אנשי קשר - קשרי משקיעים

פגי ריילי-ת'ארפ
סמנכ"לית קשרי משקיעים גלובלית
+1-314-983-7665
Peggy.ReillyTharp@icl-group.com

דודי מוסלר
מנהל קשרי משקיעים
+972-3-6844448
Dudi.Musler@icl-group.com

אשת קשר לעיתונות

עדי בג'איו
שרף תקשורת
+972-52-4454789
Adi@Scherfcom.com

איי.סי.אל מדווחת על תוצאות שיא לרבעון הרביעי של שנת 2021

מספקת תחזיות לשנת 2022 עם מיקוד בעסקי המוצרים המיוחדים האסטרטגיים

תל אביב, ישראל, 9 בפברואר 2021 – איי.סי.אל גרופ בע"מ (NYSE: ICL) (TASE: ICL), חברה גלובלית מובילה למינרלים מיוחדים, דיווחה היום על תוצאותיה הכספיות לרבעון הרביעי שהסתיים ביום 31 בדצמבר 2021. המכירות הסתכמו לסך של 2,038 מיליון דולר ברבעון, עלייה של 55% בהשוואה לסך של 1,317 מיליון דולר ברבעון המקביל אשתקד. הרווח התפעולי הסתכם לסך של 461 מיליון דולר, עלייה של 232% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, והרווח התפעולי המתואם הסתכם לסך של 458 מיליון דולר, עלייה של 220%. הרווח הנקי בסך של 283 מיליון דולר, עלה ב- 335% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, ואילו הרווח הנקי המתואם בסך 339 מיליון דולר, עלה ב 400%. ה- EBITDA המתואם הסתכם לסך של 575 מיליון דולר, עלייה של 115% בהשוואה ל- 268 מיליון דולר אשתקד.

המכירות לשנה כולה הסתכמו לסך של 6,955 מיליון דולר, עלייה של 38% בהשוואה לסך של 5,043 מיליון אשתקד. הרווח התפעולי השנתי בסך של 1,210 מיליון דולר צמח ב- 499% ואילו הרווח התפעולי השנתי המתואם בסך 1,194 מיליון דולר עלה ב- 135% בהשוואה לתקופה המקבילה אשתקד. הרווח הנקי השנתי עלה ל- 783 מיליון דולר, ואילו הרווח הנקי השנתי המתואם בסך 824 מיליון דולר עלה ב- 219% בהשוואה לאשתקד. ה- EBITDA המתואם בסך 1,642 מיליון דולר עלה ב- 66% בהשוואה לסך של 990 מיליון דולר אשתקד, ואילו שיעור ה- EBITDA המתואם של 23.6% עלה ב- 400 נקודות בסיס לעומת 19.6% בשנת 2020.

"הרבעון הרביעי היה אקורד סיום מוצלח לשנת 2021, עם מכירות של למעלה מ- 2 מיליארד דולר ושיא כל הזמנים ב- EBITDA המתואם לרבעון רביעי בסך 575 מיליון דולר. למעשה, כל עסקי המוצרים המיוחדים שלנו סיפקו תוצאות שיא של כל הזמנים לרבעון רביעי ולשנה כולה. המשכנו ליהנות מהתמקדותנו האסטרטגית בצמיחה ארוכת טווח של עסקי המוצרים המיוחדים, כאשר הביצועים ברבעון זה נתמכו באופן משמעותי גם על-ידי ביקושים חזקים ומחירים גבוהים יותר במרבית השווקים, והמשך העליות במחירי הסחורות. כל ארבעת המגזרים העסקיים של החברה תרמו משמעותית לתוצאות, עם גידול דו-ספרתי במכירות וב- EBITDA, ובאו לידי ביטוי ברבעון נוסף של צמיחה ברווחיות וברווח הנקי"" מסר רביב צולר, נשיא ומנכ"ל איי.סי.אל.

ה- EBITDA המתואם של איי.סי.אל לשנת 2022 צפוי להיות בטווח של 1,850-2,050 מיליון דולר, מהם EBITDA של 875-925 מיליון דולר מעסקי המוצרים המיוחדים של החברה (1a). הדיבידנד לרבעון הרביעי של שנת 2021 של 13.18 סנט למניה, סך של כ- 169 מיליון דולר, ישולם ב- 8 במרס 2022 לבעלי מניות רשומים בתאריך הקובע, שהינו ה-23 בפברואר 2022.

נתונים פיננסיים חשבונאיים ומדדים נוספים שאינם בהתאם לכללי החשבונאות המקובלים

	10-12/2021		10-12/2020		1-12/2021		1-12/2020	
	מיליוני $	% ממכירות	מיליוני $	% ממכירות	מיליוני $	% ממכירות	מיליוני $	% ממכירות
מכירות	**2,038**	**–**	1,317	–	**6,955**	**–**	5,043	–
רווח גולמי	**857**	**42**	405	31	**2,611**	**38**	1,490	30
רווח תפעולי	**461**	**23**	139	–	**1,210**	**17**	202	–
רווח תפעולי מתואם (1)	**458**	**22**	143	11	**1,194**	**17**	509	10
רווח נקי - לבעלי המניות של החברה	**283**	**14**	65	–	**783**	**11**	11	–
רווח נקי מתואם - לבעלי המניות של החברה (1)	**339**	**17**	68	5	**824**	**12**	258	5
רווח מדולל למניה (בדולר)	**0.21**	**–**	0.05	–	**0.60**	**–**	0.01	–
רווח מתואם מדולל למניה (בדולר) (2)	**0.26**	**–**	0.05	–	**0.64**	**–**	0.20	–
EBITDA מתואם (2)	**575**	**28**	268	20	**1,642**	**24**	990	20
תזרימי מזומנים מפעילות שוטפת	**344**	**–**	258	–	**1,065**	**–**	804	–
מזומנים ששימשו לרכישת רכוש קבוע ורכוש אחר (3)	**185**	**–**	183	–	**611**	**–**	626	–

(1) ראו טבלת "התאמות לרווח התפעולי והנקי המדווח (non-GAAP)" להלן.

(2) ראו טבלת "EBITDA מתואם מאוחד ורווח מתואם מדולל למניה מאוחד" להלן.

(3) ראו "תמצית דוחות מאוחדים על תזרימי המזומנים (בלתי מבוקרים)" בדוחות הכספיים המצורפים.

	מוצרים תעשייתיים		אשלג		פתרונות פוספט		פתרונות חדשניים לחקלאות	
	לשלושה חודשים שהסתיימו ביום 31 בדצמבר							
	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020
רווח המגזר	**111**	80	**244**	40	**97**	21	**33**	5
פחת, הפחתות וירידת ערך	**18**	23	**44**	43	**49**	54	**15**	6
EBITDA של המגזר	**129**	103	**288**	83	**146**	75	**48**	11

מוצרים תעשייתיים

מגזר המוצרים התעשייתיים מייצר ברום מתמיסה בריכוז גבוה בים המלח, וכן תרכובות מבוססות-ברום במתקנים בישראל, בהולנד ובסין. בנוסף, המגזר מייצר מלחים, מגנזיום כלוריד, מוצרים מבוססי-מגנזיה, מעכבי בעירה מבוססי-זרחן ונוזלים פונקציונליים.

