווח תפעולי מתואם <sup>(1)</sup>
16%	12%	12%	שיעור הרווח התפעולי
16%	12%	13%	שיעור הרווח התפעולי המתואם <sup>(1)</sup>
163	109	115	רווח נקי - לבעלי המניות של החברה
163	118	126	רווח נקי מתואם - לבעלי המניות של החברה <sup>(1)</sup>
441	362	377	EBITDA מתואם <sup>(2)(1)</sup>
24%	21%	22%	שיעור ה-EBITDA המתואם <sup>(2)(1)</sup>
0.13	0.08	0.09	רווח מדולל למניה
0.13	0.09	0.10	רווח מתואם מדולל למניה <sup>(1)</sup>
433	279	316	תזרימי מזומנים מפעילות שוטפת <sup>(3)</sup>

(1) רווח תפעולי מתואם ושיעור מתואם, רווח נקי מתואם מיוחס לבעלי המניות של החברה, EBITDA מתואם, רווח מתואם מדולל למניה כמו גם השיעור הינם מדדים שאינם לפי כללי החשבונאות המקובלים (non-GAAP). ראו טבלת התאמות והגדרת המדד כאמור בנספח.

(2) במחצית הראשונה של שנת 2024, ה-EBITDA של החברה הושפע לחיוב באופן לא מהותי כתוצאה מסיווג מחדש חשבונאי. למידע נוסף, ראה דוח 6-K של החברה.

(3) סווג מחדש - ראה באור 2 לדוחות הכספיים ביניים של החברה.

## מוצרים תעשייתיים

רבעון שני 2024

- מכירות של 315 מיליון דולר, בהשוואה ל-300 מיליון דולר.
- EBITDA של 74 מיליון דולר, בהשוואה ל-74 מיליון דולר.
- רבעון שלישי ברציפות של שיפור ב-EBITDA, עם המשך המיקוד בצמצום עלויות והרחבת הקשרים העסקיים עם לקוחות.

אירועים עיקריים

- מעכבי בעירה: עלייה במכירות בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, בשל עלייה בכמויות המכירה של פתרונות מבוססי ברום אשר קוזזה חלקית על ידי ירידה במחירים, כאשר הביקוש בשוקי-הקצה לאלקטרוניקה ובנייה נותר ברמה סבירה.
- ברום אלמנטרי: עלייה במכירות בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, כאשר עלייה בכמויות המכירה קיזזה ירידה במחירים.
- נפט וגז: ירידה במכירות של תמיסות צלולות בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, לאור תנאי מזג אוויר קשים ושינוי בלוחות הזמנים של אסדות נפט.
- מינרלים מיוחדים: ירידה במכירות בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, כאשר ירידה במחירים קיזזה גידול בכמויות המכירה.

## אשלג

רבעון שני 2024

- מכירות של 422 מיליון דולר, בהשוואה ל-582 מיליון דולר.
- EBITDA של 118 מיליון דולר, בהשוואה ל-213 מיליון דולר.
- מדד מחירי הדגנים ירד ב-15.2% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, כאשר מחיר האורז עלה ב-3.2%, ומחירי התירס, פולי הסויה והחיטה ירדו ב-30.1%, 18.0%, 24.7% בהתאמה. בהשוואה לרבעון קודם, מדד מחירי הדגנים עלה ב-2.4%, כאשר מחירי התירס, החיטה והאורז עלו ב-4.5%, 5.3% ו-1.7% בהתאמה, בעוד שמחיר פולי הסויה ירד ב-0.5%.

אירועים עיקריים

- מחיר האשלג: 300 דולר לטון (CIF).
- ירידת מחיר של 7% בהשוואה לרבעון הקודם וכ-26% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד.
- כמות מכירות האשלג: 1,153 אלף טון.
- ירידה של כ-108 אלף טון בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד.
- מפעלי ים המלח
- יציבות בעלות לטון, על אף הירידה בייצור בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד.
- ספרד
- המשך שיפור תפעולי ושיא בייצור ברבעון השני.
- מגנזיום מתכתי
- הירידה במחירים קיזזה את העלייה בכמויות המכירה, לאור מגמה שלילית במחירים בהשוואה לשנה הקודמת.

## פתרונות הפוספט

רבעון שני 2024

- מכירות של 572 מיליון דולר, בהשוואה ל-565 מיליון דולר.
- EBITDA של 146 מיליון דולר, בהשוואה ל-129 מיליון דולר.
- רבעון שני ברציפות של עלייה במכירות, כאשר ה-EBITDA עלה ב-11% לעומת הרבעון הקודם ו-13% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד. המחירים נותרו יציבים ברבעון השני, אולם שינויים צפויים בהיצע עשויים להשפיע על הרבעונים הבאים.

אירועים עיקריים

- חומצה זרחתית לבנה: ירידה במכירות בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, כאשר העלייה בכמויות המכירה, באירופה ובאסיה בפרט, לא קיזזה במלואה את הירידה העולמית במחירים.
- פוספטים לתעשייה: ירידה במכירות עם שיפור בכמויות המכירה אשר קוזז על ידי ירידה במחירים.
- פוספטים למזון: ירידה במכירות עם גידול בכמויות המכירה קוזז על ידי ירידת מחירים, המשקפת את הירידה בעלויות חומרי הגלם.
- חומרי גלם לסוללות: עלייה בכמויות המכירה בסין, כאשר הקמת מרכז החדשנות וההסמכה ללקוחות (CIQC) בארה"ב צפויה להסתיים עד סוף השנה.
- פוספט-קומודיטי: שיפור במכירות מול רבעון קודם לאור גידול בכמויות המכירה אשר קיזז ירידה במחירים.
- אזורים גאוגרפיים: התחרות בכל השווקים הגלובליים השונים נותרה מוגברת כאשר הגידול בהיצע יוצר לחץ מחירים.

## פתרונות צמיחה

רבעון שני 2024

- מכירות של 494 מיליון דולר, בהשוואה ל-481 מיליון דולר.
- EBITDA של 45 מיליון דולר, בהשוואה ל-22 מיליון דולר.
- עלייה במכירות וב-EBITDA מול רבעון מקביל בשיעור של 3% ולמעלה מ-100%, בהתאמה, עם שיפור רבעון שני ברציפות במכירות וב-EBITDA מול רבעון קודם.

אירועים עיקריים

- ברזיל: ירידה במכירות, אולם שיפור בתמהיל של מכירות מוצרי עלווה הביא לתרומה גבוהה יותר ברווחיות.
- אירופה: עלייה במכירות, עם שיפור ברווח הגולמי בשל עלייה בכמויות המכירה וירידה בעלויות חומרי גלם שקיזזו ירידה במחירים.
- צפון אמריקה: שיפור במכירות בשל גידול בכמויות המכירה בהשוואה לרבעון הקודם.
- אסיה: עלייה במכירות בסין נבעה מגידול בכמויות ומהפעלת קו ייצור נוסף.
- מגמות מוצרים: עלייה במכירות של מוצרים מיוחדים לחקלאות בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, עם עלייה בכמויות מכירה אשר קוזזה על-ידי ירידת מחירים. שווקי המדשאות וגיטון הנוי חזרו לרמות ביקוש יציבות שנצפו טרום מגפת הקורונה, עם גידול במכירות, בכמויות וברווח הגולמי בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד. שוק הפוליסולפט נותר מאתגר, עם ירידת מחירים אשר השפיעה על הרווחיות.

## סעיפים פיננסיים

### הוצאות מימון

הוצאות המימון, נטו, ברבעון השני של שנת 2024 הסתכמו ל-33 מיליון דולר, ירידה לעומת 49 מיליון דולר ברבעון המקביל אשתקד.

### הוצאות מיסים

הוצאות המס המדווחות ברבעון השני של שנת 2024 הסתכמו לסך של 48 מיליון דולר, ומשקפות שיעור מס אפקטיבי של 27%, בהשוואה לסך של 84 מיליון דולר ברבעון המקביל אשתקד, המשקף שיעור מס אפקטיבי של 33%. שיעור המס הנמוך משקף קיטון בהיטל על רווחים ממשאבי טבע, בעיקר בשל הירידה במחירי האשלג.