תוצאות הפעילות

	10-12/2021	10-12/2020	1-12/2021	1-12/2020
	מיליוני $	מיליוני $	מיליוני $	מיליוני $
מכירות המגזר	**422**	336	**1,617**	1,255
מכירות ללקוחות חיצוניים	**418**	333	**1,601**	1,242
מכירות ללקוחות פנימיים	**4**	3	**16**	13
רווחי המגזר	**111**	80	**435**	303
פחת והפחתות	**18**	23	**65**	77
EBITDA מגזרי	**129**	103	**500**	380
השקעות הוניות	**25**	23	**74**	84

רבעון רביעי 2021

- מכירות בסך 422 מיליון דולר, עלייה של 86 מיליון דולר או 26% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד.
- רווח תפעולי למגזר בסך 111 מיליון דולר, עלייה של 31 מיליון דולר או 39% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד.
- EBITDA בסך 129 מיליון דולר, עלייה של 26 מיליון דולר או 25% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד.
- מחירים ברמות שיא, לצד המשך ביקושים חזקים באזורי מפתח ובמוצרים מרכזיים, הניעו רבעון חזק נוסף.

אירועים עיקריים

- ברום אלמנטרי: הודות להמשך הביקוש החזק למעכבי בעירה והיצע מקומי מוגבל, מחירי השוק בסין הגיעו לרמות שיא במהלך הרבעון הרביעי, בטרם החלו להתמתן.
- מעכבי בעירה מבוססי-ברום: המשיכו ליהנות מהסכמים אסטרטגיים לטווח ארוך, במקביל לעלייה בביקוש במרבית שוקי-הקצה והרחבת כושר הייצור לאחרונה של החברה, אשר אפשרו גידול במכירות.
- תמיסות צלולות: המכירות חזרו לרמות גבוהות יותר, כאשר העלייה במחירי הנפט והגז הביאה לחידוש פעילויות הקידוחים, לאחר תקופת דשדוש ממושכת כתוצאה מהשפעות מגפת הקורונה.
- מעכבי בעירה מבוססי-זרחן: הביקוש בענף הבנייה נותר חזק במהלך הרבעון, וייצור מעכבי בעירה מבוססי-זרחן בסין התחדש.
- מינרלים מיוחדים: ביקושים בשוקי-הקצה לתוספי תזונה ופרמצבטיקה נותרו חזקים ותמכו בהמשך הצמיחה במכירות.

ניתוח תוצאות לתקופה אוקטובר – דצמבר 2021

	מכירות	הוצאות	רווח תפעולי	
	מיליוני $			
רבעון רביעי 2020	**336**	**(256)**	**80**	
כמות	18	(7)	11	⬆
מחיר	71	–	71	⬆
שערי חליפין	(3)	(3)	(6)	⬇
חומרי גלם	–	(21)	(21)	⬇
אנרגיה	–	1	1	⬆
הובלה	–	(9)	(9)	⬇
הוצאות תפעוליות ואחרות	–	(16)	(16)	⬇
רבעון רביעי 2021	**422**	**(311)**	**111**	

- כמות – ההשפעה החיובית על הרווח התפעולי קשורה בעיקרה לגידול בכמויות המכירה של מוצרים מבוססי-ברום, בעיקר תמיסות צלולות, וכן מוצרים מבוססי-זרחן ומוצרי מינרלים מיוחדים. השפעה זו קוזזה בחלקה על-ידי ירידה בכמויות המכירה של מעכבי בעירה מבוססי-זרחן.
- מחיר – ההשפעה החיובית על הרווח התפעולי נבעה בעיקרה ממחירי שיא של הברום האלמנטרי בסין ומעלייה במחירי המכירה של מעכבי בעירה מבוססי-ברום ומבוססי-זרחן, כמו גם של מינרלים מיוחדים.
- שערי חליפין – ההשפעה השלילית על הרווח התפעולי קשורה בעיקרה לייסוף בשער החליפין הממוצע של השקל ביחס לדולר האמריקני, אשר הביא לגידול בעלויות התפעול.
- חומרי גלם – ההשפעה השלילית על הרווח התפעולי קשורה בעיקרה לעלייה במחירי חומרי גלם המשמשים בייצור מעכבי בעירה מבוססי-ברום ומבוססי-זרחן.
- הובלה – ההשפעה השלילית על הרווח התפעולי נבעה בעיקרה מגידול בעלויות ההובלה הימית.
- הוצאות תפעוליות ואחרות – ההשפעה השלילית על הרווח התפעולי קשורה בעיקרה לעלייה בהוצאות תפעול ובתמלוגים, עקב הגידול בהכנסות.

אשלג

מגזר האשלג מייצר ומוכר בעיקר אשלג, תוך שימוש בתהליך אידוי לשם הפקת אשלג מים המלח בישראל ובכרייה קונבנציונלית במכרה תת-קרקעי בספרד. בנוסף, המגזר מייצר ומוכר פוליסולפט® שמקורו במכרה Boulby של החברה באנגליה, וכן מלח ומגנזיום מים המלח בישראל.

תוצאות הפעילות

	10-12/2021	10-12/2020	1-12/2021	1-12/2020
	מיליוני $	מיליוני $	מיליוני $	מיליוני $
מכירות המגזר	**698**	379	**1,931**	1,346
מכירות אשלג ללקוחות חיצוניים	**541**	276	**1,401**	979
מכירות אשלג ללקוחות פנימיים	**18**	28	**94**	95
אחר וביטולים(1)	**139**	75	**436**	272
רווח גולמי	**386**	138	**894**	472
רווחי המגזר	**244**	40	**399**	120
פחת והפחתות	**44**	43	**165**	166
EBITDA מגזרי	**288**	83	**564**	286
השקעות הוניות	**98**	104	**298**	296
המחיר הנגזר הממוצע (בדולר)(2)	**487**	228	**337**	230

(1) כולל בעיקר מלח המופק ממכרות תת-קרקעיים באנגליה ובספרד, פוליסולפט® ומוצרים מבוססי-פוליסולפט®, מוצרים מבוססי-מגנזיום ומכירת עודפי חשמל המופקים בתחנות הכוח של החברה בישראל.

(2) מחיר האשלג הנגזר הממוצע (דולר לטון) מחושב על-ידי חלוקת סך ההכנסה ממכירות אשלג בסך כמויות המכירה. הפער בין מחיר FOB (Free On Board) לבין המחיר הנגזר הממוצע נובע בעיקר מעלויות ההובלה הימית.

רבעון רביעי 2021

- מכירות בסך 698 מיליון דולר, עלייה של 319 מיליון דולר או 84% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד.
- רווח תפעולי למגזר בסך 244 מיליון דולר, עלייה של 204 מיליון דולר או 510% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד.
- EBITDA בסך 288 מיליון דולר, עלייה של 205 מיליון דולר או 247% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד.
- מדד מחירי הדגנים עלה בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, כאשר מחיר החיטה עלה ב-40.9%, התירס ב-35.4%, האורז ב-16.3% ופולי הסויה ב-8.9%, עקב המשך ביקוש גלובלי חזק.
- המחיר הנגזר הממוצע לטון אשלג, בסך 487 דולר, עלה ב-114% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, כאשר השפעות עליות המחיר האחרונות צפויות להמשיך ולהשפיע על התוצאות במחצית הראשונה של 2022.

אירועים עיקריים

- מפעלי ים המלח
  - הרכבת כל יחידות השאיבה בתחנת השאיבה P-9 הושלמה ברבעון הרביעי של שנת 2021, והפעילות החלה בתחילת 2022.
- אי.סי.אל איבריה
  - עלייה בייצור בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, בעיקר בעקבות השלמת הרמפה למכרה Cabanasses ברבעון הראשון של שנת 2021.
- אי.סי.אל Boulby
  - ייצור הפוליסולפט עלה ב-36% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד להיקף של כ-214 אלף טון, ואילו כמויות המכירה עלו ב-42%, להיקף של כ-230 אלף טון.

מידע מגזרי נוסף

שוק האשלג הגלובלי - מחירים ממוצעים והיקפי ייבוא:

מחיר ממוצע		רבעון רביעי 2021	רבעון רביעי 2020	שינוי בהשוואה לרבעון רביעי 2020	רבעון שלישי 2021	שינוי בהשוואה לרבעון שלישי 2021
אשלג מגולען – ברזיל	CFR Spot (דולר לטון)	**787**	248	217.3%	674	16.8%
אשלג מגולען – צפון-מערב אירופה	CIF Spot/contract (אירו לטון)	**543**	234	132.1%	409	32.8%
אשלג סטנדרטי – דרום-מזרח אסיה	CFR Spot (דולר לטון)	**578**	240	140.8%	449	28.7%
ייבוא אשלג						
לברזיל	מיליוני טון	**3.4**	2.9	17.2%	4	(15.0)%
לסין	מיליוני טון	**1.6**	2.0	(20.0)%	1.5	6.7%
להודו	מיליוני טון	**0.5**	1.1	(54.5)%	0.7	(28.6)%

מקורות: CRU (מחירים היסטוריים שפורסמו ב-Fertilizer Week, ינואר 2022), FAI, נתוני המכס בברזיל ובסין.

אשלג – ייצור ומכירות

אלפי טון	10-12/2021	10-12/2020	1-12/2021	1-12/2020
ייצור	**1,188**	1,208	**4,514**	4,527
סך מכירות (כולל מכירות פנימיות)	**1,147**	1,333	**4,434**	4,666
מלאי סגירה	**355**	275	**355**	275

רבעון רביעי של שנת 2021

- ייצור –ייצור האשלג היה נמוך בכ-20 אלף טון בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, בעיקר בשל ירידה בסך הייצור במפעלי ים המלח (במקביל לעליה במרכיב הייצור של אשלג גרנולרי), אשר קוזזה בחלקה על-ידי עלייה בייצור באיי.סי.אל איבריה כתוצאה מחיבור הרמפה למכרה Cabanasses.

- מכירות – כמות האשלג שנמכרה הייתה נמוכה בכ- 186 אלף טון בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, בעיקר עקב ירידה בכמויות המכירה לסין, הודו, ארה"ב וספרד, ירידה אשר קוזזה בחלקה על-ידי גידול במכירות לברזיל, טאיוואן ומרוקו.

ניתוח תוצאות לתקופה אוקטובר – דצמבר 2021

	מכירות	הוצאות	רווח תפעולי	
	מיליוני $			
רבעון רביעי 2020	**379**	**(339)**	**40**	
כמות	4	(11)	(7)	⬇
מחיר	318	–	318	⬆
שערי חליפין	(3)	(4)	(7)	⬇
אנרגיה	–	(20)	(20)	⬇
הובלה	–	(38)	(38)	⬇
הוצאות תפעוליות ואחרות	–	(42)	(42)	⬇
רבעון רביעי 2021	**698**	**(454)**	**244**	

- כמות – ההשפעה השלילית על הרווח התפעולי קשורה בעיקר לירידה בכמויות המכירה של אשלג, הן ממפעלי ים המלח והן מאיי.סי.אל איבריה.
- מחיר – ההשפעה החיובית על הרווח התפעולי נבעה בעיקרה מעלייה של 259 דולר במחיר הנגזר הממוצע לטון אשלג בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, וכן מעלייה במחירי המכירה של מוצרי FertilizerpluS.
- שערי חליפין – ההשפעה השלילית על הרווח התפעולי קשורה בעיקרה לייסוף בשער החליפין הממוצע של השקל והפאונד הבריטי ביחס לדולר האמריקני, אשר הביא להשפעה שלילית על הרווח התפעולי.
- אנרגיה - ההשפעה השלילית על הרווח התפעולי קשורה בעיקרה לעלייה במחירי החשמל, בעיקר באירופה.
- הובלה – ההשפעה השלילית על הרווח התפעולי נבעה בעיקרה מעלייה בעלויות ההובלה הימית.
- הוצאות תפעוליות ואחרות – ההשפעה השלילית על הרווח התפעולי קשורה בעיקרה לגידול בעלויות תפעול ולגידול בתשלומי תמלוגים, אשר הינם בהתאמה לגידול בהכנסות.

פתרונות הפוספט

מגזר פתרונות הפוספט מפעיל את שרשרת ערך הפוספט של החברה, ועושה שימוש בסלע פוספט ובחומצה זרחתית באיכות דשן לייצור מוצרים מיוחדים מבוססי-פוספט שהינם בעלי ערך מוסף גבוה יותר, ובנוסף מייצר ומוכר דשנים מבוססי-פוספט.

ברבעון הרביעי של שנת 2021, מכירות מוצרי פוספט מיוחדים הסתכמו לסך של 373 מיליון דולר והרווח התפעולי הסתכם לסך של 46 מיליון דולר, עלייה של כ-28% ו-92%, בהתאמה, בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד. העלייה ברווח התפעולי נבעה בעיקרה מגידול בכמויות המכירה ועלייה במחירים, אשר קיזזו מחירי חומרי גלם גבוהים. על אף אתגרי לוגיסטיקה מתמשכים בכל העולם, פריסתה הגלובלית של פעילות הייצור במגזר אפשרה להבטיח אספקה מהימנה ללקוחותיו ברחבי העולם.

מכירות מוצרי פוספט קומודיטי הסתכמו לסך של 236 מיליון דולר, עלייה של כ-12% בהשוואה לרבעון הרביעי של שנת 2020, בעיקר עקב עלייה משמעותית במחירי השוק. הרווח התפעולי הסתכם לסך של 51 מיליון דולר, עלייה של 54 מיליון דולר בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, שנבעה בעיקר ממחירים גבוהים ותוצאות חזקות במיזם המשותף YPH, וקוזזה בחלקה על-ידי גידול בעלויות חומרי הגלם, בעיקר גופרית.

תוצאות הפעילות

	10-12/2021	10-12/2020	1-12/2021	1-12/2020
	מיליוני $	מיליוני $	מיליוני $	מיליוני $
מכירות המגזר	**609**	501	**2,432**	1,948
מכירות ללקוחות חיצוניים	**580**	479	**2,334**	1,871
מכירות ללקוחות פנימיים	**29**	22	**98**	77
רווחי המגזר	**97**	21	**307**	66
פחת והפחתות*	**49**	54	**215**	210
EBITDA מגזרי	**146**	75	**522**	276
השקעות הוניות	**66**	95	**238**	275

* עבור הרבעון הרביעי של שנת 2021, כולל 13 מיליון דולר בפעילות מוצרי פוספט מיוחדים ו- 36 מיליון דולר בפעילות מוצרי פוספט קומודיטי. עבור שנת 2021, כולל 53 מיליון דולר בפעילות מוצרי פוספט מיוחדים ו- 162 מיליון דולר בפעילות מוצרי פוספט קומודיטי.

רבעון רביעי 2021

- מכירות בסך 609 מיליון דולר, עלייה של 108 מיליון דולר או 22% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד.
  - מוצרי פוספט מיוחדים: מכירות בסך 373 מיליון דולר, עלייה של 82 מיליון דולר או 28%.
  - פוספט-קומודיטי: מכירות בסך 236 מיליון דולר, עלייה של 26 מיליון דולר או 12%.
- רווח תפעולי למגזר בסך 97 מיליון דולר, עלייה של 76 מיליון דולר או 362% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד.
- EBITDA בסך 146 מיליון דולר, עלייה של 71 מיליון דולר או 95% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד.
  - מוצרי פוספט מיוחדים: EBITDA בסך 59 מיליון דולר, עלייה של 21 מיליון דולר או 55%.
  - פוספט-קומודיטי: EBITDA בסך 87 מיליון דולר, עלייה של 50 מיליון דולר או 135%.
- המיזם המשותף בסין YPH הציג שוב תוצאות שיא.
- מחירים גבוהים יותר ועלייה בביקוש למוצרי פוספט הניעו שיפור כולל, על אף המשך הלחצים בתחומי שרשרת האספקה, חומרי הגלם ועלויות הייצור.