### נזילות

נכון ליום 30 ביוני 2024, לחברה מקורות נזילים הנובעים ממזומנים, פיקדונות ומסגרות אשראי ואיגוח לא מנוצלות המסתכמות לסך של 1,652 מיליון דולר.

### התחייבויות פיננסיות, נטו

נכון ליום 30 ביוני 2024, ההתחייבויות הפיננסיות נטו של החברה הסתכמו ל-2,031 מיליון דולר, ירידה של 64 מיליון דולר בהשוואה ליום 31 בדצמבר 2023.

### חלוקת דיבידנד

בגין תוצאות הרבעון השני של שנת 2024, דירקטוריון החברה הכריז על חלוקת דיבידנד בסך 4.88 סנט למניה, או סך של כ-63 מיליון דולר, בהשוואה ל-6.321 סנט למניה, או כ-81 מיליון דולר ברבעון המקביל אשתקד. הדיבידנד ישולם ביום 18 בספטמבר 2024, לבעלי מניות רשומים בתאריך הקובע, שהינו ה-4 בספטמבר 2024.



חלק ברווחים של השקעות כלולות (equity-accounted investees), פחת והפחתות, וכן התאמות מסוימות המפורטות בטבלה המציגה את חישוב ה-EBITDA המתואם המאוחד, והרווח המתואם המדולל למניה המאוחד לתקופות הפעילות" המוצגת מטה, אשר הותאמו לצורך חישוב רווח תפעולי מתואם.

אין לראות ברווח התפעולי המתואם, ברווח הנקי המתואם המיוחס לבעלי המניות של החברה, ברווח המתואם המדולל למניה או ב-EBITDA המתואם כתחליף לרווח התפעולי או לרווח הנקי המיוחס לבעלי המניות של החברה שנתערכו בהתאם ל-IFRS, וכמו כן, ייתכן כי ההגדרות של החברה לרווח התפעולי המתואם, לרווח הנקי המתואם המיוחס לבעלי המניות של החברה, לרווח המתואם המדולל למניה ול-EBITDA המתואם, שונות מאלה המשמשות בחברות אחרות. בנוסף, חברות אחרות עשויות להשתמש במדדים אחרים לצורך הערכת ביצועיהן, ובכך להפחית את יכולת ההשוואתיות של המדדים של החברה שאינם בהתאם לכללי החשבונאות IFRS. למרות זאת, החברה מאמינה שהרווח התפעולי המתואם, הרווח הנקי המתואם המיוחס לבעלי המניות של החברה, הרווח המתואם המדולל למניה, וה-EBITDA המתואם מספקים מידע שימושי להנהלה ולמשקיעים, באמצעות נטרול סעיפים מסוימים שהנהלה מאמינה שאינם מהווים אינדיקציה לפעילות המתמשכת של החברה. הנהלת החברה עושה שימוש במדדים אלו, שאינם בהתאם לכללי החשבונאות IFRS, על מנת להעריך את האסטרטגיות העסקיות של החברה ואת הביצועים של הנהלה. החברה מאמינה כי מדדים אלו, שאינם בהתאם לכללי החשבונאות IFRS, מספקים מידע שימושי למשקיעים מכיוון שהם משפרים את יכולת ההשוואתיות של התוצאות הכספיות בין תקופות ומאפשרים שקיפות גדולה יותר של מדדים מרכזיים המשמשים להערכת הביצועים של החברה.

החברה מציגה ניתוח בשינוי בין תקופה לתקופה בהתבסס על הגורם המרכזי שהשפיע על תוצאות החברה. ניתוח זה מתבסס בחלקו על הערכות הנהלה באשר להשפעות של המגמות המרכזיות על עסקיה של החברה. ניתוח תוצאות הפעילות מבוסס על הדוחות הכספיים של החברה. יש לקרוא את ניתוח התוצאות ביחד עם הדוחות הכספיים של החברה.

### **הצהרה בנוגע למידע צופה פני עתיד**

הודעה זו כוללת "אמירות צופות פני עתיד". אמירות אלו עושות על פי רוב שימוש בביטויים כגון "צופה", "מאמינה", "עשוי", "מצפה", "ייתכן", "מתכננת", "מתכוונת", "מעריכה", "שואפת", "חזוי", "יעדים", "פוטנציאל", בין היתר. החברה מסתמכת על "נמל המבטחים" הניתן מכוח סעיף 27A ל-Securities Act, 1933 על תיקוני, וסעיף 21E ל-Securities Exchange Act, 1934 על תיקוני, בעת השימוש באמירות צופות פני עתיד.

אמירות צופות פני עתיד מופיעות במספר מקומות בהודעה זו וכוללות, בין היתר אך לא רק, אמירות ביחס לכוונותיה של החברה, הערכותיה או ציפיותיה הנוכחיות. אמירות צופות פני עתיד מתבססות על הערכות והנחות של הנהלה ועל המידע הזמין העומד בפני הנהלת החברה נכון למועד הדיווח. אמירות אלו כרוכות בסיכונים מימוש ואי ודאויות והתוצאות בפועל עשויות להיות שונות באופן מהותי מאלו המבוטאות או המשתמעות באמירות צופות פני העתיד בשל גורמים שונים, לרבות, אך לא רק:

*אובדן או פגיעה ברישיונות עסקיים, היתרים או זיכיונות להפקת מחצבים; תנודתיות של היצע וביקוש והשפעה של תחרות; פערים בין עתודות החברה בפועל לאומדן העתודות שלה; אסונות טבע ועלויות ציות למגבלות סביבתיות מכוח רגולציה, חקיקה או רישוי, לרבות חוקים ורגולציה בקשר עם, כמו גם השפעות פיזיות של שינוי האקלים ופליטות גזי חממה; אי-הצלחה ב"קצירת" המלח, אשר עשויה להביא להצטברות מלח בקרקעית בריכת אידוי מס' 5 בים המלח; הליכי ליטיגציה, בוררות ורגולציה; תקלות במתקני השילוח של החברה בגמלי הים או הגבלות רגולטוריות המשפיעות על היכולת לייצא את מוצרים לחו"ל; שינויים בשערי החליפין או ברמות המחירים בהשוואה לאלו הקיימים כעת בחברה; תנאי שוק גלובליים והתנאים המדיניים והכלכליים במדינות שבהן החברה פועלת; עליות מחירים או מחסור*