אירועים עיקריים

- מלחי פוספט: המשך העליות בכמויות המכירה, הן לשוקי המזון והן לשוקי התעשייה.
  - מזון: עלייה משמעותית במכירות בכל האזורים, שנתמכה במחירים גבוהים יותר והמשך הביקוש הקמעונאי, על אף השפעות מגפת הקורונה על ביצועי ענף שירותי המזון.
  - תעשייה: עלייה במכירות בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, עם ביקוש גבוה יותר בכל האזורים ובמרבית שוקי-הקצה.
- חומצה זרחתית לבנה: גידול במכירות עקב עלייה בביקוש, שהביא לעלייה בכמויות המכירה בכל האזורים, במקביל לעליות מחירים גלובליות.
- חלבוני חלב: ירידה במכירות עקב ירידה בביקוש למוצרים אורגניים לתינוקות בסין, אשר קוזזה בחלקה על-ידי גידול במכירות של מוצרים אחרים.
- דשני פוספט: עלייה במכירות כתוצאה מהמשך ביקוש חזק ומחירים גבוהים יותר, על אף ירידה בכמויות המכירה, בעוד ההיצע נותר מצומצם עקב הגבלות ייצוא מסין ומרוסיה ומגמות גלובליות אחרות.
- מוצרי מונו-אמוניום-פוספט (MAP) מיוחדים: המיזם המשותף בסין YPH חווה עלייה משמעותית בביקוש בשוק סוללות הליתיום-ברזל-פוספט (LFP).

מידע מגזרי נוסף

שוק הפוספט-קומודיטי העולמי – מחירים ממוצעים:

	דולר לטון	רבעון רביעי 2021	רבעון רביעי 2020	שינוי בהשוואה לרבעון רביעי 2020	רבעון שלישי 2021	שינוי בהשוואה לרבעון שלישי 2021
DAP	CFR India Bulk Spot	**809**	369	119%	643	26%
TSP	CFR Brazil Bulk Spot	**677**	262	158%	629	8%
SSP	CFR Brazil inland 18-20% P2O5 Bulk Spot	**395**	179	121%	334	18%
גופרית	Bulk FOB Adnoc monthly Bulk contract	**226**	74	205%	176	28%

מקור: CRU (מחירים היסטוריים שפורסמו ב-Fertilizer Week, ינואר 2022).

ניתוח תוצאות לתקופה אוקטובר – דצמבר 2021

	מכירות	הוצאות	רווח תפעולי	
	מיליוני $			
רבעון רביעי 2020	**501**	**(480)**	**21**	
כמות	(30)	39	9	⬆
מחיר	141	–	141	⬆
שערי חליפין	(3)	(2)	(5)	⬇
חומרי גלם	–	(64)	(64)	⬇
אנרגיה	–	(2)	(2)	⬇
הובלה	–	(10)	(10)	⬇
הוצאות תפעוליות ואחרות	–	7	7	⬆
רבעון רביעי 2021	**609**	**(512)**	**97**	

- כמות – ההשפעה החיובית על הרווח התפעולי נבעה בעיקרה מכמויות מכירה גבוהות של חומצות ומלחים בכל האזורים, וקוזזה בחלקה על-ידי ירידה בכמויות המכירה של דשני פוספט.
- מחיר – ההשפעה החיובית על הרווח התפעולי קשורה בעיקרה לעליית מחירי המכירה של דשני פוספט, חומצות ומלחים.
- שערי חליפין – ההשפעה השלילית על הרווח התפעולי קשורה בעיקרה לייסוף בשער החליפין הממוצע של השקל ביחס לדולר, אשר הביא לגידול בעלויות התפעול.
- חומרי גלם – ההשפעה השלילית על הרווח התפעולי נבעה בעיקרה מעליית מחירי הגופרית.
- הובלה – ההשפעה השלילית על הרווח התפעולי קשורה בעיקרה לעלייה בעלויות הובלה.
- הוצאות תפעוליות ואחרות - ההשפעה החיובית על הרווח התפעולי קשורה בעיקרה לעלויות תפעול נמוכות יותר.

פתרונות חדשניים לחקלאות

מגזר פתרונות חדשניים לחקלאות שואף להגיע להובלה גלובלית בשוקי הדשנים המיוחדים באמצעות חיזוק מעמדו בשוקי הליבה של חקלאות מיוחדת, גננות נוי, מדשאות ואדריכלות נוף, ובאמצעות התרחבות לשווקים הנמצאים בצמיחה מהירה כגון ברזיל, הודו וסין. בנוסף, שואף המגזר למנף את יכולות המחקר והפיתוח הייחודיות שלו, ניסיונו האגרונומי הניכר, נוכחותו הגלובלית, האינטגרציה האנכית לאשלג ולפוספט ויכולותיו בתחום הכימיה, וכן להטמיע וליצור סינרגיות מפעילויות עסקיות שנרכשו. איי.סי.אל פועלת בהתמדה להרחבת סל הפתרונות המיוחדים שמציעה החברה להזנת, טיפוח ובריאות הצמח, הכולל דשנים ביעילות מוגברת ובשחרור מבוקר (CRF), דשנים מסיסים במים (WSF), דשנים נוזליים ודשנים ישירים (MKP/MAP/PeKacid), מיקרו-נוטריינטים לקרקע ולעלווה, נוטריינטים שניוניים, ביוסטימולנטים (זרזי צמיחה), מוצרים לשיקום וטיפוח קרקע, מוצרי טיפול בזרעים ומוצרי חיזוק חסינות הצמח (adjuvants).

תוצאות הפעילות

	10-12/2021	10-12/2020	1-12/2021	1-12/2020
	מיליוני $	מיליוני $	מיליוני $	מיליוני $
מכירות המגזר	**380**	163	**1,245**	731
מכירות ללקוחות חיצוניים	**374**	158	**1,226**	715
מכירות ללקוחות פנימיים	**6**	5	**19**	16
רווחי המגזר	**33**	5	**121**	40
פחת והפחתות	**15**	6	**38**	25
EBITDA מגזרי	**48**	11	**159**	65
השקעות הוניות	**21**	9	**36**	20

רבעון רביעי 2021

- מכירות בסך 380 מיליון דולר, עלייה של 217 מיליון דולר או 133% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד.
- רווח תפעולי למגזר בסך 33 מיליון דולר, עלייה של 28 מיליון דולר או 560% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד.
- EBITDA בסך 48 מיליון דולר, עלייה של 37 מיליון דולר או 336% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד.
- צמיחה אורגנית משמעותית, בנוסף על שתי הרכישות בברזיל, תרמה לצמיחה החזקה ברבעון הרביעי בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד.
- המשך המומנטום החיובי עקב ביקוש חזק וגידול בכמויות המכירה במרבית האזורים וקווי הפעילות, לצד עליות מחירים, אשר קוזזו בחלקם מעלייה במחירי חומרי הגלם.

אירועים עיקריים

- מוצרי חקלאות מיוחדים: גידול במכירות בכל האזורים – בעיקר בברזיל, אירופה, סין וצפון אמריקה – כתוצאה מעלייה בכמויות המכירה של דשנים ישירים (straight fertilizers), דשנים נוזליים ודשנים בשחרור מבוקר, כמו גם ביצועים חזקים של הפעילות שנוספה מהרכישות האחרונות בברזיל.
- מדשאות וגינון נוי: גידול בכמויות המכירה ומחירים גבוהים יותר הניעו צמיחה גלובלית חזקה, כאשר מפיצים צברו מלאי מראש לקראת עונות הגינון והמדשאות.