בחומרי גלם עיקריים; מגפות כלל-עולמיות עשויות לגרום שיבושים אשר ישפיעו כל מכירות החברה, פעילותיה, שרשרת האספקה שלה ולקוחותיה; עיכובים בביטול הסכמים עם קבלני משנה ו/או התחייבויות של גופים ממשלתיים; הזרמת כמויות גדולות של מים לים המלח, אשר עשויה להשפיע לרעה על הייצור במפעלים; סכסוכי עבודה, עיצומים ושבתות שבהם מעורבים עובדים; התחייבויות לפנסיה וביטוחי בריאות; שינויים בתכניות תמריצים ממשלתיות או הטבות מס, כניסתם לתוקף של חוקי מס או חיובים פסקאליים חדשים, ו/או התחייבויות למס גבוהות יותר; שינויים בהערכות ואומדני החברה המשמשים בסיס להכרה ואופן המדידה של נכסים והתחייבויות; אי הצלחה בשילובן או מימושן של הסינרגיות ממיזוגים ומרכישות של עסקים, שינויים מבניים ו/או עסקאות משותפות; תנודות בשערי חליפין; עלייה בשיעורי הריבית; בדיקות או חקירות ממשלתיות; שיבושים או פריצות למערכות המידע של החברה או של ספקי השירות שלה; אי-יכולת לגייס ו/או לשמר אנשי מפתח; חוסר יכולת לממש הטבות צפויות מתוכניות התייעלות של החברה על-פי לוחות הזמנים הצפויים; חוסר יכולת לפעול בשווקים הפיננסיים בתנאים נוחים; מחזוריות הפעילות של החברה; החברה חשופה לסיכונים הקשורים לפעילותה הנוכחית ולפעילות עתידית בשווקים מתעוררים; שינויים בביקוש לדשנים בעקבות ירידה במחירי התוצרת החקלאית, מחסור באשראי זמין, תנאי מזג אוויר, מדיניות ממשלתית או גורמים אחרים שאינם בשליטת החברה; שיבושים במכירות מוצרי המגנזיום של החברה או של ספקיה, העשויות להיות נתונות להשפעת גורמים שונים שאינם בשליטת החברה; תנודתיות או משברים בשווקים הפיננסיים; סיכונים הטבעיים בפעילות כרייה וייצור כימי; חוסר יכולת להבטיח את בטיחותם של עובדי החברה ותהליכים בחברה; חשיפה לאחריות צד ג' ולחבות מוצר; השבות מוצרים (recalls) או תביעות חבות אחרות כתוצאה מחששות בעניין בטיחות מזון או מחלות הנישאות במזון; כיסוי ביטוחי שאינו מספק; מלחמה ו/או פעולות טרור ו/או אי-יציבות פוליטית, כלכלית וביטחונית בישראל ובאזור, לרבות מצב המלחמה הנוכחי שהוכרז בישראל וכל שיבוש כתוצאה מכך בשרשרת האספקה והייצור של החברה; הגשת תביעות ייצוגיות ותביעות נגזרות כנגד החברה, מנהליה וחברי הדירקטוריון; השלמת עסקאות, רכישות ומיזוגים; וכן גורמי סיכון אחרים המפורטים ב"סעיף 3 - מידע עיקרי - ד. גורמי סיכון" בדוחות הכספיים השנתיים של החברה, 20-F, לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2023, אשר הוגשו לרשות לניירות ערך בארה"ב (SEC) ביום 14 במרס, 2024 (הדוח השנתי).

אמירות צופות פני עתיד נכונות רק למועד בו נאמרו, ולמעט היכן שנדרש על-פי דין, החברה אינה מתחייבת לעדכן לאורו של מידע חדש או התפתחויות עתידיות, או לפרסם כל עדכון פומבי ביחס לאמירות, יעדים או מטרות אלה על מנת לשקף אירועים או נסיבות מאוחרים יותר או לשקף את התרחשותם של אירועים בלתי-צפויים. על משקיעים לנקוט משנה זהירות בשקילת סיכונים ואי-ודאויות אלה, ולא להסתמך הסתמכות יתרה על מידע כאמור. אין לראות באמירות צופות פני עתיד ערובה לביצועים או תוצאות עתידיים, והתוצאות בפועל עשויות להיות שונות מהותית מאלה להן ניתן ביטוי באמירות צופות פני עתיד כאמור.

יש לקרוא דיווח זה לרבעון השני של שנת 2024 ביחד עם הדוח השנתי של שנת 2023 שפרסמה החברה על גבי טופס 20-F, וכן ביחד עם הדוח לרבעון הראשון של שנת 2024 שפרסמה החברה, ובכלל זה תיאור האירועים שהתרחשו לאחר תאריך הדוח על המצב הכספי, כפי שהוגשו לרשות לניירות ערך בארה"ב (SEC).

**נספחים:**

תמצית דוחות רווח והפסד מאוחדים (בלתי מבוקרים)

מיליוני \$	לשלושה חודשים שהסתיימו ביום		לשישה חודשים שהסתיימו ביום		לשנה שהסתיימה ביום
	30 ביוני 2023	30 ביוני 2024	30 ביוני 2023	30 ביוני 2024	31 בדצמבר 2023
מכירות	1,752	3,487	1,868	3,487	7,536
עלות המכירות	1,184	2,362	1,189	2,362	4,865
<b>רווח גולמי</b>	<b>568</b>	<b>1,125</b>	<b>679</b>	<b>1,125</b>	<b>2,671</b>
הוצאות מכירה, שינוע ושיווק	280	553	279	553	1,093
הוצאות הנהלה וכלליות	64	128	55	128	260
הוצאות מחקר ופיתוח	14	31	19	31	71
הוצאות אחרות	2	5	36	5	128
הכנסות אחרות	(3)	(6)	(10)	(6)	(22)
<b>רווח תפעולי</b>	<b>211</b>	<b>414</b>	<b>300</b>	<b>414</b>	<b>1,141</b>
הוצאות מימון	59	119	89	119	259
הכנסות מימון	(26)	(51)	(40)	(51)	(91)
<b>הוצאות מימון, נטו</b>	<b>33</b>	<b>68</b>	<b>49</b>	<b>68</b>	<b>168</b>
חלק ברווחי חברות מוחזקות המטופלות לפי שיטת השווי המאזני	-	-	-	-	1
<b>רווח לפני מיסים על הכנסה</b>	<b>178</b>	<b>346</b>	<b>251</b>	<b>346</b>	<b>974</b>
מיסים על הכנסה	48	90	84	90	287
<b>רווח לתקופה</b>	<b>130</b>	<b>256</b>	<b>167</b>	<b>256</b>	<b>687</b>
רווח לתקופה המיוחס לזכויות שאינן מקנות שליטה	15	32	4	32	40
<b>רווח לתקופה המיוחס לבעלי המניות של החברה</b>	<b>115</b>	<b>224</b>	<b>163</b>	<b>224</b>	<b>647</b>
<b>רווח למניה מיוחס לבעלי המניות של החברה:</b>					
רווח בסיסי למניה (בדולר)	0.09	0.17	0.13	0.17	0.50
רווח מדולל למניה (בדולר)	0.09	0.17	0.13	0.17	0.50
<b>ממוצע משוקלל של מספר המניות הרגילות ששימש לצורך חישוב:</b>					
בסיסי (באלפים)	1,289,901	1,289,716	1,289,347	1,289,716	1,289,361
מדולל (באלפים)	1,290,158	1,289,977	1,290,792	1,289,977	1,290,668

תמצית דוחות על המצב הכספי מאוחדים ליום (בלתי מבוקרים)

מיליוני \$	30 ביוני 2024	30 ביוני 2023	31 בדצמבר 2023
<b>נכסים שוטפים</b>			
מזומנים ושווי מזומנים	287	372	420
השקעות ופיקדונות לזמן קצר	109	166	172
לקוחות	1,429	1,380	1,376
מלאי	1,544	2,006	1,703
הוצאות מראש וחייבים אחרים	298	333	363
<b>סה"כ נכסים שוטפים</b>	<b>3,667</b>	<b>4,257</b>	<b>4,034</b>
<b>נכסים שאינם שוטפים</b>			
נכסי מיסים נדחים	147	149	152
רכוש קבוע	6,285	6,097	6,329
נכסים בלתי מוחשיים	857	872	873
נכסים אחרים שאינם שוטפים	249	209	239
<b>סה"כ נכסים שאינם שוטפים</b>	<b>7,538</b>	<b>7,327</b>	<b>7,593</b>
<b>סה"כ נכסים</b>	<b>11,205</b>	<b>11,584</b>	<b>11,627</b>
<b>התחייבויות שוטפות</b>			
אשראי לזמן קצר	577	674	858
ספקים	834	893	912
הפרשות	49	75	85
זכאים אחרים	802	789	783
<b>סה"כ התחייבויות שוטפות</b>	<b>2,262</b>	<b>2,431</b>	<b>2,638</b>
<b>התחייבויות שאינן שוטפות</b>			
אגרות חוב והלוואות לזמן ארוך	1,850	2,117	1,829
התחייבויות מיסים נדחים	500	467	489
התחייבויות עובדים לזמן ארוך	330	362	354
הפרשות לזמן ארוך	218	236	224
אחרות	61	61	56
<b>סה"כ התחייבויות שאינן שוטפות</b>	<b>2,959</b>	<b>3,243</b>	<b>2,952</b>
<b>סה"כ התחייבויות</b>	<b>5,221</b>	<b>5,674</b>	<b>5,590</b>
<b>הון</b>			
<b>סה"כ הון המיוחס לבעלי המניות של החברה</b>	<b>5,746</b>	<b>5,670</b>	<b>5,768</b>
זכויות שאינן מקנות שליטה	238	240	269
<b>סה"כ הון</b>	<b>5,984</b>	<b>5,910</b>	<b>6,037</b>
<b>סה"כ התחייבויות והון</b>	<b>11,205</b>	<b>11,584</b>	<b>11,627</b>