ניתוח תוצאות לתקופה אוקטובר – דצמבר 2021

	מכירות	הוצאות	רווח תפעולי	
	מיליוני $			
רבעון רביעי 2020	**163**	**(158)**	**5**	
תרומת הפעילויות החדשות בברזיל	157	(135)	22	
כמות	23	(17)	6	
מחיר	38	–	38	
שערי חליפין	(1)	1	–	
חומרי גלם	–	(27)	(27)	
אנרגיה	–	1	1	
הובלה	–	(1)	(1)	
הוצאות תפעוליות ואחרות	–	(11)	(11)	
רבעון רביעי 2021	**380**	**(347)**	**33**	

- תרומת הפעילויות החדשות בברזיל – בחודש ינואר 2021, השלימה החברה את רכישת Fertiláqua ובחודש יולי 2021, השלימה את רכישת ADS.
- כמות – ההשפעה החיובית על הרווח התפעולי נבעה בעיקרה מכמויות מכירה גבוהות יותר במרבית האזורים וקווי הפעילות, בעיקר מוצרים מיוחדים לחקלאות ומוצרי מדשאות וגינון נוי.
- מחיר – ההשפעה החיובית על הרווח התפעולי נבעה בעיקרה מעלייה במחירי המכירה במרבית קווי הפעילות, בעיקר של מוצרים מיוחדים לחקלאות ומוצרי מדשאות וגינון נוי.
- שערי חליפין – הפיחות בשערי החליפין הממוצע של האירו ביחס לדולר האמריקני קוזז על-ידי הייסוף בשער החליפין הממוצע של השקל ביחס לדולר האמריקני, ולפיכך לא נרשמה השפעה על הרווח התפעולי.
- חומרי גלם – ההשפעה השלילית על הרווח התפעולי קשורה בעיקרה לעלייה במחירי דשני קומודיטי ואמוניה.
- הוצאות תפעוליות ואחרות – ההשפעה שלילית על הרווח התפעולי קשורה בעיקרה לעלויות תפעול גבוהות יותר, בעיקר הוצאות שיווק ומכירה.

הוצאות מימון, נטו

הוצאות המימון, נטו, ברבעון הרביעי של שנת 2021 הסתכמו לסך של 38 מיליון דולר, בהשוואה לסך של 46 מיליון דולר ברבעון המקביל אשתקד, קיטון של 8 מיליון דולר. השינוי נובע בעיקר מקיטון בסך 13 מיליון דולר בהפרשות להטבות עובדים לטווח ארוך ושערוך חכירות, בעיקר עקב ייסוף השקל ביחס לדולר ברבעון המקביל. ירידה זו קוזזה בחלקה על-ידי עלייה בסך 5 מיליון דולר בהוצאות ריבית, בעיקר עקב העלייה בהיקף החוב הממוצע, שנבעה מן הרכישות שבוצעו בשנת 2021.

הוצאות מיסים

הוצאות המס ברבעון הרביעי של שנת 2021 הסתכמו לסך של 128 מיליון דולר, בהשוואה לסך של 24 מיליון דולר ברבעון המקביל אשתקד ומשקפות שיעור מס אפקטיבי של 30% ו-26%, בהתאמה. שיעור המס האפקטיבי הגבוה יחסית של החברה ברבעון הנוכחי נובע מהוצאות מיסים שהוכרו בגין שחרור רווחים כלואים בחברות בנות מסוימות בישראל.

נזילות ומקורות הון

נכון ליום 31 בדצמבר 2021, החזיקה החברה ברמות גבוהות של מזומנים, שווה-ערך מזומנים, השקעות ופיקדונות לטווח קצר בסך של 564 מיליון דולר, בהשוואה לסך של 314 מיליון דולר נכון ליום 31 בדצמבר 2020. בנוסף, נכון ליום 31 בדצמבר 2021, עמדו לרשות החברה מסגרות אשראי בלתי-מנוצלות בסך של מעל 1 מיליארד דולר.

התחייבויות לפירעון, נטו

נכון ליום 31 בדצמבר 2021, עמד סך ההתחייבויות הפיננסיות, נטו, של החברה על סך 2,449 מיליון דולר, גידול של 31 מיליון דולר בהשוואה ליום 31 בדצמבר 2020.

חלוקת דיבידנד

בקשר עם תוצאות הרבעון הרביעי של שנת 2021, דירקטוריון החברה הכריז על חלוקת דיבידנד בסך 13.18 סנטים למניה, או סך של כ- 169 מיליון דולר. הדיבידנד ישולם ביום 8 במרס 2022. המועד הקובע הינו ה-23 בפברואר 2022.

אודות החברה

איי.סי.אל גרופ בע"מ הינה חברה גלובלית מובילה של מינרלים מיוחדים, הנהנית גם ממגמות חיוביות בשוקי הקומודיטי. החברה מייצרת פתרונות לאתגרי הקיימות הניצבים בפני האנושות בשוקי המזון, החקלאות והתעשייה הגלובליים. איי.סי.אל ממנפת את משאבי הברום, האשלג והפוספט הייחודיים שלה, את צוות עובדיה המיומן ואת התמקדותה במו"פ ובחדשנות טכנולוגית, על מנת להניע צמיחה בכל שוקי הקצה בהם היא פועלת. מניות החברה רשומות בבורסה לניירות ערך בניו יורק ובבורסה לניירות ערך בתל אביב (סימול בבורסת ניו יורק - NYSE ובבורסת תל אביב - TASE: ICL). החברה מעסיקה מעל 12,000 עובדים ברחבי העולם, והכנסותיה לשנת 2021 הסתכמו בכ-7 מיליארד דולר. למידע נוסף, בקרו באתר האינטרנט של החברה בכתובת: www.icl-group.com.[1]

We disclose in this quarterly report non-IFRS financial measures titled adjusted operating income, adjusted net income attributable to the Company's shareholders, diluted adjusted earnings per share and adjusted EBITDA. Our management uses adjusted operating income, adjusted net income attributable to the Company's shareholders, diluted adjusted earnings per share and adjusted EBITDA to facilitate operating performance comparisons from period to period. We calculate our adjusted operating income by adjusting our operating income to add certain items, as set forth in the reconciliation table under "Adjustments to reported operating and net income (non-GAAP)" below. Certain of these items may recur. We calculate our adjusted net income attributable to the Company's shareholders by adjusting our net income attributable to the Company's shareholders to add certain items, as set forth in the reconciliation table under "Adjustments to reported operating and net income (non-GAAP)" below, excluding the total tax impact of such adjustments. We calculate our diluted adjusted earnings per share by dividing adjusted net income by the weighted-average number of diluted ordinary shares outstanding. We calculate our adjusted EBITDA by adding back to the net income attributable to the Company's shareholders the depreciation and amortization, financing expenses, net, taxes on income and the items presented in the reconciliation table under "Consolidated adjusted EBITDA and diluted adjusted Earnings Per Share for the periods of activity" below which were adjusted for in calculating the adjusted operating income and adjusted net income attributable to the Company's shareholders. Other companies may calculate similarly titled non-IFRS financial measures differently than the Company.

You should not view adjusted operating income, adjusted net income attributable to the Company's shareholders, diluted adjusted earnings per share or adjusted EBITDA as a substitute for operating income or net income attributable to the Company's shareholders determined in accordance with IFRS, and you should note that our definitions of adjusted operating income, adjusted net income attributable to the Company's shareholders, diluted adjusted earnings per share and adjusted EBITDA may differ from those used by other companies. Additionally, other companies may use other measures to evaluate their performance, which may reduce the usefulness of our non-IFRS financial measures as tools for comparison. However, we believe adjusted operating income, adjusted net income attributable to the Company's shareholders, diluted adjusted earnings per share and adjusted EBITDA provide useful information to both management and investors by excluding certain items that management believes are not indicative of our ongoing operations. Our management uses these non-IFRS measures to evaluate the Company's business strategies and management's performance. We believe that these non-IFRS measures provide useful information to investors because they improve the comparability of our financial results between periods and provide for greater transparency of key measures used to evaluate our performance.