תמצית דוחות מאוחדים על תזרימי המזומנים (בלתי מבוקרים)

מיליוני \$		לשלושה חודשים			לשנה
		לשישה חודשים		שהסתיימה ביום	
		30 ביוני	30 ביוני	30 ביוני	31 בדצמבר
		2023	2024	2023	2022
<b>תזרימי מזומנים מפעילות שוטפת</b>					
	רווח לתקופה	461	256	167	687
	התאמות:				
	פחת והפחתות	271	299	141	536
	הפרשי שער, ריבית ונגזרים, נטו	48	96	30	24
	הוצאות מיסים	211	90	84	287
	שינוי בהפרשות	(28)	(53)	(13)	(32)
	אחר	6	4	2	29
		508	436	244	844
	שינוי במלאי	164	109	113	465
	שינוי בלקוחות	233	(115)	268	252
	שינוי בספקים	(108)	(29)	(71)	(101)
	שינוי בחייבים אחרים	(5)	4	1	26
	שינוי בזכאים אחרים	(207)	(18)	(184)	(210)
	<b>שינוי בנכסים שוטפים והתחייבויות שוטפות, נטו</b>	77	(49)	127	432
	מס הכנסה ששולם, נטו מהחזרים	(214)	(35)	(105)	(253)
	<b>מזומנים נטו שנבעו מפעילות שוטפת (*)</b>	832	608	433	1,710
<b>תזרימי מזומנים מפעילות השקעה</b>					
	תקבולים (תשלומים) מפקדונות, נטו	(79)	61	(35)	(88)
	רכישת רכוש קבוע ונכסים בלתי מוחשיים	(334)	(287)	(170)	(780)
	ריבית שהתקבלה (*)	5	10	3	10
	תמורה ממכירת עסקים ונכסים, נטו מהוצאות עסקה	3	18	-	4
	צירופי עסקים	-	(22)	-	-
	אחר	1	-	-	1
	<b>מזומנים נטו ששימשו לפעילות השקעה</b>	(404)	(220)	(202)	(853)
<b>תזרימי מזומנים מפעילות מימון</b>					
	דיבידנדים ששולמו לבעלי מניות החברה	(324)	(120)	(146)	(474)
	קבלת הלוואות לזמן ארוך	353	338	95	633
	פירעון הלוואות לזמן ארוך	(398)	(612)	(228)	(836)
	פירעון אשראי לזמן קצר, נטו	(17)	(1)	(54)	(25)
	ריבית ששולמה (*)	(64)	(63)	(45)	(125)
	תקבולים בגין נגזר המשמש לגידור תזרימי מזומנים	6	3	-	5
	דיבידנדים ששולמו לזכויות שאינן מקנות שליטה	(15)	(57)	(15)	(15)
	<b>מזומנים נטו ששימשו לפעילות מימון</b>	(459)	(512)	(393)	(837)
	שינוי נטו במזומנים ושווי מזומנים	(31)	(124)	(162)	20
	מזומנים ושווי מזומנים לתחילת התקופה	417	420	552	417
	השפעת תנודות בשער החליפין על יתרות מזומנים ושווי מזומנים	(14)	(9)	(18)	(17)
	<b>מזומנים ושווי מזומנים לסוף התקופה</b>	372	287	372	420

(\*) סיווג מחדש - ראה באור 2 לדוחות הכספיים ביניים של החברה.

התאמות לרווח התפעולי והנקי המדווח (non-GAAP)

לשישה חודשים שהסתיימו ביום		לשלושה חודשים שהסתיימו ביום		מיליוני \$	
30 ביוני 2023	30 ביוני 2024	30 ביוני 2023	30 ביוני 2024		
765	414	300	211		<b>רווח תפעולי</b>
-	26	-	14		עלויות בקשר עם המצב הביטחוני בישראל <sup>(1)</sup>
15	-	-	-		מחיקת נכסים והפרשה לסגירת אתר <sup>(2)</sup>
15	26	-	14		<b>סך התאמות לרווח תפעולי</b>
780	440	300	225		<b>רווח תפעולי מתואם</b>
443	224	163	115		<b>רווח נקי המיוחס לבעלי המניות של החברה</b>
15	26	-	14		סך התאמות לרווח תפעולי
(3)	(6)	-	(3)		סך התאמות מס <sup>(3)</sup>
455	244	163	126		<b>סך רווח נקי מתואם - בעלי מניות החברה</b>

(1) בשנת 2024, משקף עלויות בקשר עם המצב הביטחוני בישראל.

(2) בשנת 2023, משקף בעיקר מחיקת נכסים בקשר עם ארגון מחדש של אתרים מסוימים, לרבות סגירת אתרים ושיפור מתקנים, כחלק מתוכנית התייעלות גלובלית של החברה.

(3) בשנים 2023 ו-2024 משקף את השפעות המס של ההתאמות לרווח התפעולי.

EBITDA מאוחד לתקופות הפעילות

לשישה חודשים שהסתיימו ביום		לשלושה חודשים שהסתיימו ביום		מיליוני \$
30 ביוני 2023	30 ביוני 2024	30 ביוני 2023	30 ביוני 2024	
461	256	167	130	רווח לתקופה
93	68	49	33	הוצאות מימון, נטו
211	90	84	48	מיסים על הכנסה
765	414	300	211	רווח תפעולי
271	299	141	152	פחת והפחתות
15	26	-	14	סך התאמות (1)
1,051	739	441	377	סך הכל EBITDA מתואם (2)

(1) ראה "התאמות לרווח התפעולי והנקי המדווח (non-GAAP)" לעיל.

(2) במחצית הראשונה של שנת 2024, ה-EBITDA המתואם של החברה הושפע לחיוב כתוצאה מסיווג מאזני לא מהותי. למידע נוסף, ראה תוצאות מגזר האשלג להלן.

חישוב ה-EBITDA של המגזרים

פתרונות צמיחה		פתרונות הפוספט (1)		אשלג		מוצרים תעשייתיים		
לשלושה חודשים שהסתיימו ביום								
30 ביוני 2023	30 ביוני 2024	30 ביוני 2023	30 ביוני 2024 (2)	30 ביוני 2023	30 ביוני 2024	30 ביוני 2023	30 ביוני 2024	
4	25	73	93	167	60	60	60	רווח המגזר
18	20	56	53	46	58	14	14	פחת והפחתות
22	45	129	146	213	118	74	74	EBITDA של המגזר

(1) בהתאם לתוכנית ההתייעלות של החברה, אשר כוללת שינוי בתחומי הדיווח החל מחודש ינואר 2024, הוקצו התוצאות של פעילות שאינה קשורה למגזר פתרונות הפוספט אל מגזר פעילויות אחרות. נתוני מספרי השוואה הוצגו מחדש כדי לשקף את השינוי הארגוני במגזר האמור.

(2) ברבעון השני לשנת 2024, סך המכירות המיוחסות לפעילות מוצרי פוספט מיוחדים עמדו על 325 מיליון דולר, עם רווח תפעולי מיוחס של 46 מיליון דולר, פחת והפחתות בסך של 11 מיליון דולר ו-EBITDA בסך של 57 מיליון דולר, בעוד שסך המכירות המיוחסות לפעילות מוצרי פוספט קומודיטי עמדו על 247 מיליון דולר, עם רווח תפעולי מיוחס של 47 מיליון דולר, פחת והפחתות בסך של 42 מיליון דולר ו-EBITDA בסך של 89 מיליון דולר.