(1a) The Company only provides guidance on a non-GAAP basis. The Company does not provide a reconciliation of forward-looking adjusted EBITDA (non-GAAP) to GAAP net income (loss), due to the inherent difficulty in forecasting and quantifying certain amounts that are necessary for such reconciliation, in particular because special items such as restructuring, litigation and other matters, used to calculate projected net income (loss) vary dramatically based on actual events, the Company is not able to forecast on a GAAP basis with reasonable certainty all deductions needed in order to provide a GAAP calculation of projected net income (loss) at this time. The amount of these

[1] ההפניה לאתר האינטרנט של החברה נועדה להיות אזכור טקסטואלי לא-פעיל, והמידע המופיע באתר החברה או שנגיש באמצעותו אינו מיועד להיות חלק מדוח רבעוני זה (טופס 6-K).

deductions may be material and, therefore, could result in projected GAAP net income (loss) being materially less than projected adjusted EBITDA (non-GAAP). The guidance speaks only as of the date hereof. We undertake no obligation to update any of these forward-looking statements to reflect events or circumstances after the date of this news release or to reflect actual outcomes, unless required by law. Specialties focused businesses are represented by the Industrial Products and Innovative Ag Solutions segments and the specialties part of the Phosphate Solutions segment. We present EBITDA from the phosphate specialties part of the Phosphate Solutions segment as we believe this information is useful to investors in reflecting the specialty portion of our business.

We present a discussion in the period-to-period comparisons of the primary drivers of change in the Company's results of operations. This discussion is based in part on management's best estimates of the impact of the main trends on our businesses. We have based the following discussion on our financial statements. You should read such discussion together with our financial statements.

Adjustments to Reported Operating and Net income (non-GAAP)

	10-12/2021	10-12/2020	1-12/2021	1-12/2020
	$ millions	$ millions	$ millions	$ millions
Operating income	461	139	1,210	202
Dispute and other settlement expenses (1)	13	-	5	-
Divestment related items and transaction costs from acquisitions (2)	(16)	-	(22)	-
Impairment and disposal of assets, provision for closure and restoration costs (3)	-	4	1	229
Provision for early retirement (4)	-	-	-	78
Total adjustments to operating income	(3)	4	(16)	307
Adjusted operating income	458	143	1,194	509
Net income attributable to the shareholders of the Company	283	65	783	11
Total adjustments to operating income	(3)	4	(16)	307
Total tax adjustments (5)	59	(1)	57	(60)
Total adjusted net income - shareholders of the Company	339	68	824	258

(1) For 2021, the amount reflects settlement costs related to the termination of partnership and arbitration proceedings between ICL Iberia and Nobian and reimbursement of arbitration costs related to the Ethiopian potash project, which was partially offset by a reversal of a VAT provision following a court ruling in Brazil.

(2) For 2021, the amount reflects a capital gain related to the sale of an asset located in the industrial area of Ashdod, Israel and to the divestment of the Zhapu site (China) from the Industrial Products segment, which was partially offset by an earnout adjustment relating to prior years' divestment, as well as transaction costs related to the acquisitions in Brazil.

(3) For 2021, the amount reflects a disposal of a pilot investment, which will not materialize in Spain and an increase in restoration costs, offset by a reversal of an impairment due to the strengthening of phosphate prices at Rotem Israel.

For 2020, the amount reflects an impairment and write-off of certain assets in Rotem Amfert Israel, following low phosphate prices and the discontinuation of the unprofitable production and sale of phosphate rock activity, which also led to an increase in the provision for asset retirement obligation (ARO) and in facility restoration costs. In addition, it reflects an impairment of assets and an increase in closure costs resulting from closure of the Sallent site (Vilafruns) in Spain.

(4) For 2020, the amount reflects an increase in the provision following the implementation of an efficiency plan, primarily through an early retirement plan, at Israeli production facilities (Rotem Israel, Bromine Compounds and Dead Sea Magnesium).

(5) For 2021, the amount reflects the tax impact of the adjustments made to the operational income and tax expenses related to the release of trapped earnings of the Company and certain Israeli subsidiaries. For 2020, reflects the tax impact of the adjustments made to operational income.

Consolidated adjusted EBITDA and diluted adjusted Earnings Per Share for the periods of activity

Calculation of adjusted EBITDA was made as follows:

	10-12/2021	10-12/2020	1-12/2021	1-12/2020
	$ millions	$ millions	$ millions	$ millions
Net income attributable to the shareholders of the Company	283	65	783	11
Financing expenses, net	38	46	122	158
Provision for income taxes	128	24	260	25
Minority and equity income, net (1)	12	4	45	8
Operating income	461	139	1,210	202
Minority and equity income, net (2)	(12)	(4)	(45)	(8)
Depreciation, Amortization and Impairment	129	129	493	489
Adjustments (3)	(3)	4	(16)	307
Total adjusted EBITDA	575	268	1,642	990

(1) Calculated by deducting the share in earnings of equity-accounted investees and adding the net income attributable to non-controlling interests.

(2) Calculated by adding the share in earnings of equity-accounted investees and deducting the net income attributable to non-controlling interests.

(3) See "Adjustments to Reported Operating and Net income (non-GAAP)" above.

Calculation of diluted adjusted earnings per share was made as follows:

	10-12/2021	10-12/2020	1-12/2021	1-12/2020
	$ millions	$ millions	$ millions	$ millions
Net income attributable to the shareholders of the Company	283	65	783	11
Adjustments (1)	(3)	4	(16)	307
Total tax impact of the above Operating Income & Finance expenses adjustments	59	(1)	57	(60)
Adjusted net income - shareholders of the Company	339	68	824	258
Weighted-average number of diluted ordinary shares outstanding (in thousands)	1,288,963	1,280,605	1,287,051	1,280,273
Diluted adjusted earnings per share (in dollars) (2)	0.26	0.05	0.64	0.20

(1) See "Adjustments to Reported Operating and Net income (non-GAAP)" above.

(2) The diluted adjusted earnings per share is calculated by dividing the adjusted net income-shareholders of the Company by the weighted-average number of diluted ordinary shares outstanding (in thousands).

Consolidated Results Analysis

Results analysis for the period October – December 2021

	Sales	Expenses	Operating income	
	$ millions			
Q4 2020 figures	**1,317**	**(1,178)**	**139**	
Total adjustments Q4 2020*	-	4	4	
Adjusted Q4 2020 figures	**1,317**	**(1,174)**	**143**	
New Brazilian Businesses' contribution	157	(135)	22	↑
Quantity	14	(7)	7	↑
Price	558	-	558	↑
Exchange rates	(8)	(10)	(18)	↓
Raw materials	-	(102)	(102)	↓
Energy	-	(20)	(20)	↓
Transportation	-	(58)	(58)	↓
Operating and other expenses	-	(74)	(74)	↓
Adjusted Q4 2021 figures	2,038	(1,580)	458	
Total adjustments Q4 2021*	-	3	3	
Q4 2021 figures	**2,038**	**(1,577)**	**461**	

* See "Adjustments to reported Operating and Net income (non-GAAP)" above.

- New Brazilian businesses' contribution – In January 2021, the Company completed the acquisition of Fertiláqua and in July 2021, the acquisition of ADS.

- Quantity - The positive impact on operating income was primarily due to higher sales volumes of acids, Innovative ag solutions products, bromine-based industrial solutions, mainly clear brine fluids, phosphorus-based industrial solutions and specialty minerals products. This trend was partly offset by a decrease in sales volumes of potash, phosphate fertilizers and phosphorus-based flame retardants.

- Price - The positive impact on operating income resulted primarily from an increase of $259 in the average realized price per ton of potash, an increase in the selling prices of phosphate fertilizers, acids, bromine and phosphorus-based flame retardants, bromine-based industrial solutions and Innovative ag solutions products.

- Exchange rates – The unfavorable impact on operating income was primarily due to the appreciation of the average exchange rate of the Israeli shekel against the dollar and the depreciation of the average exchange rate of the euro against the dollar, which led to a negative effect on operating income.

- Raw materials – The negative impact on operating income was primarily due to higher prices of sulphur consumed during the quarter, as well as higher prices of commodity fertilizers and ammonia, as well as raw materials used in the production of bromine and phosphorus-based flame retardants.

- Energy – The negative impact on operating income was primarily due to an increase in electricity prices, mainly in Europe.

- Transportation – The negative impact on operating income was primarily related to an increase in transportation costs.

- Operating and other expenses – The negative impact on operating income was primarily related to higher operational costs, mainly labor costs and payments of royalties, which are in line with the increase in revenue.

The following table sets forth sales by geographical regions based on the location of the customers:

	10-12/2021		10-12/2020	
	$ millions	% of Sales	$ millions	% of Sales
Europe	517	25	435	33
Asia	554	27	409	31
North America	329	16	228	17
South America	509	25	140	11
Rest of the world	129	7	105	8
Total	2,038	100	1,317	100

- Europe – The increase in sales was primarily due to an increase in sales volumes and selling prices of specialty agriculture products, bromine-based flame retardants and phosphate salts, as well as an increase in selling prices of potash and phosphate fertilizers. The increase was partly offset by a decrease in sales volumes of potash and phosphate fertilizers.

- Asia – The increase in sales was primarily due to an increase in the selling prices of potash, bromine-based flame retardants and phosphate fertilizers, as well as an increase in sales volumes and selling prices of bromine industrial solutions, specialty agriculture products and phosphate salts. In addition, an increase was recorded in sales volumes of clear brine fluids. The increase was partly offset by a decrease in sales volumes of phosphate fertilizers, acids and potash.

- North America – The increase in sales was primarily due to an increase in the selling prices of potash and phosphorus-based flame retardants, as well as an increase in sales volumes and selling prices of phosphate fertilizers, specialty agriculture and specially minerals products. In addition, an increase was recorded in sales volumes of clear brine fluids. The increase was partly offset by a decrease in sales volumes of potash.

- South America – The increase in sales was primarily due to higher sales volumes and selling prices of potash, as well as an increase in sales volumes of specialty agriculture products, which include sales from our acquired Fertiláqua and ADS businesses. In addition, an increase in sales was related to higher selling prices of phosphate fertilizers and white phosphoric acid (WPA).

- Rest of the world – The increase in sales was primarily due to higher sales volumes and selling prices of specialty fertilizers products, together with the positive impact of the appreciation of the average exchange rate of the Israeli shekel against the dollar.

Forward-looking Statements

This announcement contains statements that constitute "forward-looking statements", many of which can be identified by the use of forward-looking words such as "anticipate", "believe", "could", "expect", "should", "plan", "intend", "estimate", "strive", "forecast", "targets" and "potential", among others.

Forward-looking statements appear in a number of places in this announcement and include, but are not limited to, statements regarding our intent, belief or current expectations. Forward-looking statements are based on our management's beliefs and assumptions and on information currently available to our management. Such statements are subject to risks and uncertainties, and the actual results may differ materially from those expressed or implied in the forward-looking statements due to various factors, including, but not limited to:

Changes in exchange rates or prices compared to those we are currently experiencing; loss or impairment of business licenses or mineral extractions permits or concessions; volatility of supply and demand and the impact of competition; the difference between actual reserves and our reserve estimates; natural disasters; failure to "harvest" salt which could lead to accumulation of salt at the bottom of the evaporation Pond 5 in the Dead Sea; construction of a new pumping station; disruptions at our seaport shipping facilities or regulatory restrictions affecting our ability to export our products overseas; general market, political or economic conditions in the countries in which we operate; price increases or shortages with respect to our principal raw materials; delays in the completion of major projects by third party contractors and/or termination of engagements with contractors and/or governmental obligations; the inflow of significant amounts of water into the Dead Sea could adversely affect production at our plants; labor disputes, slowdowns and strikes involving our employees; pension and health insurance liabilities; the ongoing COVID-19 pandemic, which has impacted, and may continue to impact our sales, operating results and business operations by disrupting our ability to purchase raw materials, by negatively impacting the demand and pricing for some of our products, by disrupting our ability to sell and/or distribute products, impacting customers' ability to pay us for past or future purchases and/or temporarily closing our facilities or the facilities of our suppliers or customers and their contract manufacturers, or restricting our ability to travel to support our sites or our customers around the world; changes to governmental incentive programs or tax benefits, creation of new fiscal or tax related legislation; changes in our evaluations and estimates, which serve as a basis for the recognition and manner of measurement of assets and liabilities; higher tax liabilities; failure to integrate or realize expected benefits from mergers and acquisitions, organizational restructuring and joint ventures; currency rate fluctuations; rising interest rates; government examinations or investigations; disruption of our, or our service providers', information technology systems or breaches of our, or our service providers', data security; failure to retain and/or recruit key personnel; inability to realize expected benefits from our cost reduction program according to the expected timetable; inability to access capital markets on favorable terms; cyclicality of our businesses; changes in demand for our fertilizer products due to a decline in agricultural product prices, lack of available credit, weather conditions, government policies or other factors beyond our control; sales of our magnesium products being affected by various factors that are not within our control; our ability to secure approvals and permits from the authorities in Israel to continue our phosphate mining operations in Rotem Amfert Israel; volatility or crises in the financial markets; uncertainties surrounding the withdrawal of the United Kingdom from the European Union; hazards inherent to mining and chemical manufacturing; the failure to ensure the safety of our workers and processes; cost of compliance with environmental regulatory legislative and licensing restrictions; laws and regulation related to, and physical impacts of climate change and greenhouse gas emissions; litigation, arbitration and regulatory proceedings; exposure to third party and product liability claims; product recalls or other liability claims as a result of food safety and food-borne illness concerns; insufficiency of insurance coverage; closing of transactions, mergers and acquisitions; war or acts of terror and/or political, economic and military instability in Israel and its region; filing of class actions and derivative actions against the Company, its executives and Board members; The Company is exposed to risks relating

to its current and future activity in emerging markets; and other risk factors discussed under "Item 3 - Key Information— D. Risk Factors" in the Company's Annual Report on Form 20-F for the year ended December 31, 2020, filed with the U.S. Securities and Exchange Commission (the "SEC") on March 2, 2021 (the "Annual Report").

Forward-looking statements speak only as at the date they are made, and we do not undertake any obligation to update them in light of new information or future developments or to release publicly any revisions to these statements in order to reflect later events or circumstances or to reflect the occurrence of unanticipated events.

This report for the fourth quarter of 2021 (the "Quarterly Report") should be read in conjunction with the Annual Report and the report for the first and second and third quarter of 2021 published by the Company (the "prior quarterly report"), including the description of the events occurring subsequent to the date of the statement of financial position, as filed with the U.S. SEC.

Statement regarding COVID-19

From March 2020, when the World Health Organization declared the COVID-19 a pandemic, and recommended containment and mitigation measures worldwide, the pandemic continues to create business and economic uncertainty and volatility in global markets. Many countries around the world are experiencing further outbreaks of the pandemic and governments are once again imposing various restrictions. At the same time, there is a recovery trend in the volume of economic activity around the world that has led on the one hand, to significant demand for certain products and services and on the other hand, disruptions to worldwide supply chain routes and some raw materials.

We continue to take measures to ensure the health and safety of our employees in all of our facilities and offices, as well as those of our suppliers, our business partners, and the communities in which we operate, to maintain the level of operations throughout our various facilities around the world, and to minimize the pandemic's potential impact on our business.

In 2021, manufacturing continues at our sites around the world without interruptions. We have not experienced material delays in production or distribution. The Company continues to respond to the evolving business environment, adjusting to rapidly changing conditions, taking appropriate measures to further enhance operational efficiency and profitability.

However, it remains difficult to assess the future impacts of the pandemic on our operations in light of the uncertainty of its duration, the extent of its intensity, its effects on global supply chains and global markets, the extent of its impact on the markets in which we operate, especially on emerging markets and the impact of additional countermeasures that may be taken by governments and central banks.

Appendix:

Condensed Consolidated Statements of Financial Position as at (Unaudited)

	December 31, 2021	December 31, 2020
	$ millions	$ millions
Current assets		
Cash and cash equivalents	473	214
Short-term investments and deposits	91	100
Trade receivables	1,418	883
Inventories	1,570	1,250
Investments at fair value through other comprehensive income	-	53
Prepaid expenses and other receivables	357	341
Total current assets	3,909	2,841
Non-current assets		
Investments at fair value through other comprehensive income	-	83
Deferred tax assets	147	127
Property, plant and equipment	5,754	5,550
Intangible assets	867	670
Other non-current assets	403	393
Total non-current assets	7,171	6,823
Total assets	11,080	9,664
Current liabilities		
Short-term debt	577	679
Trade payables	1,064	740
Provisions	59	54
Other payables	912	704
Total current liabilities	2,612	2,177
Non-current liabilities		
Long-term debt and debentures	2,436	2,053
Deferred tax liabilities	384	326
Long-term employee liabilities	564	655
Long-term provisions and accruals	278	267
Other	70	98
Total non-current liabilities	3,732	3,399
Total liabilities	6,344	5,576
Equity		
Total shareholders' equity	4,527	3,930
Non-controlling interests	209	158
Total equity	4,736	4,088
Total liabilities and equity	11,080	9,664

Condensed Consolidated Statements of Income (Unaudited)

(In millions except per share data)

	For the three-month period ended		For the year ended	
	December 31, 2021	December 31, 2020	December 31, 2021	December 31, 2020
	$ millions	$ millions	$ millions	$ millions
Sales	2,038	1,317	6,955	5,043
Cost of sales	1,181	912	4,344	3,553
Gross profit	857	405	2,611	1,490
Selling, transport and marketing expenses	304	204	1,067	766
General and administrative expenses	78	57	276	232
Research and development expenses	19	17	64	54
Other expenses	18	4	57	256
Other income	(23)	(16)	(63)	(20)
Operating income	461	139	1,210	202
Finance expenses	100	123	216	219
Finance income	(62)	(77)	(94)	(61)
Finance expenses, net	38	46	122	158
Share in earnings of equity-accounted investees	3	1	4	5
Income before taxes on income	426	94	1,092	49
Taxes on income	128	24	260	25
Net income	298	70	832	24
Net income attributable to the non-controlling interests	15	5	49	13
Net income attributable to the shareholders of the Company	283	65	783	11
Earnings per share attributable to the shareholders of the Company:				
Basic earnings per share (in dollars)	0.21	0.05	0.61	0.01
Diluted earnings per share (in dollars)	0.21	0.05	0.60	0.01
Weighted-average number of ordinary shares outstanding:				
Basic (in thousands)	1,284,722	1,280,182	1,282,807	1,280,026
Diluted (in thousands)	1,288,963	1,280,605	1,287,051	1,280,273

Condensed Consolidated Statements of Cash Flows (Unaudited)

	For the three-month period ended		For the year ended	
	December 31, 2021	December 31, 2020	December 31, 2021	December 31, 2020
	$ millions	$ millions	$ millions	$ millions
Cash flows from operating activities				
Net income	298	70	832	24
Adjustments for:				
Depreciation and amortization	126	129	490	489
(Reversal of) Impairment of fixed assets	3	-	(6)	90
Exchange rate, interest and derivative, net	17	(5)	99	88
Tax expenses	128	24	260	25
Change in provisions	9	(12)	(4)	113
Other	(19)	(3)	(21)	5
	264	133	818	810
Change in inventories	(155)	2	(267)	54
Change in trade receivables	(218)	(47)	(426)	(89)
Change in trade payables	166	72	274	84
Change in other receivables	29	(9)	9	5
Change in other payables	81	89	107	54
Net change in operating assets and liabilities	(97)	107	(303)	108
Interest paid, net	(16)	(32)	(89)	(107)
Income taxes paid, net of refund	(105)	(20)	(193)	(31)
Net cash provided by operating activities	344	258	1,065	804
Cash flows from investing activities				
Proceeds from deposits, net	148	6	355	34
Business combinations	2	-	(365)	(27)
Purchases of property, plant and equipment and intangible assets	(185)	(183)	(611)	(626)
Proceeds from divestiture of businesses net of transaction expenses	6	9	31	26
Other	7	5	11	10
Net cash used in investing activities	(22)	(163)	(579)	(583)
Cash flows from financing activities				
Dividends paid to the Company's shareholders	(107)	(30)	(276)	(118)
Receipt of long-term debt	113	116	1,230	1,175
Repayments of long-term debt	(207)	(207)	(1,120)	(1,133)
Receipts (repayments) of short-term debt, net	50	(5)	(58)	(52)
Receipts (payments) from transactions in derivatives	1	28	(17)	24
Other	(3)	(1)	(3)	(1)
Net cash used in financing activities	(153)	(99)	(244)	(105)
Net change in cash and cash equivalents	169	(4)	242	116
Cash and cash equivalents as at the beginning of the period	301	216	214	95
Net effect of currency translation on cash and cash equivalents	3	2	17	3
Cash and cash equivalents as at the end of the period	473	214	473	214

A. Operating segment data

	Industrial Products	Potash	Phosphate Solutions	Innovative Ag Solutions	Other Activities	Reconciliations	Consolidated
	$ millions						
For the three-month period ended December 31, 2021							
Sales to external parties	418	660	580	374	6	-	2,038
Inter-segment sales	4	38	29	6	1	(78)	-
Total sales	422	698	609	380	7	(78)	2,038
Segment operating income (loss)	111	244	97	33	(1)	(26)	458
Other income not allocated to the segments							3
Operating income							461
Financing expenses, net							(38)
Share in earnings of equity-accounted investees							3
Income before income taxes							426
Depreciation amortization and impairment	18	44	49	15	-	3	129
Capital expenditures	25	98	66	21	2	7	219

A. Operating segment data (cont'd)

	Industrial Products	Potash	Phosphate Solutions	Innovative Ag Solutions	Other Activities	Reconciliations	Consolidated
	$ millions						
For the three-month period ended December 31, 2020							
Sales to external parties	333	337	479	158	10	-	1,317
Inter-segment sales	3	42	22	5	-	(72)	-
Total sales	336	379	501	163	10	(72)	1,317
Segment operating income (loss)	80	40	21	5	(2)	(1)	143
Other expenses not allocated to the segments							(4)
Operating income							139
Financing expenses, net							(46)
Share in earnings of equity-accounted investees							1
Income before income taxes							94
Depreciation and amortization	23	43	54	6	(4)	7	129
Capital expenditures	23	104	95	9	3	8	242

B. Information based on geographical location

The following table presents the distribution of the operating segments sales by geographical location of the customer:

	10-12/2021		10-12/2020	
	$ millions	% of sales	$ millions	% of sales
Brazil	477	23	116	9
USA	302	15	210	16
China	272	13	240	18
United Kingdom	84	4	74	6
Israel	83	4	63	5
Germany	82	4	81	6
India	79	4	55	4
Spain	68	3	66	5
France	65	3	55	4
Vietnam	40	2	14	1
All other	486	25	343	26
Total	2,038	100	1,317	100